

## Bachelor of Business Administration Program

in International Business Management (International Program)

Revised Curriculum, Academic Year 2023

Naresuan University International College

#### Table of Contents

		Page
C = =41	an 1 Canaval Information	1
	on 1 General Information	1
	Title of the Program	1
	Title of the degree	1
3.	Major Subject	1
4.	Total Credits Required	1
5.	Program Characteristics	2
	5.1 Degree Level	2
	5.2 Type of Program	2
	5.3 Language Recruitment	2
	5.4 Admission	2
	5.5 Cooperation with Other Institutions	2
	5.6 Degrees Offered to Graduates	2
6.	Record of Program Status and Approval/Endorsement	2
7.	Expected Date for the Implementation of Program under the 2009	2
	Thailand Qualifications Framework for Higher Education	
8.	Career Opportunities after Graduation	3
9.	Names, Positions and Degrees of the Lecturers in Charge of the	
	Curriculum	4
10	D. Study Site	5
11	1. External Factors and/or Development Considered in Program Planning	5
	11.1 Economic Circumstances/Development	5
	11.2 Social and Cultural Circumstances/Development	5
12	2. Impacts of Factors in 11 on Program Development and Its Relevance	
	to Institutional Missions	6
	12.1 Program Development	6
	12.2 Its Relevance to Institutional Missions	7
13	3. Relations to Other Programs Offered by Other Faculties/Departments	7
	in the Institution	

#### Table of Content (continue)

	Page
Section 2 Specific Data of the Program	9
1. Philosophy, Significance, and Objectives of the Program	9
1.1 Program Philosophy	9
1.2 The importance of the program	9
1.3 Program Objectives	9
1.4 Expected Learning Outcomes	9
2. Improvement Plan	11
Section 3 Educational Management System, Program Implementation	15
and Structure	
1. Educational Management System	15
2. Course Execution	15
3. Program and Faculty Members	19
3.1 Program	19
3.1.1 Total number of credits	19
3.1.2 The structure of the program complies with the	
standards set by the Ministry of Education	19
3.1.3 Courses	20
3.1.4 Study Plan	26
3.1.5 Course Descriptions	30
3.1.6 Course numbering System	55
3.2 Names, Positions and Degrees of the Lecturers	56
3.2.1 Names, Positions and Degrees of the Lecturers	
in Charge of the Curriculum	56
3.2.2 Names, Positions and Degrees of the Lecturers	
in the Curriculum	57
4. Components Related to Field Training Experience, Professional Internship	69
and Cooperative Education	
5. Requirements for Undergraduate Thesis	60

#### Table of Content (continue)

	Page
Section 4 Program-Level Learning Outcomes, Teaching Strategies and	62
Evaluation Strategies	
1. Development of Students' Special Characteristics	62
2. Development of Each Domain of the Learning Outcomes	
(Specific Courses)	62
3. Curriculum Mapping of the Responsibilities for the Learning	
Outcomes of the Courses in the Curriculum	66
3.1 Plans to support the students to achieve ELOs	76
3.2 Expected Learning Outcomes under the qualification frameworks for	
Higher Education (TQF)	78
3.3 Teaching and learning Strategies to Achieve Expected Learning	
Outcomes	80
Section 5 Evaluation Criteria	82
1. Grading Rules/Guidelines	82
2. Standard Verification Process for Student Achievement	82
3. Graduation Requirements	82
Section 6 Lecturers' Professional Development	84
1. Preparation for a New Lecturer	84
2. Knowledge and Skill Development for Lecturers	85
3. Roles and Responsibilities of Lecturers	85
4. Lecturer Management Plan	85
Section 7 Quality Assurance	86
1. Program Administration	86
2. Graduates	86
3. Students	87
4. Lecturers	88
5. Program, Teaching, and Learning, Student Evaluation	89

#### Table of Content (continue)

		Page
6.	Learning Resources	90
7.	Key Performance Indicators	91
Secti	on 8 Evaluation and Improvement of the Program Implementation	94
1.	Assessment of Teaching Effectiveness	94
2.	Overall Assessment of the Program	94
3.	Assessment of the Program Implementation Based on the Program	95
	Specification	
4.	Procedure for the Review of Evaluation Results and Plans for	95
	the Revision of the Program and Teaching Strategies	
APPE	NDIX	
1.	Comparison of the Structure of the Revised Curriculum and Previous	98
	Curriculum Complies with the Standards set by Ministry of Education	
2.	Comparison of 2018 Curriculum and Revised Curriculum (2023) with	100
	Detail of Updating	
3.	Curriculum Development Committees' Appointment	107
4.	Minutes of Meeting/ the Result of Curriculum Critical Review Session	110
5.	Academic Works	119
6.	Naresuan University Regulation of Undergraduate Education 2016	130
7.	Course Expected Learning Outcomes	141

# Bachelor of Business Administration Program In International Business Management (International Program) Revised Curriculum, Academic Year 2023

Name of Institution Naresuan University

Campus/Faculty/Department International College

#### Section 1 General Information

#### 1. TITLE OF THE PROGRAM

Thai: หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต

สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ)

**English:** Bachelor of Business Administration Program in

International Business Management (International Program)

#### 2. TITLE OF THE DEGREE

Full Title Thai : บริหารธุรกิจบัณฑิต (การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ)

**English**: Bachelor of Business Administration

(International Business Management)

Abbreviation Thai : บธ.บ. (การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ)

**English**: B.B.A. (International Business Management)

#### 3. Major Subject (If Applicable)

None

#### 4. Total Credits Required

A minimum of 138 Credits

#### 5. Program Characteristics

#### 5.1 Degree Level

Bachelor's Degree, 4-Year Program, in compliance with the 2009 Thailand Qualifications Framework for Higher Education

#### 5.2 Type of Program

Undergraduate Academic Program

#### 5.3 Language Recruitment

English (English Documents and Textbooks)

#### 5.4 Admission

Thai and International Students with Good English Language Skills

#### 5.5 Cooperation with Other Institutions

This Program is an NUIC Program.

#### 5.6 Degrees Offered to Graduates

One Degree of One Major

#### 6. Record of Program Status and Approval / Endorsement

- 6.1 The revised program 2023 will be implemented from Semester 1 of Academic Year 2023 onwards.
- 6.2 The Program was revised from the 2018 Bachelor of Business Administration Program in International Business Management (International Program) to the 2023 Bachelor of Business Administration in International Business Management (International Program)
- 6.3 The program was approved by Naresuan University Boards of Committee as follows:
  - The Academic NU Committee Approved the Program in its Meeting no... on ..
  - The Academic NU Council Approved the Program in its Meeting no...on...
  - The University NU Council Approved the Program in its Meeting no...on...

## 7. Expected Date for the Implementation of Program under the 2015 Thailand Qualifications Framework for Higher Education

The curriculum will be published on the basis of substance and standards stipulated by the Thai Qualifications Framework for Higher Education, 2009 in the academic year 2025.

#### 8. Career Opportunities After Graduation

- 8.1 International Business Officer
- 8.2 National or International Market Development Planner

3

- 8.3 National or International Marketer
- 8.4 National or International Entrepreneur/Investor
- 8.5 Importer and Exporter
- 8.6 Logistics and Supply Chain Officer
- 8.7 Business Coordinator in ASEAN countries and in Other Regions
- 8.8 Online Business Operator
- 8.9 National or International Exhibition Organizer
- 8.10 Officer in International Law Firm
- 8.11 Officer in Public or Private Sectors
- 8.12 Business Owner

#### 9. Names, Positions and Degrees of the Lecturers in Charge of the Curriculum

NO	First and Last Name Position	e Qualific	Qualification	Qualification Academic Degree	Institution	Country	Year of Graduation	Teaching Load (Number of Hours/Week/Academic Year)	
					Gradation	Present	When the Curriculum Is in Use		
1	Mr. Srisumrit Supaprasert	Lecturer	rer Ph.D. Logistics and Supply Chain Chulalongkorn University Thai Management (International Program)		Thailand	2021	8	10	
			MIS	eBusiness and Supply Chain  Management/ Enterprise Security	Deakin University	Australia	2009		
			B.A.	Business Computer	Naresuan University	Thailand	2005		
2	Miss Supichaya Meesad	Lecturer	D.B.A.	International Business	Argosy University, Washington DC	USA	2016	8	10
			M.B.A.	International Business Management	Virginia International University	USA	2008		
			B.Sc.	Public Health	Mahidol University	Thailand	2002		
3	3 Miss Chayanee Lecturer M.Sc. Suechaicharoen		Management and International Business	Nottingham Trent University	UK	2016	12	10	
			B.Sc.	Food Technology	Chulalongkorn University	Thailand	2015		
4	Mr. Ringyaomi	Lecturer	M.B.A.	Marketing	Sikkim Manipal University	India	2013	14	14
	Phungshok Shimray		B.B.A.	Marketing	Manipal University	India	2008		
5	Miss Saranporn	Lecturer	LL.M	Business Law	Newcastle University	UK	2013	8	10
	Kirdkoh		LL.M	International Business Law	Chulalongkorn University	Thailand	2008		
			LL.B	Law (International Programme)	Naresuan University	Thailand	2004		

#### 10. Study Site

Naresuan University International College, Naresuan University, Phitsanulok Province

#### 11. External Factors and/or Development Considered in Program Planning

In the development of a program that could respond effectively to changing circumstances, Naresuan University International College analyzed the following external factors:

#### 11.1 Economic Circumstances/Development

According to Thailand's Nation Development Plan (2021–2037), Thailand aims to create a value-based economy to move the country's economy forward in competing with the world's economy and reducing inequality. To achieve these goals, high-value products and productivity are needed with the help of a qualified workforce. As a result, education at each level must be improved to have a better quality of human resources and workforce. Moreover, the government also encourages universities to provide education with international standards to help Thai people and students improve the future's needed skills. Those skills include problem-solving skills, communication skills, interpersonal skills, and so on.

Regarding this development plan, educational institutions are required to make an appropriate adjustment to prepare for future economic circumstances and development. In order to do so, Naresuan University International College has revised the Bachelor of Business Administration in International Business Management (International Program) to prepare the graduates to be ready for future challenges. This revised curriculum includes essential topics such as international marketing, import and export, e-commerce, business law, finance, and so on. The mentioned topics are necessary for assisting graduates in having international viewpoints and ready to support the country in creating high-value products as well as improving Thailand's economy. In addition, with knowledge and skills from this curriculum, the graduates are able to serve the Thai market and international markets.

#### 11.2 Social and Cultural Circumstances/Development

Regarding Thailand's Nation Development Plan (Year 2021–2037), the main goals of the country include making Thai people happy as well as continually improving economy, social equality, and environmental sustainability. Hence, poverty and inequality should be reduced from Thai's society. It is also important to protect minorities in society and have fairness in accessing funding resources in society. One of the significant tools to support the

country to reach these goals is education. With the support of educational institutions at different levels, Thailand would be able to develop its business in national and international markets and improve its quality of life.

The International Business Management program focuses on producing graduates with the necessary knowledge and skills to oblige the country's needs. The program offers knowledge and skills through different courses and encourages the graduates to increase their understanding of social, cultural, and business matters over various activities. These include courses such as international business management, intercultural communication, research, and so on. Activities outside the classroom are also included to help develop graduates' skills to be ready in a disruptive society and challenge the global market.

## 12. Impacts of Factors in 11 on Program Development and Its Relevance to Institutional Missions

Based on the analysis and synthesis of the factors in 11, NUIC designed the concept for the program development as follows:

#### 12.1 Program Development

Educational institutions are encouraged to develop their curriculum to support Thailand in developing its economy. The International Business Management program also focuses on improving its curriculum regarding this matter. The program development focuses on various teaching and learning processes in order to produce graduates with the necessary skills for the 21<sup>st</sup> century. The courses in the program arrange from basic knowledge to specific knowledge in the international business field. These courses include principle of marketing, principle of accounting, international business management, and so on. Different types of teaching and learning methods such as problem-based, project-based, and professional based-learning are included in the curriculum. The students are taught both in theories and practice. Moreover, activities outside of the classroom are also encouraged to provide students with life-long learning experiences and respect diversity in this era. With these implements, the graduates are expected to be able to handle business transactions in different markets: national and international levels.

#### 12.2 Its Relevance to Institutional Missions

One of Naresuan University's Missions is 'Internationalization'. Accordingly, Naresuan University International College is the only faculty in Naresuan University that teaches all undergraduate courses in English, including the International Business Management program. Moreover, the program supports the internationalization mission of the university by providing different international activities for our students by including our international staff in creating activities either extra-curriculum or in-curriculum e.g., In-sessional courses, and intensive courses. Internationalization is not only involving English language but also international languages. The program offers third languages for all students, including Chinese, Korean, German, and Japanese, to encourage them to understand and respect international cultures. As a result, NUIC graduates are prepared with abilities that support the demands of the country's labor market and international markets. In addition, graduates of the program represent qualifications that comply with the missions of the university in promoting graduates with international mindsets as well as various skill sets, such as life-long learning skills, cognitive skills, human relations, language skills, and so on.

Furthermore, the program is also relevant to the mission of the university as the "University for Entrepreneurial Society." Various courses in the program offer knowledge and practice for the students in domestic and international business, such as Principles of Marketing, Principles of Economics, International Business Management, International Marketing Management, International Human Resource Management, and International Entrepreneurship. The students would also gain their knowledge regarding different types of business through extracurricular such as field trips, guest speakers, and so on. Accordingly, the students would benefit from learning about business and developing their entrepreneurial mindsets, which can lead them to work in various types of business or have their businesses.

## 13. Relations to Other Programs Offered by Other Faculties/Departments in the Institution

## 13.1 Courses in the program that are offered by other faculties/departments/programs

General Education courses are instructed by NUIC lecturers from the International Business Management Program, International Tourism and Hospitality Management Program, and English for Business Communication Program.

#### 13.2 Courses in the program that are offered to other departments/programs

The program implements interdisciplinary instruction by offering courses as minor courses for students in Bachelor of Arts in English for Business Communication (International Program), revised program 2020:

905141	International Marketing Management
905243	Import and Export Management
905318	International Logistics and Supply Chain Management
905352	Consumer Behavior

#### 13.3 Program Management

The lecturers in charge of the program comprise a program chair and program lecturers. Their responsibilities include program administration, teaching and learning management, and academic administration according to the plans for academic operations related to scheduling, course contents, and program evaluation and assessment in compliance with the National Qualifications Frameworks, AUN-QA, and the university's rules and regulations.

#### Section 2 Specific Data of the Program

#### 1. Philosophy, Significance, and Objectives of the Program

#### 1.1 Program Philosophy

The Bachelor of Business Administration Program in International Business Management aims to produce graduates with international education with academic knowledge, and 21<sup>st</sup>-century skills. The program supports its graduates to recognize professional and personal responsibility, ethics, and morality.

#### 1.2 The importance of the program

International Business has become one of the most important matters in the world. Since the world is now borderless, doing business is not limited only within a country. People from around the globe can consume products and services from different countries. As a result, organizations are looking to expand their businesses to other countries. By understanding international business perspectives, graduates can be a part of the business world of this century.

#### 1.3 Program Objectives

- 1) To produce graduates with skills and knowledge related to international business and important skills for the  $21^{st}$  century.
- 2) To prepare graduates for the labor market through various teaching methods inside and outside the classrooms.
- 3) To support the graduates to be ready for the business world.

#### 1.4 Expected Learning Outcomes

Expected learning outcomes (ELOs) of International Business Management programs are to produce graduates with the following characteristics.

- ELO 1 Be able to identify business ethics including taking responsibility, being punctual, being honest, and avoiding unethical behaviors in business.
- ELO 2 Be able to explain the fundamental knowledge, principles, and theories of business management and international business management
- ELO 3 Be able identify knowledge to develop a life skill and adapt with the change of world circumstances and cultures.
  - ELO 4 Be able to use English and Third language.
- ELO 5 Be able to apply specific international business management skills to work in international business (Business Law Cluster, Digital Marketing Cluster)

10

- ELO 6 Be able to identify leadership, information literacy, media literacy, social, collaboration, flexibility, and Initiative.
  - ELO 7 Be able to apply creativity, productivity, and communication skills.
- ELO 8 Be able to apply life-long learning skills (research skills, problem solving skill, and critical thinking skill) in learning activities.
  - ELO 9 Be able to work in a multicultural environment.
- ELO 10 Be able to apply the statistical or mathematics knowledge for independent study and use information technology to collect, process, interpret and present relevant information accurately.

#### 2. Improvement Plan

## Development/Improvement Plan, Strategies and Evidence/indicators to Achieve the Objectives of the Plan

Development/Changes	Strategies	Evidence/Indicators
1. Develop the teaching	1. The university develops	
and learning system	structures contributing to the	
and procedure to	production of quality	
produce graduates who	graduates that the program	
excel at skills and	can adapt; for example:	
knowledge related to		
international business,	- Setting up	- TQFs 2, 3, and 5 (complete
and important skills for	internationalization as one of	documents)
21 <sup>st</sup> century	the missions of the university	- Lesson plans in TQF 3 and TQF 4
	to encourage academic staff,	formats that facilitate self-directed
	supporting staff, and students	learning
	to focus on	
	-Encouraging each faculty to	
	set up cooperative Education	- Professional internship or
	system	Cooperative Education (See TQF 4)
	-Promoting the university as a	-Research methodology course,
	research university	undergraduate thesis 1 & 2
		- The percentage of graduates who
	2. The program develops the	are employed, self-employed, or
	learning process aiming to	continued further within one year
	produce graduates with	after graduation
	international education with	
	academic knowledge and 21st-	- The average income of graduates
	century skills. This is achieved	is higher than the average income
	by the following:	set by the Office of the Civil
		Service Commission

Development/Changes	Strategies	Evidence/Indicators
	- Design the program to	- The satisfaction levels of
	encompasses Problem-,	employers
	Project- and Professional-	
	Based Learning (P3BL)	- Including courses that
		incorporate case studies and
	- Design the program to	hands-on experience and lectures
	encompass the study of	by guest lecturers from the public
	foreign languages	and private sectors
	-Design the program to	- Hands-on professional training in
	provide students with 21st	workplaces for students studying
	century skills	via cooperative education program
		or professional internship course
	- Design the program to	
	encompass information	- The percentage of students who
	technology to enhance the	passed their first information
	student's technological skills	technology test according to the
		criteria set by the university
	- Require all students to take	
	Research methodology and	- At least 15 credits of a third-
	Undergraduate Thesis courses	language study
	- Provide evaluation results of	- 12 credits of the study of the
	the teachers' instructions that	English language
	facilitate the PDCA process so	
	that they can also plan to	
	improve by themselves	- The percentage of students who
		passed their first English language
	-Providing activities outside of	test according to the criteria set by
	the classrooms to help the	the university
	students to develop their 21 <sup>st</sup>	
	century skills	- The percentage of students who

Development/Changes	Strategies	Evidence/Indicators
		take Undergraduate Thesis courses
		(6-9 credits)
		-Activities/Events within and
		outside of curriculum
		TOEs 3 and 5 (complete
		- TQFs 3 and 5 (complete documents)
2 Darier and effective	A -l -li	
2. Design and offer new	- Adding courses that promote	- New courses:
courses.	practical professional	Core Courses
	experience in the context of	1. 905171 Business Computer
	cultural diversity or	Application
	international organizations	2. 905262 Business Negotiation
		and Presentation
		Required Courses
		1. 905214 Operations
		Management
		2. 905317 Risk and Conflict
		Management
		3. 905318 Project Management
		4. 905419 International
		Entrepreneurship
	-Providing clusters for the	-Business Law Cluster
	students who would like to	905390 Intellectual Property Law
	concentrate in certain areas	905391 Marketing and Advertising
	such as business law or digital	Law
	marketing	905392 Alternative Dispute
		Resolution
		905495 Foreign Direct Investment
		905496 International Tax Law
		905393 Employment Law

Development/Changes	Strategies	Evidence/Indicators
		905497 Corporate Governance
		905498 Negotiable Instrument
		905394 International Trade and
		Insurance
		-Digital Marketing Cluster
		905300 Introduction to E-
		Commerce
		905301 Digital Marketing and
		content strategy
		905302 Customer relationship
		management
		905303 Mobile and Social Media
		marketing
		905405 International Strategic
		Management
		905406 Customer experience, PR,
		and storytelling
		905407 Digital Marketing Analytics
		905304 E-commerce law
		905408 Digital ethics and
		compliance
		905409 Technology for Business
		Management

#### Section 3 Educational Management System, Program Implementation and Structure

#### 1. Educational Management System

#### 1.1 System

Two-semester educational system is implemented with two-semester per academic year as a regular educational arrangement system. Each regular semester consists of at least 15 weeks of studying.

#### 1.2 Summer Term

None

#### 1.3 Credit Transfer in Semester System

The credit transfer should comply with Naresuan University Regulation of Undergraduate Education 2016

#### 2. Course Execution

#### 2.1 Date-Time

First semester: June - October

Second Semester: November - March

#### 2.2 Student Recruitment

The student recruitment follows the systems set by the following:

- (1) The standard criteria of undergraduate curriculum, B.E.2558 No. 11.1 and Naresuan University Regulations mentioned about the "Undergraduate Study" B.E. 2559 No. 5.1 or each year Naresuan University Admission Criteria
- (2) Each year Direct Admission Criteria according to Naresuan University International College

#### 2.3 Limitations of Newly Enrolled Students

Newly enrolled students could face many challenges related to the required adjustment from the familiar learning context in high school to the learning context of the university.

- (1) A lack of English skills is one of the crucial challenges that new students face right away at the beginning period of their study at NUIC.
- (2) Less time management skills inside and outside the classroom and various activities could affect the study results of new students.
- (3) A lack of specific goals for education can become critical obstacles that hinder new students' adjustment to the university system.

(4) The pandemic situation has affected new students. They may face new learning systems such as online learning. Some new students might have difficulty in using technology as well as adjusting themselves to a new environment.

#### 2.4 Strategies to Resolve Students' Limitations in 2.3

- Encourage the students to participate in academic and social activities and projects. For example, undergraduate student orientations, intensive English courses, study skills/work skills/technology skills/life skills projects, and tutorial sessions.
- Assign academic advisors to new students, and the same advisors will remain with the students from year one until they graduate. As a result, the advisors can provide close supervision and know the students since the early year of their study. When having difficulty, the advisors can provide support as needed to the students. Invite the parents of new students to attend the first orientation to understand university and college systems and support the new students when they face problems at school. Appoint NUIC Student Affairs Unit to assist the academic advisors, arrange activities related to the students' needs such as Students-Advisors First Meeting and Parents-Teachers Meetings, and follow up on the first-year students' grades with their academic advisors.
- Provide an orientation for new students to guide them to set life goals and to introduce them to the techniques of studying in a university and time management.
- -Offer a trainnning for students on how to use an online platform (Microsoft Teams) when online class has to be used during the pandemic.

2.5 A Five-Year Plan for Admission and Graduation

Study Year	Academic Year				
Study real	2023	2024	2025	2026	2027
Year 1	40	40	40	40	40
Year 2	-	40	40	40	40
Year 3	-	-	40	40	40
Year 4	-	-	-	40	40
Total	40	80	120	160	160
The Number of				40	40
Expected Graduates	_	-	-	40	40

#### 2.6 Budget Plan (for the Fixed Tuition Fees of 40,000 Baht per Thai Student)

#### 2.6.1 Estimated Income (in Thai Baht)

Incomo	Budget Year				
Income	2023	2024	2025	2026	2027
Tuition Fees	3,200,000	6,400,000	9,600,000	12,800,000	12,800,000
Total	3,200,000	6,400,000	9,600,000	12,800,000	12,800,000

(NB: Calculated from the tuition fees (fixed tuition fees x number of students in each academic year)

#### 2.6.2 Estimated Expenses (in Thai Baht)

ltem	Budget Year				
item	2023	2024	2025	2026	2027
1. Personnel	1,280,000	2,560,000	3,840,000	5,120,000	5,120,000
2. Operation	960,000	1,920,000	2,880,000	3,840,000	3,840,000
2.1 Fees	256,000	512,000	768,000	1,024,000	1,024,000
2.2 Operational Costs	640,000	1,280,000	1,920,000	2,880,000	2,880,000
2.3 Material Costs	32,000	64,000	96,000	128,000	128,000
2.4 Public Utility Costs	32,000	64,000	96,000	128,000	128,000
3. Grant	480,000	960,000	1,440,000	1,920,000	1,920,000
3.1 Curriculum	80,000	160,000	240,000	320,000	320,000
Management					
3.2 Extra	400,000	800,000	1,200,00	1,600,00	1,600,000
curricula/student					
development					
4. Investment Budget	Receive from the government				
TOTAL	2,720,000	5,440,000	8,160,000	10,880,000	10,880,000

#### 2.6.3 Cost estimation per graduate

Cost estimation per graduate is about 68,000 baht per head. The estimation is calculated from five years' expenses (38,080,000 baht divided by numbers of students according to a five-year plan which equals 560 students = 68,000 baht per head).

2.7 Educational Management System
☑ In-class learning
☐ Distance learning: Print Material
☐ Distance learning: Broadcasting Media
☐ Distance learning: E-Learning
☐ Distance learning: Internet
☐ Online learning
Others
2.8 Credit transfer – Course and enrollment between university (If any)
- NONE

#### 3. Program and Faculty Members

#### 3.1 Program

3.1.1 Total number of credits

A minimum of

138 credits

3.1.2 The structure of the program complies with the standards set by the Ministry of Education as follows.

No.	Description	Ministry of	The 2023
		Education's	Revised Program
		2015 Criteria	(Credits)
		(Credits)	
1	General Education: a Minimum of	30	30
	1.1 Languages	-	12
	Required Courses		
	- English	-	9
	- Thai	-	3
	1.2 Humanities and Social Sciences	-	3
	1.3 Sciences Technology and Math	-	3
	1.4 Health Sciences		3
	1.5 Physical Education	1	1
	(Required Non-Credit)		
	1.6 Elective Courses	-	9
	Selecting from Languages or Humanities and		
	Social Sciences or Sciences Technology and		
	Math or Health Sciences		
2	Specialization: a Minimum of	72	102
	2.1 Core Courses	-	30
	2.2 Required Courses	-	33
	2.3 Elective Courses	-	27
	2.3.1 Major Elective Courses (Cluster)	-	12
	2.3.2 Language Courses	-	15
	2.4 Undergraduate Thesis	-	6
	2.5 Co-operative Education or Professional	-	6
	Training or		
	International Academic		
3	Free Elective Courses: a Minimum of	6	6
Total nur	mber of credits: a Minimum of	120	138

#### 3.1.3 Courses

1) General Education	n Courses	- A Minimum of	30 credits
Selecting from	the following categor	ries:	
1. Languages			12 credits
1.1 English		- A Minimum of	9 Credits
001211	English Listening and	Speaking for Communication	3(2-2-5)
001212	English Critical Readin	g for Effective Communication	a (2-2-5)
001213	English Writing for Effe	ective Communication	3(2-2-5)
1.2 Thai		- A Minimum of	3 Credits
001301	Thai Language for Aca	ademic Communication	3(2-2-5)
001302	Thai Language for Cor	mmunication in the 21st Centu	ury 3(2-2-5)
001303	Reading in the Digital	Age Century	3(2-2-5)
2. Humanities	and Social Science	- A Minimum of	3 Credits
Selecting from	the following courses	s:	
001221	Information Science for	or Study and Research	3(2-2-5)
001222	Language, Society and	d Culture	3(2-2-5)
001224	Arts in Daily Life		3(2-2-5)
001226	Ways of Living in the	Digital Age	3(3-0-6)
001227	Music Studies in Thai	Culture	3(2-2-5)
001228	Happiness with Hobbi	ies	3(2-2-5)
001231	Thought and Philosop	phy for Social Development	3(2-2-5)
	and Self-Developmen	t	
001232	Fundamental Laws fo	r Quality of Life	3(2-2-5)
001233	Thai State and the Wo	orld Community	3(2-2-5)
001234	Civilization and Local	Wisdom	3(2-2-5)
001235	Politics, Economy and	d Society	3(3-0-6)
001236	Living Management		3(2-2-5)
001237	Life Skills		3(2-2-5)
001238	Media Literacy		3(2-2-5)
001239	Leadership and Comp	passion	3(2-2-5)
001241	Western Music in Daily	y Life	3(2-2-5)

001242	Creative Thinking and Innovation	3(2-2-5)
001251	Group Dynamics and Teamwork	3(2-2-5)
001252	Naresuan Studies	3(2-2-5)
001253	Entrepreneurship for Small Business Start-up	3(2-2-5)
001254	Psychology and Life in the Modern World	3(3-0-6)
001311	Korean Language and Culture	3(2-2-5)
001312	Japanese Language and Culture	3(2-2-5)
001313	Chinese Language and Culture	3(2-2-5)
001314	Myanmar Language and Culture	3(2-2-5)
001315	French Language and Culture	3(2-2-5)
001316	Spanish Language and Culture	3(2-2-5)
001317	Lao Language and Culture	3(2-2-5)
001318	Indonesian Language and Culture	3(2-2-5)
001319	Vietnamese Language and Culture	3(2-2-5)
001320	Hindi Language and Indian Culture	3(2-2-5)
001321	Khmer Language and Culture	3(2-2-5)
001331	Social Innovation	3(2-2-5)
001333	Blender / NFT / Metaverse	3(2-2-5)
001351	Application of the Sufficiency Economy	3(2-2-5)
	Philosophy	
001352	Human Security and Sustainable Development	3(3-0-6)
001353	Principles of Accounting for Entrepreneur	3(2-2-5)
001354	Global Citizenship	3(2-2-5)
3. Sciences T	echnology and Math - A Minimum of	3 Credits
Selecting fro	m the following courses:	
001271	Anthropocene	3(2-2-5)
001272	Introduction to Computer Information Science	3(2-2-5)
001273	Mathematics and Statistics in Everyday Life	3(2-2-5)
001276	Energy and Technology Around Us	3(2-2-5)
001279	Science in Everyday Life	3(2-2-5)
001292	Circular Economic Lifestyle for 21st Century	3(2-2-5)
001332	Introduction to Data Management in Digital Era	3(2-2-5)

4. Health Science		- A Minimum of	3 Credits
Selecting fro	m the following cours	ses:	
001274	Drugs and Chemical	ls in Daily Life	3(2-2-5)
001275	Food and Life Style		3(2-2-5)
001277	Human Behavior		3(2-2-5)
001278	Life and Health		3(2-2-5)
001291	Consumption in Dai	ily Life	3(2-2-5)
5. Physical	Education	Required Non-credit	1 Credit
001281	Sports and Exercise	S	1(0-2-1)

- A Minimum of

9 Credits

Students may select any courses from Humanities and Social Science, Sciences
Technology and Math, or Health Science which are different from the required courses or
other courses that have already been registered.

6. Elective Courses

2) Speciali	<u>zation</u> – A Minimum of	102 Credits
1. Core Courses		30 Credits
905111	International Business Management	3(3-0-6)
905141	Principles of Marketing	3(3-0-6)
905171	Business Computer Application	3(3-0-6)
905221	Principles of Accounting	3(3-0-6)
905222	Principles of Finance	3(3-0-6)
905231	Principles of Economics	3(3-0-6)
905251	Business Law	3(3-0-6)
905261	Introduction to Intercultural Communication	3(3-0-6)
905262	Business Negotiation and Presentation	3(3-0-6)
905312	International Human Resource Management	3(3-0-6)
2.1	Required Courses	33 Credits
905213	Import and Export Management	3(3-0-6)
905214	Operations Management	3(3-0-6)
905242	International Marketing Management	3(3-0-6)
905315	Consumer Behavior	3(3-0-6)
905316	International Logistics and Supply Chain Management	3(3-0-6)

905317	Risk and Conflict Management	3(3-0-6)
905318	Project Management	3(3-0-6)
905352	Contractual Drafting	3(3-0-6)
905372	Research Methodology	3(3-0-6)
905373	Business Statistics	3(3-0-6)
905419	International Entrepreneurship	3(3-0-6)
3.	Elective Courses	27 Credits
3.	1 Major Elective Courses	12 Credits
Se	elect only one cluster from the following clusters:	
	3.1.1 Business Law Cluster	12 Credits
905390	Intellectual Property Law	3(3-0-6)
905391	Marketing and Advertising Law	3(3-0-6)
905392	Alternative Dispute Resolution	3(3-0-6)
905393	Employment Law	3(3-0-6)
905394	International Trade and Insurance	3(3-0-6)
905495	Foreign Direct Investment	3(3-0-6)
905496	International Tax Law	3(3-0-6)
905497	Corporate Governance	3(3-0-6)
905498	Negotiable Instrument	3(3-0-6)
	3.1.2 Digital Marketing Cluster	12 Credits
905300	Introduction to E-commerce	3(3-0-6)
905301	Digital Marketing and Content Strategy	3(3-0-6)
905302	Customer Relationship Management	3(3-0-6)
905303	Mobile and Social Media Marketing	3(3-0-6)
905304	E-commerce Law	3(3-0-6)
905405	International Strategic Management	3(3-0-6)
905406	Customer Experience, PR, and Storytelling	3(3-0-6)
905407	Digital Marketing Analytics	3(3-0-6)
905408	Digital ethics and Compliance	3(3-0-6)
905409	Technology for Business Management	3(3-0-6)

3.2 Lang	uage Courses	15 Credits
Select o	nly one language from the following languages	
A. Bahasa		
900201	Bahasa 1	3(2-2-5)
900202	Bahasa 2	3(2-2-5)
900303	Bahasa 3	3(2-2-5)
900304	Bahasa 4	3(2-2-5)
900405	Bahasa 5	3(2-2-5)
B. Korean		
900206	Korean 1	3(2-2-5)
900207	Korean 2	3(2-2-5)
900308	Korean 3	3(2-2-5)
900309	Korean 4	3(2-2-5)
900410	Korean 5	3(2-2-5)
C. Chinese		
900211	Chinese 1	3(2-2-5)
900212	Chinese 2	3(2-2-5)
900313	Chinese 3	3(2-2-5)
900314	Chinese 4	3(2-2-5)
900415	Chinese 5	3(2-2-5)
D. Japanese		
900216	Japanese 1	3(2-2-5)
900217	Japanese 2	3(2-2-5)
900318	Japanese 3	3(2-2-5)
900319	Japanese 4	3(2-2-5)
900420	Japanese 5	3(2-2-5)

E. Fren	nch		
900221	French 1		3(2-2-5)
900222	French 2		3(2-2-5)
900323	French 3		3(2-2-5)
900324	French 4		3(2-2-5)
900425	French 5		3(2-2-5)
F. Gerr	man		
900226	German 1		3(2-2-5)
900227	German 2		3(2-2-5)
900328	German3		3(2-2-5)
900329	German 4		3(2-2-5)
900430	German 5		3(2-2-5)
G. Thai	i (For non-Thai students	only)	
900231	Thai 1		3(2-2-5)
900232	Thai 2		3(2-2-5)
900333	Thai 3		3(2-2-5)
900334	Thai 4		3(2-2-5)
900435	Thai 5		3(2-2-5)
3) Undergrad	uate Thesis		6 Credits
905374	Undergraduate Thesis 1		3 Credits
905475	Undergraduate Thesis 2		3 Credits
4) <u>Co-operati</u>	ve Education or Internat	ional Academic/Professio	nal Training
* Choose only			6 Credits
	International Academic o	or Professional Training	6 Credits
		OR	
905482	Cooperative Education		6 Credits
5) Free Electi	ves Courses	- A Minimum of	6 Credits

Students may select any courses offered by Naresuan University International College or other institutes approved by Naresuan University.

#### 3.1.4 Study Plan

#### Year 1 First Semester 001xxx Thai Language Skills for Foreign Students (For Non-Thai Students Only) 3(2-2-5) OR 001xxx Thai Language Skills 3(2-2-5) 001xxx General Education Course – Humanities and Social Sciences 3(2-2-5) General Education Course – Health Science 3(2-2-5) 001xxx 001xxx General Education Course – Science Technology and Math 3(2-2-5) 001211 English Listening and Speaking for Communication 3(2-2-5) 001281 Sports and Exercises (Required Non-credit) 1(0-2-1) 905111 International Business Management 3(3-0-6) Total 18 Credits Year 1 Second Semester 001xxx General Education Course – Elective courses 3(2-2-5) 001xxx General Education Course – Elective courses 3(2-2-5) 001xxx General Education Course – Elective courses 3(2-2-5) 001212 English Critical Reading for Effective Communication 3(2-2-5) 905141 Principles of Marketing 3(3-0-6) 905171 Business Computer Application 3(3-0-6)

Total

18 Credits

#### Year 2

#### First Semester

	Total	18 Credits
905262	Business Negotiation and Presentation	3(3-0-6)
905261	Introduction to Intercultural Communication	3(3-0-6)
905231	Principles of Economics	3(3-0-6)
905221	Principles of Accounting	3(3-0-6)
900xxx	Elective Course (Language 1)	3(2-2-5)
001213	English Writing for Effective Communication	3(2-2-5)

#### Year 2

#### Second Semester

	Total	18 Credits
905251	Business Law	3(3-0-6)
905242	International Marketing Management	3(3-0-6)
905222	Principles of Finance	3(3-0-6)
905214	Operation Management	3(3-0-6)
905213	Import and Export Management	3(3-0-6)
900xxx	Electives Course (Language 2)	3(2-2-5)

#### Year 3

#### First Semester

	First Semester			
900xxx	Electives Course (Language 3)	3(2-2-5)		
905xxx	Major Elective Course (Cluster Course)	3(3-0-6)		
905312	International Human resource management	3(3-0-6)		
905315	Consumer Behavior	3(3-0-6)		
905316	International Logistics and Supply Chain Management	3(3-0-6)		
905352	Contractual Drafting	3(3-0-6)		
905372	Research Methodology	3(3-0-6)		
	Total	21 Credits		
Year 3				
	Second Semester			
900xxx	Electives Course (Language 4)	3(2-2-5)		
905xxx	Major Elective Course (Cluster Course)	3(3-0-6)		
905xxx	Major Elective Course (Cluster Course)	3(3-0-6)		
905317	Risk and Conflict Management	3(3-0-6)		
905318	Project Management	3(3-0-6)		
905373	Business Statistics	3(3-0-6)		
905374	Undergraduate Thesis 1	3 Credits		

Total

21 Credits

#### Year 4

#### First Semester

	Total	18 Credits
905475	Undergraduate Thesis 2	3 Credits
905419	International Entrepreneurship	3(3-0-6)
905xxx	Free Elective Course	3 Credits
905xxx	Free Elective Course	3 Credits
905xxx	Major Elective Course (Cluster Course)	3(3-0-6)
900xxx	Electives Course (Language 5)	3(2-2-5)

#### Year 4

	Sec	ond Semester	
905481	International Academic or	Professional Training	6 Credits
		OR	
905482	Cooperative Education		6 Credits
		Total	6 Credits

#### 3.1.5 Course Descriptions

#### 001211 English Listening and Speaking for Communication 3(2-2-5)

English Listening and speaking skills for communication with emphasis on pronunciation, word and sentence stress, intonation, cross-cultural understanding, listening and speaking practice in everyday and job-related topics

#### 001212 English Critical Reading for Effective Communication 3(2-2-5)

English language skills for critical reading with emphasis on reading for main ideas and supporting details, guessing meaning form contexts, making inferences, distinguishing facts and opinions, identifying the author's purpose, attitude and tone of voice, evaluating information and ideas

#### 001213 English Writing for Effective Communication 3(2-2-5)

English language skills for effective written communication with emphasis on practice in writing sentences and paragraphs with proper and correct use of vocabulary, grammar, structure and organization

#### 001221 Information Science for Study and Research 3(2-2-5)

The meaning and importance of information, types of information sources, Access to different sources of information; application of information technology and communication, media and information literacy, knowledge management, selection, synthesis, and presentation of information as well as creating positive attitudes and a sense of inquiry in students, diligence, patience, honesty and gratitude to the country

#### 001222 Language, Society and Culture 3(2-2-5)

Interrelation between language, society and culture; social and cultural perspectives through language by connecting human, society, and culture with language creativity in terms of valuable and beneficial relationship for living with others in multicultural societies

#### 001224 Arts in Daily Life

3(2-2-5)

Art fundamentals and understanding in the basic features, meaning, value, differences and the relationship between the various categories of works of art including fine art, applied art, visual art, audio art, audiovisual art, and new media art through aesthetic experience and basic practice on various types of art to develop knowledge, understanding and indoctrinating aesthetic judgment that can be applied in daily life and harmonized with the social context in both the global and local levels

#### 001226 Ways of Living in the Digital Age

3(3-0-6)

Development of skills in media usage; various computer equipment utilization; inquiries, analysis, measurement, rights and creation; ethical awareness and individual responsibility to the society in communication behaviors

#### 001227 Music Studies in Thai Culture

3(2-2-5)

Relationship of music and Thai ways of life; development of musical characteristics in Thai ways of life; importance, roles, duties, values, changes, aesthetics of music on art, culture, and society; skill and competence for the  $2\,1^{\,\rm st}$  century; happiness coming from music as a medium

#### 001228 Happiness with Hobbies

3(2-2-5)

Concept of happiness; basic elements of happiness in life, creative thinking, creation of works from hobbies to promote life and social happiness

## 001231 Thought and Philosophy for Social Development and 3(2-2-5) Self-Development

The course focuses on exploring and learning principles in aspects of philosophy, including shaping skills required for integration of thought, philosophy and likely applications and implementations for better quality of life and society

# 001232 Fundamental Laws for Quality of Life 3(2-2-5)

The laws concerning the quality of student life such as basic rights, human rights, media ethics in the digital age, intellectual property law, environmental laws, the laws relating to the protection of art and culture as well as the laws pertaining to the developments towards the  $21^{st}$  century

## 001233 Thai State and the World Community 3(2-2-5)

Social dynamic; Thai culture and important phenomena required to effectively become part of the global community; understanding towards diversifications, perspectives, roles and complex situations linked at global scale; how to become socially responsible at the national level and international level

#### 001234 Civilization and Local Wisdom 3(2-2-5)

Development of local wisdom effecting to gain the body of knowledge in art and culture with concrete and abstract areas which is a foundation of Thai Civilization and a path of developing innovation in art and culture creatively on a foundation of local wisdom and Thai civilization for maintaining, promoting value with worthiness and sustainable integration

# 001235 Politics, Economy and Society 3(3-0-6)

Meaning and relationship of politics, economy and society, development of international politics, fundamental politics, politics and the adjustment of developed and developing countries, Thai politics, World economy systems, influences of globalization in terms of economy, fundamental economy, the development of economy and society of Thailand, human and society, fundamental sociology, social order, social refinement, social characteristics, uniqueness of Thai society and the application of the body of knowledge to one's living in a dynamic world of change in politics, economy and society and relationships of world and Thai systems

# 001236 Living Management

3(2-2-5)

Knowledge and skills concerning roles, duties, and human nature as well as factors relating to sustainable development in improving responsibility, thinking skills and being updated with modern science and technology in daily life; living ethically along the dynamics of the 21<sup>st</sup> century, which is essential to be a member of the ASEAN community as well as the world community

#### 001237 Life Skills

3(2-2-5)

Knowledge relating to roles, duties, and responsibilities of an individual both as a member of a family and a member of a society which include an adaptation to changes in a society, life and career skills 2 1 st century; flexibility and adaptability skills; creative thinking and self-direction skills; intra-social and cross-cultural interaction skills; productivity and accountability skills; leadership and responsibility skills

# 001238 Media Literacy

3(2-2-5)

Study communication issues in daily life that affect an individual's communication; study both positive and negative impacts of media consumption; practice skills for analyzing, evaluating, and judging the correctness of information logically

# 001239 Leadership and Compassion

3(2-2-5)

The importance of leader, leadership in the 21st century, learning and living with love, good global citizenship, studying good practices of conducting public activities as a guideline for learners' own activities

## 001241 Western Music in Daily Life

3 (2-2-5)

Aesthetics of music; elements, structure and the history of western music; styles of music in daily life; criticism and appreciation of music; application process of western music in daily life

# 001242 Creative Thinking and Innovation

3 (2-2-5)

Innovation development process; means of accessing customers' mind and discovering the roots of problems; generating and selecting ideas, creating prototypes; testing in the field and extracting information; quick and efficient design-build-test cycles; getting things done as a multidisciplinary team; brainstorming, making decisions, giving constructive comments and managing conflicts

# 001251 Group Dynamics and Teamwork

3(2-2-5)

Various behaviors regarding grouping behaviors, development of Group characterization, group's environments, interpersonal relations versus group involvement, group persuasion, change in group attitudes, intra-group communication, teamwork model, guideline to create Team and Network, group unity, factors enhancing teamwork and practice of teamwork

## 001252 Naresuan Studies

3(2-2-5)

King Naresuan the Great's life and works with emphasis on economy, society, and foreign affairs which reflect expected Thai identity such as knowledge acquisition, endeavor, brevity, dedication, honesty, and endurance when facing problems or difficulties

# 001253 Entrepreneurship for Small Business Start-up

3(2-2-5)

The entrepreneurial practices with an emphasis on learning how to find business ideas, evaluation of new market opportunities and starting a new venture; focuses on identifying and evaluating new venture, and how to recognize the barriers to success Exposure to the stresses of a start-up business, the uncertainties that exist, and the behavior of entrepreneurs Theoretical overview, entrepreneurs, entrepreneurship's links with other disciplines, and entrepreneurial networks and alliances Strategies for sustainable survival

# 001254 Psychology and Life in the Modern World

Concepts and knowledge of psychology in living in the modern world, Happy life, staying up to date with social changes, Media awareness and analysis, Heart love and emotion, Gender and multicultural diversity, Counselling, Mental illness and care, Psychology Technology and Innovation, teamwork relationship and motivation, Meaning and value of life

# 001271 Anthropocene

3(2-2-5)

3 (3-0-6)

The course presents current environmental challenges. Topics include biodiversity, ecosystem and ecosystem services, relationship between man and nature, human impacts on the environment, planetary boundaries, climate change, environmental awareness and ethics, and environment attitude towards entrepreneurship using business models to develop a basic social entrepreneurial mindset to participate actively to the Sustainable Development Goals

# 001272 Introduction to Computer Information Science 3(2-2-5)

Evolution of computer technology from past to present and a possible future, computer hardware, software and data, how a computer works, basic computer network, Internet and applications on the Internet, risks of a system usage, data management, information system, office automation software, multimedia technology, webbased media publishing, web design and development and an influence of technology on human and society

## 001273 Mathematics and Statistics in Everyday Life 3(2-2-5)

Measurement, surface area and volume of geometric shapes, introduction to mathematics in financial fields, survey and data collection methods, data analysis and presentation for basic research, application of probability application of probability for fundamental business planning and decision making

# 001274 Drugs and Chemicals in Daily Life

3(2-2-5)

Basic Knowledge of drugs, rational drug use, chemicals, nutrition, food supplements including cosmetics and herbal medicinal products commonly used in daily life and related to health as well as their proper selection, managing of leftover unused medicines in households and management for health and environmental safety

# 001275 Food and Life Style

3(2-2-5)

Roles and importance of food in daily life, cultures and consumption behavior around the world including the influence of foreign cultures on Thai consumption behavior, identity and wisdom of food in Thailand, proper food selections according to basic needs, food choices, information for purchasing food, and food and life style in the age of globalization with the awareness of environmental conservation

# 001276 Energy and Technology Around Us

3(2-2-5)

Fundamental knowledge of energy and technology around us; energy Sources and knowledge about electrical energy, fuel energy and alternative energy; relationship between technology and energy consumption; direct and indirect energy consumption; global warming and related energy situation; current issues and relationship to energy and technology; participation in energy conservation; efficient energy use and proactive approach to energy issuers

#### 001277 Human Behavior

3(2-2-5)

The knowledge of human behaviors such as behavioral concepts; biological basis and mechanisms of human behaviors; mindfulness, meditation, consciousness and its involved substances; sensory perception, learning and memory, language; the intelligent and others quotients; social behaviors; abnormal behaviors; human behavioral analysis and applications in daily life

## 001278 Life and Health

3(2-2-5)

Life and health behavior, health care and promotion for each age group including the implementation of the health knowledge and skills for continuous improvement of the quality of life for oneself and others

# 001279 Science in Everyday Life

3(2-2-5)

The role of science and technology with concentration on both biological and physicals science and integration of earth science in everyday life, including organisms and environments, chemical, energy and electricity, telecommunications, meteorology, earth, space and the new frontier of science and technology

# 001281 Sports and Exercises

1(0-2-1)

The sport playing, exercises for improvement of the physical fitness and physical fitness test

## 001291 Consumption in Daily Life

3(2-2-5)

Importance of consumption, good nutritional status and practical guidelines for good food consumption, Choosing medicines and safe health products, food safety, management of consumerism effects, consumer rights, laws and organizations for consumer protection

# 001292 Circular Economic Lifestyle for 21st Century

3(2-2-5)

Learning the value of nature to human life in the use of resources and being a source of support and pollution treatment, crisis of resource problems, climate and environmental emergency situations, concepts throughout the life cycle and business design process under the concept of circular economy, business model innovation to the circular economy, lifestyle under the concept of circular economy, awareness and driving force to the way of life under the concept of circulating economy and circulating economy society

# 001301 Thai Language for Academic Communication 3(2-2-5)

Reading for information; writing and speaking for academic presentation

# 001302 Thai Language for Communication in the 21<sup>st</sup> Century 3(2-2-5)

Developing Thai communicative skills for appropriate and updated use in the 21st century

# 001303 Reading in the Digital Age Century

3(2-2-5)

Developing reading skill in context of digital society for knowledge and improving the quality of life

# 001311 Korean Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Korean communicative skills used in daily-life situations and learning of Korean culture

# 001312 Japanese Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Japanese communicative skills used in daily-life situations and learning of Japanese culture

# 001313 Chinese Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Chinese communicative skills used in daily-life situations and learning of Chinese culture

# 001314 Myanmar Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Myanmar communicative skills used in daily-life situations and learning of Myanmar culture

# 001315 French Language and Culture

3(2-2-5)

Basic French communicative skills used in daily-life situations and learning of French culture

# 001316 Spanish Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Spanish communicative skills used in daily-life situations and learning cultures from Spanish speaking countries

# 001317 Lao Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Lao communicative skills used in daily-life situations and learning of Lao culture

# 001318 Indonesian Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Indonesian communicative skills used in daily-life situations and learning of Indonesian culture

# 001319 Vietnamese Language and Culture

3(2-2-5)

Basic Vietnamese communicative skills used in daily-life situations and learning of Vietnamese culture

## 001320 Hindi Language and Indian Culture

3(2-2-5)

Basic Hindi communicative skills used in daily-life situations and learning of Indian culture

# 001321 Khmer Language and Culture

3(2-2-5)

Khmer language communicative skills used in daily-life situations and learning of Cambodian culture

# 001331 Social Innovation

3 (2-2-5)

Introduction to Social innovation, Future Uncertainties (21<sup>st</sup> Century challenges, 4<sup>th</sup> Industrial revolution, Global Issues (social and environmental issues) Sustainable Development Goals (SDGs), Sustainable community (eco village), Public participation, Introduction to Innovation, Social enterprises, 21<sup>st</sup> entrepreneurship (social technopreneur), Case study (development of social innovation entrepreneurship)

# 001332 Introduction to Data Management in Digital Era 3(2-2-5)

Overview of data management, fundamentals and tools for big data and data science, data analytics and techniques of information presentation for business value by using modern tools

#### 001333 Blender / NFT / Metaverse

3(2-2-5)

Introduction to Blender, Modelling 3D objects, Lighting, Surface Materials, Animate 3D models, value creation of digital art/design with NFT, applications in metaverse

# 001351 Application of the Sufficiency Economy Philosophy 3 (2-2-5)

The course primarily emphasizes goals and application of the Sufficiency Economy Philosophy for sustainable and balanced living for people

# 001352 Human Security and Sustainable Development 3 (3-0-6)

An empirical and analytical understanding of human security and sustainable development situations in Southeast Asia, covering societal, cultural, political, and economical aspects. Compare and contrast human security and related issues from those countries within the region/and those from East Asia countries, and across the developing world more generally

## 001353 Principles of Accounting for Entrepreneur 3(2-2-5)

Types of business, business formation, basic accounting and taxation for entrepreneurs, components of financial reports, basic analysis of accounting information and management accounting for business decision making, information technology for accounting and taxation

## 001354 Global Citizenship

3(2-2-5)

Fundamental knowledge of citizenship, globalization and localization, sustainable development goals (SDG), urbanization, embracing cultural diversity; cross

cultural communication; inequality reduction and enhancing equality; world leading organizations and multinational corporations (MNCs); global leadership

900201 Bahasa 1 3(2-2-5)

Introduction to basic Bahasa sentence structures, vocabulary, and Bahasa-speaking culture. Emphasis on development of communicative competence in speaking, listening, reading, and writing

900202 Bahasa 2 3(2-2-5)

Further study on basic Bahasa sentence structures, vocabulary, and Indonesian and Malaysian-speaking cultures. Emphasis on developing the four language skills, accuracy and fluency in language use

900303 Bahasa 3 3(2-2-5)

Development of the four language skills with the emphasis on accuracy in speech, writing, and diction; advanced grammar; presentation and discussions based on selected readings/topics on culture and civilization of Bahasa speaking countries

900304 Bahasa 4 3(2-2-5)

Continuation of Bahasa III focusing on grammatical and structural knowledge. Emphasizing conversational practice, oral comprehension, and writing. Student presentations and classroom discussions based on culture and civilization readings/topics

900405 Bahasa 5 3(2-2-5)

Development of conversational skills, idioms and expressions used in business communication> Practice speaking on topics, such as the introduction and description of the company and its products, telephoning, business presentations, travel arrangements and transactions. Reading and discussing business news, business articles, and excerpts from business-oriented texts. Emphasis on vocabulary development and comprehension of the reading material and communicating what is read to other people through oral and written communication

900206 Korean 1 3(2-2-5)

Overview of the Korean language and culture with a focus on elementary phonetics and the principles of pronunciation, writing Korean characters, basic conversation, sentence patterns, and useful vocabularies needed in daily life will be taught

900207 Korean 2 3(2-2-5)

Development of students' proficiency in listening, speaking, reading, and writing with the emphasis on fundamental sentence structure, comprehension and oral expression

900308 Korean 3 3(2-2-5)

Complex grammatical structural and students' reading ability through a variety of written material. Reading, writing and conversation skills will be emphasized

900309 Korean 4 3(2-2-5)

Ongoing study of the four language skills with an emphasis on complex grammatical structure and vocabulary development, together with advanced reading and writing for use in daily life

900410 Korean 5 3(2-2-5)

Advanced study to enhance spoken commands, develop reading comprehension, and improving the ability to write business related information

900211 Chinese 1 3(2-2-5)

Overview of sound system, Chinese characters, simple useful conversations such as greeting, introducing yourself and making a purchase, and basic sentence structures

900212 Chinese 2 3(2-2-5)

Development of the four language skills including reading, writing, listening, and speaking skills used in daily life by using fundamental sentence structures. Write Chinese characters, introduce reading and writing in simple sentences

900313 Chinese 3 3(2-2-5)

Development and improvement of the four language skills including reading, writing, listening, and speaking skills. Practice more complex grammatical structures and necessary expressions required where Chinese is needed in daily life

900314 Chinese 4 3(2-2-5)

Idioms commonly used in daily life. Continue integrated study of the four language skills including reading, writing, listening, and speaking skills with more complex grammatical structures. Emphasize on vocabulary development and comprehension for daily life topics

900415 Chinese 5 3(2-2-5)

Development of conversational skills, idioms and expressions used in business communication. Study business related vocabulary, dialogue and grammar using business situations and context. Develop more practical skills and broaden the knowledge of Chinese culture which is related to business

# 900216 Japanese 1 3(2-2-5)

The acquisition of Hiragana letters, Katakana letters, Roman letters, and numbers an overview of the characteristics of the Japanese language, and the basic sentence structures

# 900217 Japanese 2 3(2-2-5)

A continuation of fundamental Japanese related to daily lives. The course will focus on the introduction of new letters named kanji (Chinese characters)

# 900318 Japanese 3 3(2-2-5)

Complex grammar with verb conjugation or adjective conjugation. The reading and typing skills of the kanji and hiragana mix context will be emphasized

## 900319 Japanese 4 3(2-2-5)

Ordinary forms to understand the differences between spoken Japanese and writing Japanese, emphasis on listening and communicative practices using in daily life

# 900420 Japanese 5 3(2-2-5)

Development of business-related vocabulary, or dialogue by using business situations and contexts; acquiring basic computer literacy by Japanese, such as making advertisements, schedule; and Japanese culture to broaden the overall knowledge of Japan

## 900221 French 1 3(2-2-5)

Introduction to basic structures and pronunciation with emphasis on the four language skills: listening, speaking, reading, and writing

# 900222 French 2 3(2-2-5)

Continuation on basic structures and pronunciation and development of the four language skills: listening, speaking, reading, and writing. Emphasis on more complex grammatical structures and conversational skills in everyday communication

## 900323 French 3 3(2-2-5)

Continuation on basic grammatical structures, with readings, conversation, and composition. Emphasis on discussions and expression of ideas on selected topics, and readings and writing of short passages.

## 900324 French 4 3(2-2-5)

Development of reading and writing skills, readings of short passages on topics related to French culture, emphasis on oral presentation and written assignments, and summary writing

## 900425 French 5 3(2-2-5)

Development of conversational skills and idioms and expressions used in business communication, practice speaking on topics such as introduction, description of a company and its products, telephoning, business presentations, travel arrangements and transactions. Read and discuss business news, business articles, and excerpts from business texts. Emphasis on vocabulary development and comprehension of text, and an ability to communicate what is read to other people correctly through oral and written communication

900226 German 1 3(2-2-5)

Introduction to basic German including sentence structures, vocabulary, German- speaking cultures, and the basic communicative competence in speaking, listening, reading, and writing

900227 German 2 3(2-2-5)

Continuation on basic German sentence structures, vocabulary, Germanspeaking cultures, and the more complex communicative competence in speaking, listening, reading, and writing

900328 German 3 3(2-2-5)

Development of the four language skills with emphasis on accuracy in speech, writing, diction, the advanced grammar, presentation, and discussions based on selected readings/topics on culture and civilization of German speaking countries

900329 German 4 3(2-2-5)

Grammatical structure of the language with an emphasis on conversation practice, oral comprehension, writing, student presentations, and classroom discussions based on culture and day-to-day topics

900430 German 5 3(2-2-5)

Development of conversational skills, idioms, expressions used in business communication, vocabulary, the comprehension of written text, the practice speaking on topics such as introduction, description of the company and its products, telephoning, business presentations, travel arrangements, transactions, business news, business articles, and excerpts from business-oriented texts

900231 Thai 1 3(2-2-5)

Introduction to Thai phonology, understanding tonal sounds, practice the pronunciation of troublesome sounds, the basic everyday conversations with an emphasis on vocabulary building, and basic sentence patterns

900232 Thai 2 3(2-2-5)

Pronunciation practice, vocabulary building, the development of longer conversations, the Thai writing system will be introduced, the reading simple language, writing selected language useful in daily life, and the composition of personal information

900333 Thai 3 3(2-2-5)

Additional Thai vocabulary for formal settings with longer conversations on various topics and practicing extended reading with follow-up writing of questions and answers

900334 Thai 4 3(2-2-5)

Introduction to the academic language and vocabulary from various fields of employment and business, a study of familiarization, the use of Thai Royal language, the practicing reading from newspapers and selected academic passages, an introduction to academic writing; how to structure an introduction, paragraphs, content, and summary, with an emphasis on linking methods

900435 Thai 5 3(2-2-5)

Oral classroom presentations on selected topics; writing reports, letters, memos; and the language for use in businesses, advertisements, and the mass

# 905111 International Business Management 3(3-0-6)

Basic concepts of international business management including basic business organizational structures, fundamentals of international business management, functional operations in international business, international business strategies, cultures and international business, ethics in international business, and organizational structure for an international business

# 905141 Principles of Marketing 3(3-0-6)

An introduction to marketing and its importance in a business including marketing principles, marketing strategies, marketing functions, marketing planning, consumer needs, and roles of marketer in business

# 905171 Business Computer Application

3(3-0-6)

Basic computer applications for business; basic knowledge of hardware, software, security, and privacy; important business software applications such as word processing, spreadsheets, presentation software, databases, and business-oriented utilization of the Internet

# 905213 Import and Export Management

3(3-0-6)

Basic concepts of import and export business including importing and exporting processes, customs formalities, associating parties and responsibilities, financial and banking systems related to import and export, Incoterms, international trades, and insurance and claim processes

# 905214 Operations Management

3(3-0-6)

An introduction to operations management including concepts of production and operations management, principles of operations management, strategies of operations management, roles of operations management, operations management systems, forecasting, facilities management, inventory management, LEAN management, and quality assurance management

# 905221 Principles of Accounting

3(3-0-6)

Concepts, nature, and principles of accounting including the accounting cycle, current assets, long-term assets, liabilities/equities, balance sheet, income, cash flow statement, and accounting report

# 905222 Principles of Finance

3(3-0-6)

Concepts and principles of finance with essential topics in finance such as financial system, financial structures, income and cash-statement, cash flow management in finance, concepts of time value of money, basic asset valuation, risk and return, capital budgeting, and financing decisions

# 905231 Principles of Economics

3(3-0-6)

Basic economic principles and fundamentals of microeconomics and macroeconomics covering a number of crucial topics such as factors underlying demand and supply, price determination, various types of market structures and equilibrium, efficient utilization of resources, national income, and major components; roles of government, money, and external factors in income determination

# 905242 International Marketing Management

3(3-0-6)

Concepts of international marketing management with the essential topics such as principle of international marketing, functions of international marketing, international marketing strategies, international marketing plans, impacts of global marketing environments and challenges, and the importance of global and local awareness in international marketing. Upon completing this course, students must write a report as an international marketing proposal for a firm to expand its business in the international market(s)

#### 905251 Business Law

3(3-0-6)

Basic concept of business law including the scope and importance of business law; meaning, categories and hierarchy of law; relationship between law and business; essential concepts and rules of law in business transactions; intellectual property; business ethics; and legal issues related to business matters

#### 905261 Introduction to Intercultural Communication

3(3-0-6)

An intercultural communication and its effects on individuals and businesses including meanings and elements of culture, cultural values and perception in different contexts, the influence of culture on communication processes and interpretation of a communication act, verbal and nonverbal communication, communication processes in different cultures, and intercultural communication competence and skills

# 905262 Business Negotiation and Presentation

3(3-0-6)

An introduction to concepts of business negotiation and a presentation for business negotiation such as types of negotiation, negotiation strategies and tactics, communication and presentation skills for negotiating, ethics in negotiation, and international and cross-cultural negotiation. Upon completing this course, the students will have the opportunity to practice professional presentation and business communication

## 905300 Introduction to E-commerce

3(3-0-6)

Exploration of the basic knowledge of e-business, benefits and limitations, and the major impacts of the electronic-enabling technologies in business. The concepts of e-marketplace including e-market, e-procurement, e-business management, and e-commerce in global and international context

## 905301 Digital Marketing and Content Strategy

3(3-0-6)

The introduction to digital marketing; the core strategies that the content marketers use to acquire and retain targeted customers profitably; how to develop, organize and implement a content marketing strategy, analyze and measure the effectiveness of content marketing, write compelling copy, use a strategic framework when writing, and build the professional brand and authority through content marketing

# 905302 Customer Relationship Management

3(3-0-6)

The exploration of Customer Relationship Management (CRM), its application in marketing, sales, and service, the effective CRM strategies which help companies align business process with customer centric strategies using people, technology, and knowledge and how to use CRM to optimize the identification, acquisition, growth and retention of desired customers to gain competitive advantage and maximize profit

## 905303 Mobile and Social Media Marketing

3(3-0-6)

The exploration of basic knowledge of mobile and social media marketing, including mobile web analytics and mobile display advertising, mobile and social media engagement, advertisements on social media platforms, effective mobile and social media strategies, create compelling campaigns that take advantage of the power of mobile. Also, various social media metrics involved in SMM like cost-per-click (CPC), cost-per-view (CPV), cost-per-impression (CPM) and more will be covered

## 905304 E-commerce Law

3(3-0-6)

The legal issues surrounding electronic commerce with the review of traditional legal issues surrounding business in an electronic format, particularly the formal validity of electronic transactions, security and authentication, contract formation and electronic payment systems, online consumer protection issues, online advertising and marketing, dispute resolution, conflict of laws

# 905312 International Human Resource Management

3(3-0-6)

An overview of international human resource and its importance in international business management with an emphasis on key areas such as basic concepts of human resource management, differences between international human resource management, strategic IHRM planning, recruitment and selection, performance appraisal, training and development, compensation management, diversity in MNCs, and ethics in IHRM context

#### 905315 Consumer Behavior

3(3-0-6)

The concepts and principles of consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior include basic consumer behavior theories, decision-making processes, consumer needs, motivation and perception, and influence of culture on consumer behavior

# 905316 International Logistics and Supply Chain Management 3(3-0-6)

Overall concepts of international logistics and supply chain with the emphasis of international logistics and supply chain processes, important factors in international logistics and supply chain management, specific terms and meaning in international logistics and supply chain management, resourcing, warehousing, material handling, modes of transportation, international strategic networking framework, and sustainability in international logistics and supply chain management

# 905317 Risk and Conflict Management

3(3-0-6)

Fundamentals of risk and conflict management with the key areas including risk assessment, risk management process, conflict assessment, conflict management process, and risk and conflict resolutions

# 905318 Project Management

3(3-0-6)

Foundations of project management with an emphasis on essential areas such as an importance of project management in business, project management methodologies, project management proposal, work plan and framework, risk management and problems management, project monitoring and control, roles of a project manager, interpersonal skills in project management, and project team management

# 905352 Contractual Drafting

3(3-0-6)

Importance of contractual drafting in business with an emphasis on essential topics such as roles of business law in business negotiation and contractual drafting, techniques to draft business contracts, and ways to close the loopholes of contracts. Upon completing this course, students are required to prepare contractual drafting for a business

# 905372 Research Methodology

3(3-0-6)

Fundamental concepts of research methodology with the key areas in research methodology such as research philosophy, meaning of research and its applications in business, research approaches, literature review in research, research processes, research design, data collection, data analysis and interpretation, and ethics in business research

## 905373 Business Statistics

3(3-0-6)

Basic concept of statistics in business administration including characteristics and roles of statistics in business administration, concepts of quantitative analysis methods, probability concepts related to business, data collection method, data analysis and interpretation for business solutions, and descriptive statistics

# 905374 Undergraduate Thesis 1

3 Credits

First part of an undergraduate thesis project including background of the research study, research problems, and research objectives; searching for relevant literature or studies related to their research study; writing research methodology for their study and other compositions in conducting the research; a presentation of a research proposal which is under the supervision of an advisor

# 905390 Intellectual Property Law

3(3-0-6)

The fundamental principles of law concerning intellectual property rights in modern business such as copyrights, patents, designs, trade secrets, trademarks, their requirements and scope of protection, exceptions, infringement, and enforcement

# 905391 Marketing and Advertising Law

3(3-0-6)

The laws and regulations associated with marketing and advertising, both online and offline, covering civil and criminal aspects. This includes consumer protection laws ensuring truth in advertising and full disclosure by labelling, direct sale, direct marketing etc.

# 905392 Alternative Dispute Resolution

3(3-0-6)

The overview of Alternative Dispute Resolution as a means to solve the disputes apart from the conventional litigation, including its theories, meaning, mechanisms, advantages and disadvantages. This includes negotiation, mediation, conciliation, and arbitration

## 905393 Employment Law

3(3-0-6)

The contracts of employment, the law on labor relations, the law on labor protection, rights and responsibilities of employer and employee, alien workers, and other related laws

### 905394 International Trade and Insurance

3(3-0-6)

Trade risks and risk management, methods of payment, bond guarantees and standby letters of credit, export credit insurance, currency risk management, trade finance, structured trade finance, and terms of payment

# 905405 International Strategic Management

3(3-0-6)

The exploration of basic concepts of strategy development; characteristics of effective strategy; business environment analysis, basic forms of strategy used to improve competitive advantage, basic concepts in strategic management; development and enhancement of specialization of international business, and ethics in strategy implementation in international business

# 905406 Customer Experience, PR, and Storytelling

3(3-0-6)

The exploration of a deep understanding of customer-driven companies, the customer experience process, and strategy development, how to identify customers, and determine their value. Also, effective public relations, tactics, and strategic storytelling model for business will be covered

# 905407 Digital Marketing Analytics

3(3-0-6)

An implementation of the business models and theories in digital marketing analysis as well as digital marketing optimization strategy for a marketing campaign, including creating a predictive model using analytics tools

# 905408 Digital Ethics and Compliance

3(3-0-6)

Digital ethics and compliance, including ethical implications in the companies; also, the challenges and opportunities for companies under digitalization environment

# 905409 Technology for Business Management

3(3-0-6)

Concepts and technologies for business as well as their business necessity, security, and support; the trending technologies for business

# 905419 International Entrepreneurship

3(3-0-6)

Concepts of entrepreneurship which would inspire students with the vision and opportunities inherent in international entrepreneurship, to heighten their awareness of the inherent challenges and dilemmas and to equip students with the insights, tools, concepts, innovation, and skills necessary to successfully overcome the obstacles and achieve the vision of international entrepreneurship

# 905475 Undergraduate Thesis 2

3 Credits

Continuing their research study that passes proposal defense from Undergraduate Thesis I which is under the supervision of their advisors; collecting data for their research and conducting data analysis and synthesis; interpreting the data and drawing up research conclusions; submitting a completed research report after the completion of their final presentation/defense

3(3-0-0

# 905481 International Academic or Professional Training 6 Credits

Professional training in the government or private sector with the approval of the university

# 905482 Cooperative Education

6 Credits

Professional training in the area related to the students' field of study in the government or private sector

# 905495 Foreign Direct Investment

3(3-0-6)

The basic theories of foreign direct investment including legal structure of business organizations, foreign exchange control transactions, foreign direct investment in the multilateral, regional and bilateral agreements

## 905496 International Tax Law

3(3-0-6)

Basic concepts of taxation including personal income tax, corporate income tax, value-added tax, special business tax and international taxations

# 905497 Corporate Governance

3(3-0-6)

The overview of the relationships between the corporation and its board of directors, management, shareholders, and other stakeholders. Rights and responsibilities of board of directors and shareholder

# 905498 Negotiable Instrument

3(3-0-6)

The principles of law related to bills and other negotiable instruments including their functions and regulations

# 3.1.6 Course numbering System

# 1. First Three Code

 General Education
 Foreign Language
 International Business Management (International Program)

# 2. Last Three Code

2.1 First Code = Year of study

2.2 Middle Code Course 1 Management, Business, and Trade 2 Finance and Accounting 3 **Economics** 4 Marketing 5 Laws Language, Cultures, and Communication 6 7 Research, Statistics, and Technology International Academic or Professional 8 Training/ Cooperative Education 9 Business Law Cluster

2.3 Last Code = Sub-Course of Middle Code Course

Digital Marketing Cluster

# 3.2 Names, Positions and Degrees of the Lecturers

# 3.2.1 Names, Positions and Degrees of the Lecturers in Charge of the Curriculum

NO	First and Last Name	Academic Position	Qualification	Academic Degree	Institution	Country	Year of Graduation	(Nu Hours/W	hing Load Imber of eek/Academic Year)
		Position					Graduation	Present	When the Curriculum Is in Use
1	1 Mr. Srisumrit Lecturer Pl Supaprasert		Ph.D.	Logistics and Supply Chain  Management (International Program)	Chulalongkorn University	Chulalongkorn University Thailand			10
			MIS	eBusiness and Supply Chain  Management/ Enterprise Security	Deakin University	Australia	2009		
			B.A.	Business Computer	Naresuan University	Thailand	2005		
2	Miss Supichaya Meesad	Lecturer	D.B.A.	International Business	Argosy University, Washington DC	USA	2016	8	10
			M.B.A.	International Business Management	Virginia International University	USA	2008		
			B.Sc.	Public Health	Mahidol University	Thailand	2002		
3	Miss Chayanee Suechaicharoen	Lecturer	M.Sc.	Management and International Business	Nottingham Trent University	UK	2016	12	10
			B.Sc.	Food Technology	Chulalongkorn University	Thailand	2015		
4	Mr. Ringyaomi	Lecturer	M.B.A.	Marketing	Sikkim Manipal University	India	2013	14	14
	Phungshok Shimray	shok Shimray B.B.A. Marketing		Manipal University	India	2008			
5	Miss Saranporn	Lecturer	LL.M	Business Law	Newcastle University	UK	2013	8	10
	Kirdkoh		LL.M	International Business Law	Chulalongkorn University	Thailand	2008		
			LL.B	Law (International Programme)	Naresuan University	Thailand	2004		

# 3.2.2 Names, Positions and Degrees of the Lecturers in the Curriculum

NO	First and Last Name	Academic Position	Qualification	Academic Degree	Institution	Country	Year of Graduation	Teaching Load (Number of Hours/Week/Academic Year)		
		Position					Graduation	Present	When the Curriculum Is in Use	
1	Miss Nongnuch	Nongnuch Lecturer Ph.D. Business Administration Naresuan		Naresuan University	Thailand	2020	8	10		
	Boonklum		M.Com	Finance and International Trade	Deakin University	Australia	2004			
			B.Econ	Monetary Economics	Ramkhamheang University	Thailand	1995			
2*	Mr. Srisumrit Supaprasert	Lecturer Ph.D.		Logistics and Supply Chain  Management (International Program)	Chulalongkorn University	Thailand	2021	8	10	
			MIS	eBusiness and Supply Chain  Management/ Enterprise Security	Deakin University	Australia	2009			
			B.A.	Business Computer	Naresuan University	Thailand	2005			
3*	Miss Supichaya Meesad	Lecturer	D.B.A.	International Business	Argosy University, Washington	USA	2016	8	10	
			M.B.A.	International Business Management	Virginia International University	USA	2008			
			B.Sc.	Public Health	Mahidol University	Thailand	2002			
4*	Miss Chayanee Suechaicharoen	Lecturer	M.Sc.	Management and International Business	Nottingham Trent University	UK	2016	12	10	
			B.Sc.	Food Technology	Chulalongkorn University	Thailand	2015			
5*	Mr. Ringyaomi	Lecturer	M.B.A.	Marketing	Sikkim Manipal University	India	2013	14	14	
	Phungshok Shimray		B.B.A.	Marketing	Manipal University	India	2008			

NO	First and Last Name	Academic Position	Qualification	Academic Degree	Institution	Country	Year of Graduation	Teaching Load (Number of Hours/Week/Academic Year)		
	Position						Graduation	Present	When the Curriculum	
									Is in Use	
6*	Miss Saranporn	Lecturer	LL.M	Business Law	Newcastle University	UK	2013	8	10	
	Kirdkoh		LL.M	International Business Law	Chulalongkorn University	Thailand	2008			
			LL.B	Law (International Programme)	Naresuan University	Thailand	2004			

<sup>\*</sup> Note: Lecturers in Charge of the Curriculum

# 4. Components Related to Field Training Experience, Professional Internship and Cooperative Education

The program offers Professional Internship and Cooperative Education courses. Students can enroll in these courses, provided that they receive approval from their academic advisors. They also have options of taking short-term international training or doing an international internship.

# 4.1 Standard of Learning Outcomes for Field Training Experience/Professional Internship/Cooperative Education

# 4.1.1 International Academic or Professional Training

- 4.1.1.1The ability to operate the assigned work in the company/ organization and work as part of the organization and colleagues.
- 4.1.1.2 The ability to implement the knowledge and theory in work.

# 4.1.2 Cooperative Education

- 4.1.2.1 The ability to operate the assigned work in the company/ organization and work as part of the organization and colleagues.
- 4.1.2.2 The ability to implement the knowledge and theory in work.
- 4.1.2.3 The ability to recognize and explain the practice of international business operation from working.

## 4.2 Duration

International Academic or Professional Training and Cooperative Education are conducted in Semester 2 of Year 4. Students eligible to take these courses are required to have taken and passed at least 30 credits of specialization courses.

#### 4.3 Schedule and Timetable

1 full semester

# 5. Requirements for Undergraduate Thesis

## 5.1 Brief Description

The program requires the students to take the Undergraduate Thesis courses to promote their ability to conduct thesis studies and connect the learning process

with the research process, research methodology, data collection and practical implementation of the research results. The students conduct research studies based on problematic issues in international business management, practice self-directed learning, and submit reports in a standard format within a designated timeframe.

# 5.2 Standard of Learning Outcomes

# 5.2.1 Undergraduate Thesis 1

- 5.2.1.1 Understand the concept of conducting research for business.
- 5.2.1.2 Present background of the study, the research problems, and research objectives.
- 5.2.1.3 Search related literature or studies of the research study.
- 5.2.1.4 Clarify the research methodology of the research study.
- 5.2.1.5 Comply with the requirements prescribed by the NU Institutional Review Board (IRB) when it comes to thesis/research writing.
- 5.2.1.6 Present research proposal

# 5.2.2 Undergraduate Thesis 2

- 5.2.2.1 Conduct data analysis and synthesis.
- 5.2.2.2 Make data interpretation and research conclusion
- 5.2.2.3 Write a complete research report/Manuscript
- 5.2.2.4 Present a complete undergraduate thesis paper

#### 5.3 Duration

Semester 2 of Year 3, and Semester 1 of Year 4

#### 5.4 Number of Credits

6 Credits

# 5.5 Preparation

5.5.1 Students receive guidance and advice from Undergraduate Thesis advisors chosen by the students themselves. Their topics or projects are proposed and approved by the program committee.

5.5.2 The Undergraduate Thesis advisors design the consultation timetables and timelines for their advisees and ensure that the students make progress in a timely manner.

## 5.6 Evaluation Procedure

- 5.6.1 Evaluate the progress according to the timeline (10 %). The Undergraduate Thesis advisor does the evaluation.
- 5.6.2 Evaluate the Undergraduate Thesis presentation (30 %). The evaluation is done by a committee comprising at least three lecturers.
- 5.6.3 Evaluate the quality of the Undergraduate Thesis according to the standard criteria set by the advisor (60 %).
- 5.6.4 Evaluate the overall performance from the total score of 100 % and grade the Undergraduate Thesis according to the program's standard and the university's assessment system.

# Section 4 Program-Level Learning Outcomes, Teaching Strategies and Evaluation Strategies

# 1. Development of Students' Special Characteristics

Special Characteristics	Strategies/Activities
1.1 Courage, industry,	- Integrate additional contents and activities in the
patience, honesty,	footsteps of King Naresuan the Great in order to
selflessness, and gratitude	promote the qualities of courage, industry, patience,
	honesty, selflessness and gratitude in the students.
1.2 Adaptability	- Provide various courses and activities for students to
	work together within and cross majors
1.3 Languages	- Encourage the students to enhance their English
	language and third languages via courses and various
	units in the university and other organizations in their
	respective fields.
1.4 21 <sup>st</sup> Century Skills	- Encourage the students to attend different activities
	or training provided by NUIC and various units in the
	university.
	- Provide students with opportunities to practice their
	skills within and outside classrooms.
1.5 Multicultural	- Encourage the students to respect their own culture
Competence Skills	and other cultures.
	- Support the students to learn about other cultures
	by providing different cultural activities.

# 2. Development of Each Domain of the Learning Outcomes

# 2.1 Morality and Ethics

# 2.1.1 Learning Outcomes on Morality and Ethics

1) Be able to identify business ethics including taking responsibility, being punctual, being honest, and avoiding unethical behaviors in business.

# 2.1.2 Teaching Strategies to Develop Morality and Ethics

- 1) Discussion on morality and ethics and practice via classroom activities such as time management, fairness, transparency and so on.
- 2) Promote activities to encourage morality and ethics such as academic activities or projects

## 2.1.3 Strategies to Evaluate Morality and Ethics

- 1) Set evaluation or scores on students' behavior on morality and ethics such as scores on submission on time, class attendance, or no cheating or plagiarism.
- 2) Set evaluation or scores on student involvement in morality and ethics activities or projects.

## 2.2 Knowledge

# 2.2.1 Learning Outcomes on Knowledge

- 1) Be able to explain the fundamental knowledge, principles, and theories of business management and international business management
- 2) Be able identify knowledge to develop a life skill and adapt with the change of world circumstances and cultures.
- 3) Be able to use English and Third language.
- 4) Be able to apply specific international business management skills to work in international business (Business Law Cluster, Digital Marketing Cluster)

## 2.2.2 Teaching Strategies to Develop Knowledge

- 1) Classroom learning (Lecture, question and answer, discussion, practice, laboratory, etc.)
- 2) Problem-based Learning
- 3) Project-based Learning
- 4) Field Trips
- 5) Team Teaching
- 6) Community-based Learning
- 7) Research-based Learning
- 8) Professional Training/Co-operative Education

# 2.2.3 Strategies to Evaluate Knowledge

- 1) Examination Written examination, Practice examination, Oral Examination, or Observation
- 2) Evaluate learning attitude by using survey or self-report
- 3) Assignment
- 4) Workplace evaluation for Professional Training/Co-operative Education

# 2.3 Cognitive Skills

# 2.3.1 Learning Outcomes on Cognitive Skills

- 1) Be able to identify leadership, information literacy, media literacy, social, collaboration, flexibility, and Initiative.
- 2) Be able to apply creativity, productivity, and communication skills.

## 2.3.2 Teaching Strategies to Develop Cognitive Skills

- 1) Problem-based Learning
- 2) Project-based Learning
- 3) Field Trips
- 4) Team-based Learning
- 5) Activity-based Learning

# 2.3.3 Strategies to evaluate cognitive skills

- 1) Examination Written examination, Practice examination, Oral Examination, or Observation
- 2) Assignment
- 3) Assessment of Analytical Thinking and Problem-solving

# 2.4 Interpersonal Relation Skills and Responsibility

# 2.4.1 Learning Outcomes on Interpersonal Relation Skills and Responsibility

- 1) Be able to apply life-long learning skills (research skills, problem solving skill, and critical thinking skill) in learning activities.
- 2) Be able to work in a multicultural environment.

# 2.4.2 Teaching strategies to Develop Interpersonal Relation Skills and

## Responsibility

- 1) Co-operative and Collaborative Learning
- 2) Investigative and Life-Long Learning
- 3) Team-based Learning
- 4) Integrated Learning Approach

## 2.4.3 Strategies to evaluate Interpersonal Relation Skills and Responsibility

- 1) Class participation Evaluation
- 2) Peer evaluation
- 3) Evaluate learning attitude by using survey or self-report

# 2.5 Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills

# 2.5.1 Learning Outcomes onNumerical Analysis, Communication and Information Technology Skills

1) Be able to apply the statistical or mathematics knowledge for independent study and use information technology to collect, process, interpret and present relevant information accurately.

# 2.5.2 Teaching strategies to develop Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills

- 1) Classroom learning (Lecture, question and answer, discussion, practice, laboratory, etc.)
- 2) Problem-based Learning
- 3) Project-based Learning)
- 4) Team-based Learning
- 5) Research-based Learning
- 6) Seminar

# 2.5.3 Strategies to evaluate Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills

- 1) Assessment of Communication skills Writing, speaking, or presenting
- 2) Assessment of Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills from assigned projects, reports, or seminars.

# 3. Curriculum Mapping of the Responsibilities for the Learning Outcomes of the Courses in the Curriculum General Education

• Major Responsibility

Expected Learning Outcome				vledge		J	ve Skills	Interpersor Skills and R	Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills	
	1.1	2.1	2.2	2,3,4,&5	2.4	3.1	3.2	4.1	ELO 10 5.1	
Languages	I		1	1	ı	1	I	L	4.2	1
English										
001211 English Listening and Speaking for										
Communication	•									
001212 English Critical Reading for Effective										
Communication	•									
001213 English Writing for Effective Communication	•	•	•				•	•	•	
Thai	1			1	1		l .	1	I	•
001301 Thai Language for Academic Communication	•	•	•				•	•	•	
001302 Thai Language for Communication in the 21st										
Century										
001303 Reading in the Digital Age Century	•	•	•				•	•	•	
Humanities and Social Sciences	•		•	•	•	•	•	•	•	•
001221 Information Science for Study and Research	•	•	•				•	•	•	
001222 Language, Society and Culture	•	•	•				•		•	

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics	and Knowledge						Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills	
	1.1	ELO 2,3,4,85				3.1	3.1 3.2		ELO 8&9		
001224 Arts in Daily Life	•	•					•	•	•	5.1	
001226 Ways of Living in the Digital Age	•	•	•				•	•	•		
001227 Music Studies in Thai Culture	•	•					•	•	•		
001228 Happiness with Hobbies	•		•				•	•	•		
001231 Thought and Philosophy for Social											
Development and Self-Development			•					_			
001232 Fundamental Laws for Quality of Life	•		•				•		•		
001233 Thai State and the World Community	•		•				•	•	•	•	
001234 Civilization and Local Wisdom	•						•		•		
001235 Politics, Economy and Society	•	•	•				•		•		
001236 Living Management	•	•	•				•		•		
001237 Life Skills	•		•				•		•		
001238 Media Literacy	•	•	•				•	•	•		
001239 Leadership and Compassion	•						•		•		
001241 Western Music in Daily Life	•	•					•		•		
001242 Creative Thinking and Innovation	•	•	•				•		•		
001251 Group Dynamics and Teamwork	•	•	•				•		•		
001252 Naresuan Studies	•		•				•		•		
001253 Entrepreneurship for Small Business Start-up	•	•	•				•		•		

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics		Know	rledge		Cognitiv	Cognitive Skills		Interpersonal Relation Skills and Responsibility	
	ELO1		ELO 2	,3,4,&5		ELO	6&7	ELO	8&9	ELO 10
	1.1	2.1	2,2	2.3	2.4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
001254 Psychology and Life in the Modern World			•				•		•	
001311 Korean Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001312 Japanese Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001313 Chinese Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001314 Myanmar Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001315 French Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001316 Spanish Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001317 Lao Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001318 Indonesian Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001319 Vietnamese Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001320 Hindi Language and Indian Culture	•	•	•				•	•	•	
001321 Khmer Language and Culture	•	•	•				•	•	•	
001333 Blender / NFT / Metaverse	•	•	•					•	•	•
001351 Application of the Sufficiency Economy										
Philosophy										
001352 Human Security and Sustainable Development	•	•	•				•		•	
001353 Principles of Accounting for Entrepreneur	•	•							•	
001354 Global Citizenship	•	•	•					•	•	•
Sciences Technology and Math										

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics	Knowledge		Cognitive Skills		Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills		
	ELO1			2,3,4,&5		ELO		ELO 8&9		ELO 10
	1.1	2.1	2.2	2.3	2.4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
001271 Anthropocene							•			
001272 Introduction to Computer Information Science	•		•						•	
001273 Mathematics and Statistics in Everyday Life	•		•				•		•	
001276 Energy and Technology Around Us	•	•	•				•		•	
001279 Science in Everyday Life	•	•	•				•		•	
001292 Circular Economic Lifestyle for 21 <sup>st</sup> Century	•		•				•		•	
001331 Social Innovation	•	•					•		•	
001332 Introduction to Data Management in Digital Era	•	•					•		•	
Health Science	1		1	•	1			<u>'</u>		•
001274 Drugs and Chemicals in Daily Life	•		•				•		•	
001275 Food and Lifestyle	•		•				•			
001277 Human Behavior	•		•				•		•	
001278 Life and Health	•		•				•		•	
001291 Consumption in Daily Life	•	•	•				•		•	
Physical Education			1	1	L					•
001281 Sports and Exercises	•		•				•		•	

# Specific courses

• Major Responsibility

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics	Knowledge		Cognitive Skills		Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills		
	ELO1		ELO 2,		ı		06&7		)8&9	ELO10
900201 Bahasa 1	1.1	2.1	2.2	2.3	2.4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
900202 Bahasa 2				•			•		•	
900303 Bahasa 3				•			•		•	
900304 Bahasa 4				•			•		•	
900405 Bahasa 5				•			•		•	
900206 Korean 1				•			•		•	
900207 Korean 2				•			•		•	
900308 Korean 3				•			•		•	
900309 Korean 4				•			•		•	
900410 Korean 5				•			•		•	
900211 Chinese 1				•			•		•	
900212 Chinese 2				•			•		•	
900313 Chinese 3				•			•		•	
900314 Chinese 4				•			•		•	
900415 Chinese 5				•			•		•	

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics	Knowledge				Cognitive Skills		Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills
	ELO1	2,1	ELO 2	2.3	2.4	ELO6&7 3.1 3.2		4.1	08&9	ELO10 5.1
900216 Japanese 1	1.1	2,1	2,2	•	2,4	5.1	3.2	4.1	4.2	5.1
900217 Japanese 2				•			•		•	
900318 Japanese 3				•			•		•	
900319 Japanese 4				•			•		•	
900420 Japanese 5				•			•		•	
900221 French 1				•			•		•	
900222 French 2				•			•		•	
900323 French 3				•			•		•	
900324 French 4				•			•		•	
900425 French 5				•			•		•	
900226 German 1				•			•		•	
900227 German 2				•			•		•	
900328 German 3				•			•		•	
900329 German 4				•			•		•	
900430 German 5				•			•		•	
900231 Thai 1				•			•		•	
900232 Thai 2				•			•		•	
900333 Thai 3				•			•		•	
900334 Thai 4				•			•		•	

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics		Know	ledge		Cognitive Skills ELO6&7		Interpersonal Relation Skills and Responsibility  ELO8&9		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills
	ELO1	2,1	ELO 2,	3,4,&5	2.4			4.1	08&9	ELO10 5.1
900435 Thai 5	1.1	2,1	2,2	2.3	2.4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
905111 International Business Management		•		•		•	•		•	
905171 Business Computer Application		•		•		•	•			
905141 Principles of Marketing	•	•		•		•	•			
905261 Introduction to Intercultural Communication		•		•		•	•		•	•
905262 Business Negotiation and Presentation		•		•			•	•	•	•
905251 Business Law	•	•		•			•			•
905231 Principles of Economics	•	•		•		•	•			•
905221 Principles of Accounting	•	•		•		•	•			•
905222 Principles of Finance	•	•		•		•	•			•
905312 International Human Resource Management	•	•		•		•	•		•	•
905242 International Marketing Management		•		•			•	•	•	•
905213 Import and Export Management	•	•		•			•			•
905214 Operations Management		•		•			•			•
905315 Consumer Behavior		•		•		•	•		•	•
905316 International Logistics and Supply Chain Management		•		•			•			•
905372 Research Methodology	•	•		•		•	•	•		•
905373 Business Statistics		•		•			•	•		•

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics		Know	rledge		Cognitive Skills ELO6&7		Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills
	ELO1			,3,4,&5	1 04				08&9	ELO10
905352 Contractual Drafting	1.1	2.1	2.2	2.3	2.4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
905317 Risk and Conflict Management		•		•		•	•			•
905318 Project Management		•		•		•	•	•		•
905419 International Entrepreneurship		•		•		•	•	•	•	•
905390 Intellectual Property Law	•	•		•	•		•			•
905391 Marketing and Advertising Law	•	•		•	•		•			•
905392 Alternative Dispute Resolution	•	•		•	•		•	•		•
905495 Foreign Direct Investment	•	•		•	•		•			•
905496 International Tax Law	•	•		•	•		•			•
905393 Employment Law	•	•		•	•		•			•
905497 Corporate Governance	•	•		•	•		•			•
905498 Negotiable Instrument	•	•		•	•		•			•
905394 International Trade and Insurance	•	•		•	•		•			•
905300 Introduction to E-commerce		•		•	•		•			•
905301 Digital Marketing and Content Strategy		•		•	•		•			•
905302 Customer Relationship Management		•		•	•	•	•	•		•
905303 Mobile and Social Media Marketing		•		•	•		•			•
905405 International Strategic Management		•		•	•		•	•		•
905406 Customer Experience, PR, and Storytelling		•		•	•	•	•			•

Expected Learning Outcome	Morality and Ethics	nd Knowledge		Cognitive Skills		Interpersonal Relation Skills and Responsibility		Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills		
	ELO1	2.1	ELO 2	2,3,4,&5	2.4	ELO6&7 ELO8&9		98&9 4.2	ELO10	
905407 Digital Marketing Analytics	1,1	2.1	2,2	2.3	2,4	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1
905304 E-commerce Law	•	•		•	•		•			•
905408 Digital Ethics and Compliance	•	•		•	•		•			•
905409 Technology for Business Management	•	•		•	•	•	•			•
905374 Undergraduate Thesis 1	•	•		•	•	•	•	•		•
905475 Undergraduate Thesis 2	•	•		•	•	•	•	•		•
905481 International Academic or Professional Training	•	•		•	•		•	•	•	•
905482 Cooperative Education	•	•			•		•	•	•	•

# Learning Activity Outcomes Regarding ELOs

Year	Semester	Learning Activities	ELOs			
1		Thai Language Skills for Foreign Students				
		(For Non-Thai Students Only)				
		Thai Language Skills	ELO 1, 2, 3, 7, 8, 9			
		English Listening and Speaking for				
		Communication				
	First	General Education Course – Humanities	FIO 1 2 2 7 9 0 10			
		and Social Sciences	ELO 1, 2, 3, 7, 8, 9, 10			
		General Education Course – Sciences	ELO 1, 2, 3, 6, 7, 9			
		Technology and Math	LLO 1, 2, 3, 0, 7, 9			
		Sports and Exercises (Required Non-credit)	ELO 1, 3, 7, 9			
		International Business Management	ELO 2, 4, 6, 7, 9			
	Second	General Education Course – Elective	ELO 1, 2, 3, 6, 7, 8, 9, 10			
		courses	220 1, 2, 3, 0, 1, 0, 7, 10			
		English Critical Reading for Effective	ELO 1, 2, 3, 7, 8, 9			
		Communication	, _, _, _, _, _,			
		Principles of Marketing	ELO 1, 2, 4, 6, 7			
		Business Computer Application	ELO 2, 4, 6, 7			
2	First	English Writing for Effective	ELO 1, 2, 3, 7, 8, 9			
		Communication				
		Elective Course (Language 1)	ELO 4, 7, 9			
		Principles of Economics	ELO 1, 2, 4, 6, 7, 10			
		Principles of Accounting				
		Introduction to Intercultural	ELO 2, 4, 6, 7, 9, 10			
		Communication				
		Business Negotiation and Presentation	ELO 2, 4, 7, 8, 9, 10			
	Second	Electives Course (Language 2)	ELO 4, 7, 9			
		International Marketing Management	ELO 2, 4, 7, 8, 9, 10			
		Import and Export Management	ELO 1, 2, 4, 7, 10			
		Business Law				
		Operation Management	ELO 2, 4, 7, 10			
		Principles of Finance	ELO 1, 2, 4, 6, 7, 10			
3	First	Electives Course (Language 3)	ELO 4, 7, 9			
		International Logistics and Supply Chain	ELO 2, 4, 7, 10			
		Management				
		Consumer Behavior	ELO 2, 4, 6, 7, 9, 10			

Year	Semester	Learning Activities	ELOs
		Research Methodology	ELO 1, 2, 4, 6, 7, 8, 10
		Contractual Drafting	ELO 1, 2, 4, 7, 10
		International Human Resource	ELO 1, 2, 4, 6, 7, 9, 10
		Management	ELO 1, 2, 4, 0, 7, 9, 10
		Major Elective Course (Cluster Course)	ELO 1, 2, 4, 5, 6, 7, 8, 10
	Second	Electives Course (Language 4)	ELO 4, 7, 9
		Project Management	ELO 2, 4, 6, 7, 8, 10
		Business Statistics	ELO 2, 4, 7, 8, 10
		Risk and Conflict Management	ELO 2, 4, 6, 7, 10
		Undergraduate Thesis 1	ELO 1, 2, 4, 5, 6, 7, 8, 10
		Major Elective Course (Cluster Course)	ELO 1, 2, 4, 5, 6, 7, 8, 10
4	First	Electives Course (Language 5)	ELO 4, 7, 9
		International Entrepreneurship	ELO 2, 4, 6, 7, 8, 9, 10
		Undergraduate Thesis 2	
		Major Elective Course (Cluster Course)	ELO 1, 2, 4, 5, 6, 7, 8, 10
		Free Elective Course	
	Second	International Academic or Professional	ELO 1, 2, 4, 5, 7, 8, 9, 10
		Training	LLO 1, 2, 4, 3, 1, 0, 7, 10
		OR	ELO 1, 2, 5, 6, 7, 8, 9, 10
		Cooperative Education	LLO 1, 2, 3, 0, 1, 0, 9, 10

# 3.1 Plans to support the students to achieve ELOs

ELOs	Achievement Plan
Morality and Ethics	1) Discussion on morality and ethics and
ELO 1 Be able to identify business ethics including	practice via classroom activities such as
taking responsibility, being punctual, being honest,	time management, fairness, transparency
and avoiding unethical behaviors in business.	and so on.
	2) Promote activities to encourage morality
	and ethics such as academic activities or
	projects
Knowledge	1) Classroom learning (Lecture, question and
ELO 2 Be able to explain the fundamental	answer, discussion, practice, laboratory, etc.)
knowledge, principles, and theories of business	2) Problem-based Learning
management and international business	3) Project-based Learning

ELOs	Achievement Plan
management	4) Field Trips
ELO 3 Be able identify knowledge to develop a	5) Team Teaching
life skill and adapt with the change of world	6) Community-based Learning
circumstances and cultures.	7) Research-based Learning
ELO 4 Be able to use English and Third language.	8) Professional Training/Co-operative
ELO 5 Be able to apply specific international	Education
business management skills to work in	
international business (Business Law Cluster,	
Digital Marketing Cluster)	
Cognitive Skills	1) Problem-based Learning
ELO 6 Be able to identify leadership, information	2) Project-based Learning
literacy, media literacy, social, collaboration,	3) Field Trips
flexibility, and Initiative.	4) Team-based Learning
ELO 7 Be able to apply creativity, productivity,	5) Activity-based Learning
and communication skills.	
Interpersonal Relation Skills and Responsibility	1) Co-operative and Collaborative Learning
ELO 8 Be able to apply life-long learning skills	2) Investigative and Life-Long Learning
(research skills, problem solving skill, and critical	3) Team-based Learning
thinking skill) in learning activities.	4) Integrated Learning Approach
ELO 9 Be able to work in a multicultural	
environment.	
Numerical Analysis, Communication and	1) Classroom learning (Lecture, question and
Information Technology Skills	answer, discussion, practice, laboratory, etc.)
ELO 10 Be able to apply the statistical or	2) Problem-based Learning
mathematics knowledge for independent study	3) Project-based Learning)
and use information technology to collect,	4) Team-based Learning
process, interpret and present relevant	5) Research-based Learning
information accurately.	6) Seminar

# 3.2 Expected Learning Outcomes under the qualification frameworks for Higher Education (TQF)

## 3.2.1 Morality and Ethics

#### -ELO

ELO 1 Be able to identify business ethics including taking responsibility, being punctual, being honest, and avoiding unethical behaviors in business.

#### -TQF

(1) Be able to identify business ethics including taking responsibility, being punctual, being honest, and avoiding unethical behaviors in business.

#### 3.2.2 Knowledge

#### -ELOs

- ELO 2 Be able to explain the fundamental knowledge, principles, and theories of business management and international business management
- ELO 3 Be able identify knowledge to develop a life skill and adapt with the change of world circumstances and cultures.
  - ELO 4 Be able to use English and Third language.
- ELO 5 Be able to apply specific international business management skills to work in international business (Business Law Cluster, Digital Marketing Cluster)

#### -TQF

- (1) Be able to explain the fundamental knowledge, principles, and theories of business management and international business management
- (2) Be able identify knowledge to develop a life skill and adapt with the change of world circumstances and cultures.
  - (3) Be able to use English and Third language.
- (4) Be able to apply specific international business management skills to work in international business (Business Law Cluster, Digital Marketing Cluster)

# 3.2.3 Cognitive Skills

### -ELOs

- ELO 6 Be able to identify leadership, information literacy, media literacy, social, collaboration, flexibility, and Initiative.
  - ELO 7 Be able to apply creativity, productivity, and communication skills.

#### -TQF

- (1) Be able to identify leadership, information literacy, media literacy, social, collaboration, flexibility, and Initiative.
  - (2) Be able to apply creativity, productivity, and communication skills.

# 3.2.4 Interpersonal Relation Skills and Responsibility

#### -ELOs

ELO 8 Be able to apply life-long learning skills (research skills, problem solving skill, and critical thinking skill) in learning activities.

ELO 9 Be able to work in a multicultural environment.

#### -TQF

- (1) Be able to apply life-long learning skills (research skills, problem solving skill, and critical thinking skill) in learning activities.
  - (2) Be able to work in a multicultural environment.

# 3.2.5 Numerical Analysis, Communication and Information Technology Skills -ELOs

ELO 10 Be able to apply the statistical or mathematics knowledge for independent study and use information technology to collect, process, interpret and present relevant information accurately.

#### -TQF

(1) Be able to apply the statistical or mathematics knowledge for independent study and use information technology to collect, process, interpret and present relevant information accurately.

3.3 Teaching and learning Strategies to Achieve Expected Learning Outcomes

	Assessment Method
Strategy	
1) Discussion and practice via classroom activities such as time management, fairness, transparency and so on. 2) Activities to encourage morality and ethics such as academic activities or	1) Set evaluation or scores on students' behavior on morality and ethics such as scores on submission on time, class attendance, or no cheating or plagiarism. 2) Set evaluation or scores on student involvement in
1) Classroom learning (Lecture, question and answer, discussion, practice, laboratory, etc.) 2) Problem-based Learning 3) Project-based Learning 4) Field Trips 5) Team Teaching 6) Community-based Learning 7) Research-based Learning 8) Professional Training/Cooperative Education	morality and ethics activities or projects.  1) Examination – Written examination, Practice examination, Oral Examination, or Observation  2) Evaluate learning attitude by using survey or self-report  3) Assignment  4) Workplace evaluation for Professional Training/Co-operative Education
	1) Discussion and practice via classroom activities such as time management, fairness, transparency and so on. 2) Activities to encourage morality and ethics such as academic activities or projects  1) Classroom learning (Lecture, question and answer, discussion, practice, laboratory, etc.) 2) Problem-based Learning 3) Project-based Learning 4) Field Trips 5) Team Teaching 6) Community-based Learning 7) Research-based Learning 8) Professional Training/Co-

ELOs	Teaching and Learning	Assessment Method
ELOS	Strategy	
Cognitive Skills	1) Problem-based Learning	1) Examination – Written
ELO 6 Be able to identify	2) Project-based Learning	examination, Practice
leadership, information literacy,	3) Field Trips	examination, Oral
media literacy, social,	4) Team-based Learning	Examination, or
collaboration, flexibility, and	5) Activity-based Learning	Observation
Initiative.		2) Assignment
ELO 7 Be able to apply		3) Assessment of Analytical
creativity, productivity, and		Thinking and Problem-
communication skills.		solving
Interpersonal Relation Skills	1) Co-operative and	1) Class participation
and Responsibility	Collaborative Learning	Evaluation
ELO 8 Be able to apply life-long	2) Investigative and Life-Long	2) Peer evaluation
learning skills (research skills,	Learning	3) Evaluate learning
problem solving skill, and critical	3) Team-based Learning	attitude by using survey or
thinking skill) in learning	4) Integrated Learning Approach	self-report
activities.		
ELO 9 Be able to work in a		
multicultural environment.		
Numerical Analysis,	1) Classroom learning (Lecture,	1) Assessment of
Communication and	question and answer,	Communication skills –
Information Technology Skills	discussion, practice, laboratory,	Writing, speaking, or
ELO 10 Be able to apply the	etc.)	presenting
statistical or mathematics	2) Problem-based Learning	2) Assessment of
knowledge for independent	3) Project-based Learning)	Numerical Analysis,
study and use information	4) Team-based Learning	Communication and
technology to collect, process,	5) Research-based Learning	Information Technology
interpret and present relevant	6) Seminar	Skills from assigned
information accurately.		projects, reports, or
<b>,</b>		seminars.

#### Section 5 Evaluation Criteria

## 1. Grading Rules/Guidelines

Students are graded according to Naresuan University Regulations 2016, 2017 for Undergraduate Studies (Appendix F, G).

#### 2. Standard Verification Process for Student Achievement

# 2.1 Standard Verification of Learning Outcomes before Graduation

- 2.1.1 Appoint an academic committee to verify the course syllabi, lesson plans and tests of all courses in each semester and to ascertain that the evaluation and assessment methods in the courses are practical and applicable and that the lecturers or those in charge of the courses have addressed issues related to the standard of the outcomes of the courses.
- 2.1.2 Arrange to have the learning outcomes evaluated by the workplaces, work supervisors, and university supervisors.

## 2.2 Standard Verification of Learning Outcomes after Graduation

- 2.2.1 Survey the employment status of the graduates and their opinions on the program and the management of the teaching and learning. Conduct a survey with each batch of graduates in terms of the length of time for job hunting, opinions on their knowledge and ability, and confidence in their career.
- 2.2.2 Survey the employers' satisfaction in terms of the graduates' readiness to work and knowledge of their field of study as well as of the fields related to their career and the employer's suggestions for improving the quality of the program.

#### 3. Graduation Requirements

# 3.1 In order to qualify for graduation, students must meet all of the following criteria:

- 3.1.1 All courses completed according to the conditions specified by the program with no I or P remaining in the grade results
  - 3.1.2 A minimum of 2.00 CUM-GPA
  - 3.1.3 A maximum of 8 academic years of study time
- 3.1.4 Completion of study not before enrolling in 6 semesters of full-time study

3.1.5 Others (in exceptional cases), according to special agreements with other Thai and foreign institutions

# 3.2 In order to file for graduation, students must meet all of the following criteria:

- 3.2.1 Being enrolled in the last semester of the completed study plan
- 3.2.2 Having attended compulsory activities according to the university's criteria
- 3.2.3 Students who meet the qualifications stated in 3.2.1 and 3.2.2 are eligible to file for graduation with the Registrar Office within the timeframe specified by the university. The University Council may not approve those who miss the timeline for graduation in that semester.

#### Section 6 Lecturers' Professional Development

# 1. Preparation for a New Lecturer

#### 1.1 New Lecture

#### **Oualification**

The Chair of IBM program and HR Committee will set up the qualifications of lecturer that are needed for IBM program as follows:

- At least a master's degree related to International Business Management,
  Digital Marketing, or Business Law.
- Having experience conducting a research paper and professional experience in the field of the program.
- Having the ability to communicate in English fluently and use English as a medium of instruction.
- Meet the university's standard criteria for undergraduate programs.
- Kknowledge and skills in classroom management and learning outcome evaluation.
- Other criterion as imposed by the Ministry of Higher Education, Science, Research, and Innovation

#### Selection Criteria

- English proficiency score according to NUIC announcement
- English interview (1<sup>st</sup> round -screening process)
- Class demonstrations (2<sup>nd</sup> round of screening process)
- Decision will be made according to the following criteria:
  - O 30% Personality
  - O 30% Expertise in the position applied
  - O 40% General Knowledge and Human Relations

# Orientation

- The newly appointed lecturers are given an orientation by the college. In the orientation, the college's and the university's rules and regulations and the details of the program administration are informed. After that, the Chair of IBM program will arrange for an orientation with the new lecturers or guest lecturers to give a brief introduction of the program ELOs, Educational philosophy, Missions, Visions, and other necessary information as well as the university and the college policies to understand the aims of the program.

This also include but is not limited to the roles of each lecturer towards the program and the college (5 missions), CLOs of each course, activities, and how to achieve the ELOs.

## 2. Knowledge and Skill Development for Lecturers

- 2.1 Development of Teaching, Assessment, and Evaluation Skills: The College encourages the lecturers to keep increasing their knowledge and experience of teaching and doing research and update their teaching and assessment skills by allocating the budget of up to 12,000 baht per person annually.
- **2.2** Other Academic and Professional Development: The College provides support for lecturers' pursuit of higher degrees, training, academic and professional site visits, national and international academic conferences, and sabbaticals. Moreover, experienced lecturers and/or those with academic titles will be a mentor for new lecturers during their trial period.

## 3. Roles and Responsibilities of Lecturers

The College requires lecturers in accordance with the university five missions as follows:

- To teach students in a course as assigned by the College or Program Chair
- To create new knowledge, develop the teaching and learning process, and enhance professional skills through research studies.
- To create academic works in the field of International Business Management.
- To participate in community service activities related to knowledge, morality, arts, and culture conservation.
- To participate in student development activities by acting as student club advisors, trainers for student competitions at both national and international levels, and guidance teachers at the college's guidance center.
- To preserve national and international arts and culture.
- To be an undergraduate thesis advisor.

# 4. Lecturer Management Plan

The College shall maintain at least five lecturers in charge of the Program. The college budget is also used for Lecturer's salary.

## Section 7 Quality Assurance

#### 1. Program Administration

The Program conducts the quality assurance according to the National Qualifications Framework for Higher Education and the university's criteria as follows:

- 1.1 Produce the TQF documents and follow up on the TQF implementation in both semesters under the supervision of NUIC Director and according to the following details:
- Produce and submit TQFs 3, 4, 5, 6, and 7 and report their KPIs through the TQF Management System.
- NUIC and Division of Academic Affairs report the submission of TQFs 3, 4, 5, 6, and 7 to the university's Academic Committee and the Academic Council respectively.
- 1.2 The lecturers and departments in charge of the courses must ensure that the teaching and learning and the evaluation of the outcomes follow the details provided for the courses.
- 1.3 The thesis advisors and thesis committee must ensure that the thesis courses and evaluation follow the quality control procedures set by the university and the college.
- 1.4 Require all full-time and part-time lecturers to have at least a Master's degree or a comparable qualification or an Assistant Professor position in the field of the course contents or in a related field.
- 1.5 Require a revision of the program according to a specified timeframe, or every five years, by updating the program based on the annual evaluation results and performance reports.

# 2. Graduates

The program studies the demands of the labor market and society and/or the employers' satisfaction towards the graduates, the details of which are as follows:

2.1 The Program Committee monitors graduates to ensure that their qualifications meet the labor market demands, society, and workplaces in both public and private sectors.

2.2 The program surveys the employers' satisfaction towards the graduates and follows up on the graduates' professional advancement according to the National Qualifications Framework for Higher Education criteria.

#### 3. Students

## 3.1 Student Admission and Pre-Sessional Preparation

- 3.1.1 The program specifies the qualifications of applicants based on the standard criteria for undergraduate studies and Naresuan University Regulations for Undergraduate Studies. The Program Committee participates in the recruitment based on the applications and attached evidence.
- 3.1.2 The program provides an orientation for new students prior to the beginning of the academic year to enable the students to adjust and introduce learning techniques, university rules, and regulations, facilities provided by the university and the college, and the students' academic advisors. Moreover, the Program Committee organizes an English language and educational subject preparation project every academic year to assist the first-year students in their adjustment to the study at the higher education level.

## 3.2 Student Promotion and Development

- 3.2.1 Collaborate with other organizations in Thailand and abroad to develop students' life and language skills in student exchange programs.
- 3.2.2 Provide community services to take part in the community development and integrate the activities in the program's courses to promote  $21^{\rm st}$  century learning skills.
- 3.2.3 Promote professional experience and hands-on problem solving through Cooperative Education.

## 3.3 Student Supervision

- 3.3.1 The Program Committee provides an advisory system to support and give advice to the students and arranges timetables for the students to meet with their advisors who offer consultation regarding the study plan, research for learning development, and various regulations all through the students' study period.
- 3.3.2 The program's lecturers monitor the students' retaining and graduation rates according to the program's study plan.

- 3.3.3 The Program Committee surveys the students' satisfaction towards the program and learning facilities and makes use of the results in the program administration.
- 3.3.4 The Program Committee summarizes the students' complaints (if any) and reports them to the college every semester.

#### 4. Lecturers

# 4.1 Recruitment and Appointment of Lecturers in Charge of the Program

- 4.1.1 The program is required to appoint five lecturers to be in charge of program. The lecturers' qualifications must meet the university's standard criteria for undergraduate programs and the program's duties and responsibilities.
- 4.1.2 New lecturers are recruited according to Ministry of Education's standard criteria for undergraduate programs, their understanding of the program's objectives and goals, their ability to use English as a medium of instruction and to accomplish the college's missions, their knowledge and skills in classroom management and learning outcome evaluation, and their research and professional experience in the field of the program. The candidates are recruited and interviewed by a committee appointed by the university. The newly appointed lecturers are given an orientation by the college during which the college's and the university's rules and regulations and the details of the program administration are provided.

#### 4.2 Lecturer Management

- 4.2.1 The program makes a plan for the management of manpower. The lecturers in charge of the program are given the workload details based on their respective qualifications and skills. They can also comment on the workload and assist in the development of guidelines for teaching and learning.
- 4.2.2 The lecturers participate in developing guidelines for teaching and learning in meetings during which they plan for course instruction, evaluation, assessment, and verification. The information is further employed in the improvement of the teaching and learning as well as of the program.
- 4.2.3 The lecturer exchange methods for student development as well as for creating activities and projects that can strengthen the desired characteristics of students as specified in the program.

4.2.4 The lecturers review and revise the program based on their experience of the teaching and learning process, the development of the students' desired characteristics, and the problems related to the implementation of the program. A program revision is scheduled to be undertaken every 5 years.

## 4.3 Lecturer Promotion and Development

The program follows NUIC's system and mechanism in the promotion and development of the academic knowledge and ability of the lecturers in charge of the program. NUIC allocates a budget of 10,000-12,000 Thai Baht/year for each lecturer's development. This budget can be used for attending meetings, seminars and training. The college also organizes activities to enhance the lecturers' research and teaching potential.

## 5. Program, Teaching, and Learning, Student Evaluation

- 5.1 The program and the course contents are designed according to Naresuan University's program development procedure and updated and revised every 5 years.
- 5.2 The course lecturers are designated in meetings where the lecturers plan for course instruction and workload based on students' qualifications, experience, and evaluation results.
- 5.3 The program provides a guideline for course instruction that integrates key 21<sup>st</sup>-century skills in the teaching and learning activities.
- 5.4 The lecturers in charge of the program cooperate in the production of graduates and monitor, follow up, and upload TQFs 3-7 to the TQF Management System.
  - 5.5 The verification of the students' learning outcomes are as follows:
- 5 . 5 . 1 Review and verify the quality of the learning outcomes and the assessment process based on the information in TQF 3 , evaluation results of the course lecturers by the students, and course evaluation by the lecturers. The results are used to improve the course contents and the program.
- 5.5.2 Review and verify the learning outcomes after graduation by graduates and their employers.

## 6. Learning Resources

NUIC allocates an annual budget of 8,000-12,000 Thai Baht for the Program to procure books and printed materials and surveys the lecturers' satisfaction with the learning facilities such as classrooms, audio-visual equipment, computer network system, Reading Room, and the general conditions of the building and environment. The program lecturers are encouraged to provide suggestions regarding learning facilities essential for the program and the students.

In addition, NUIC encourages the lecturers and the students to propose a list of books and printed materials to be procured within the allocated budget. The Program Committee assesses the suitability of the proposed books before submitting the list to the college. Moreover, the lecturers and the students can submit a list of books from NU Book Fair according to an allocated quota (in the form of coupons) to be procured by the university's central library.

# 7.Key Performance Indicators

# 7.1 Indicator 1.1

There are five criteria for KPI 1.1 following the Ministry of Education on the curriculum criterion for undergraduate degree B.E. 2558 as follows:

			1 <sup>st</sup>	2 <sup>nd</sup>	3 <sup>rd</sup>	4 <sup>th</sup>	5 <sup>th</sup>
No.	Criterion	Assessment details	Year	Year	Year	Year	Year
			2023	2024	2025	2026	2027
1	Number of	- not less than five people	$\checkmark$	<b>√</b>	<b>√</b>	$\checkmark$	<b>✓</b>
	instructors	- cannot be a teacher who is					
	responsible for the	responsible for more than one					
	curriculum	curriculum					
		- has to maintain in the curriculum					
		throughout the period of study					
		according to that curriculum					
2	Qualifications of	Academic type	✓	✓	✓	✓	<b>√</b>
	instructors in charge	- Master's degree or equivalent or					
	of the curriculum	holding an academic position not					
		lower than Assistant Professor in					
		a field that is directly related to					
		or related to the area of study					
		- At least one academic					
		achievement in the past five					
		years					
		Profession / Operation					
		- Master's degree or equivalent, or					
		hold an academic position not					
		less than an assistant professor in					
		a field that is direct or relevant					
		to the subject.					
		- At least one academic					
		achievement in the past five					
		years					
		- The instructor in charge of the					
		curriculum at least two out of					
		five people must have					
		experience in operations.					
3	Qualifications of	- Master's degree or equivalent, or	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>
	instructors in the	hold an academic position not					
	curriculum	less than an assistant professor in					
		a field that is direct or relevant					
		to the subject.					
<u></u>		<u>'</u>		l			

			1 <sup>st</sup>	2 <sup>nd</sup>	3 <sup>rd</sup>	4 <sup>th</sup>	5 <sup>th</sup>
No.	Criterion	Assessment details	Year	Year	Year	Year	Year
			2023	2024	2025	2026	2027
			2023	2024	2023	2020	2021
		- At least one academic					
		achievement in the past five					
		years					
		- Unlimited number and can take					
		more than one course					
4	Teacher's	full-time teacher	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>
	qualifications	- Master's degree or equivalent, or					
		hold an academic position not					
		less than an assistant professor in					
		that field or related discipline or					
		discipline of the subject taught.					
		- Bachelor's degree is acceptable					
		for those who are instructors					
		before this announcement.					
		Special Lecturer					
		- Master's degree or bachelor's					
		degree or equivalent, and					
		- At least six years of working					
		experience related to teaching					
		subjects					
		- Teaching hours should not					
		exceed 50 percent of the total					
		course, with the full-time					
		instructor in charge of the					
		course.					
5	Course revision	- Must not exceed five years	<b>√</b>	<b>√</b>	✓	<b>√</b>	<b>√</b>
	within the	according to course period or at					
	timeframe	least every five years					
Perforr	mance Summary	Supervision of Indicator 1.1	$\square$	Ø	$\square$	$   \overline{\mathbf{Q}} $	Ø
		Curriculum Management	pass	pass	pass	pass	pass
		following the Ministry of	not	not	not	not	not
		Education Announcement on	pass	pass	pass	pass	pass
		the curriculum criterion for	Pass	Pass	Pass	Pass	Pass
		undergraduate degree B.E.					
		2558 undergraduate Program					
		Benchmark 2015					

# 7.2 Core KPIs for undergraduate degree

There are quality assurance in a curriculum level as well as teaching and learning that is qualified following the standards of the Expected Learning Outcomes as follows:

		1 <sup>st</sup>	2 <sup>nd</sup>	3 <sup>rd</sup>	4 <sup>th</sup>	5 <sup>th</sup>
No	Performance indicator	Year	Year	Year	Year	Year
		2023	2024	2025	2026	2027
1	At least 80 percent of instructors in the curriculum take part in	<b>√</b>	✓	✓	✓	✓
	planning a meeting, monitoring, and reviewing curriculum operations.					
2	Having details of the curriculum that follow TQF 2 and corresponds to $% \left\{ 1,2,\ldots ,2,3,\ldots \right\}$	✓	$\checkmark$	✓	$\checkmark$	$\checkmark$
	the National Higher Education qualification standard framework or the					
	qualification standards in the field/discipline.					
3	Having details of the course and details of the field experience follow	✓	✓	✓	$\checkmark$	$\checkmark$
	TQF 3 and TQF 4 (Course Learning Plan) at least before the semester					
	is completed.					
4	Preparing a report on the course's performance and report on field	✓	✓	✓	✓	✓
	experience performance according to TQF 5 and TQF 6 (Course					
	Learning Results) within 30 days after the end of the semester.					
5	Preparing a report on the performance of the course according to TQF	✓	✓	✓	✓	✓
	7 or the educational quality assurance criteria prescribed by the					
	university within 60 days after the end of the academic year.					
6	Reviewing student achievement examination according to the learning	✓	✓	✓	<b>√</b>	✓
	outcome set out in TQF 3 and TQF 4 (Course Learning Plan) at least					
	25 percent of subjects that are offered in each academic year.					
7	Developing/improving teaching and learning, teaching strategies or		✓	✓	<b>√</b>	✓
	evaluation from the report in TQF 7 or the quality assurance criteria					
	specified by the university of the previous year.					
8	All new instructor (if any) attend an orientation or instructional advice.	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	✓	<b>√</b>
9	All full-time instructors are developed academically and/or	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>	<b>√</b>
	professionally at least once a year.					
10	The number of instructors (if any) that has been developed	✓	✓	✓	<b>√</b>	✓
	academically and/or professionally at least 50 percent per annum.					
11	The level of satisfaction of final year students/new graduates towards the				<b>√</b>	<b>√</b>
	quality of the curriculum having an average score of not less than 3.5 out of					
	5.0					
12	Graduate user satisfaction level towards new graduates having an					<b>√</b>
	average score of not less than 3.5 out of 5.0					
Sum	nmary of KPI that need to be executed from 1-5 each year	5	5	5	5	5
Sun	nmary of KPI from each year	9	10	10	11	12

#### Section 8 Evaluation and Improvement of the Program Implementation

# 1. Assessment of Teaching Effectiveness

#### 1.1 Assessment of Teaching Strategy

- 1.1.1 The lecturers attend meetings to share their viewpoints and consult experienced lecturers regarding teaching strategies.
- 1.1.2 The course lecturers/the lecturers in charge of the program ask for opinions and recommendations from other lecturers after the teaching strategies are designed.
- 1.1.3 The course lecturers ask the students about the effectiveness of their learning experience by means of course evaluation, questionnaire, group discussion during or at the end of the semester.
- 1.1.4 The students' learning outcomes are evaluated based on their expressed conduct, participation in activities, and test results.

## 1.2 Assessment of the Lecturers' Skills in Applying Teaching Strategies

- 1.2.1 The students evaluate the lecturers' instructional approaches, punctuality, clarification of course goals, objectives and assessment, and teaching media in all courses at the end of each semester.
- 1.2.2 The students' learning outcomes are evaluated based on their expressed conduct, participation in activities and test results.

#### 2. Overall Assessment of the Program

The evaluation and assessment of the students are conducted according to the Ministry of Education's 2005 Standard Criteria for Undergraduate Programs, Clause 12, which indicates the criteria for educational assessment and graduation. The assessment process is as follows:

#### 2.1 Assessment by Students and Alumni

Appoint the Program Assessment Committee consisting of current students and alumni representatives to plan for a systematic program assessment and to survey information needed for the program assessment from Year 1-4 students and alumni.

#### 2.2 Assessment by Employers of Graduates

Follow up on the alumni with their employers/supervisors using questionnaires and interviews.

# 2.3 Assessment by Experts and/or External Assessors

Analyze and assess the overall program and use the feedback from the students, alumni, and employers in the assessment.

# 3. Assessment of the Program Implementation Based on the Program Specification

The annual quality assurance, according to the Key Performance Indicators in Section 7, Number 7, is conducted by a faculty-level internal quality assurance committee.

# 4. Procedure for the Review of Evaluation Results and Plans for the Revision of the Program and Teaching Strategies

The information from Numbers 1-3 above provides an overall picture of the problems related to the program administration as well as those related to individual courses. The latter can and should be addressed immediately in a minor revision of the program. The revision of the overall program is scheduled to be undertaken every 5 years to ensure that the program is up-to-date and relevant to the needs of graduates and their employers.

## **APPENDIX**

- 1. Comparison of the Structure of the Revised Curriculum and Previous Curriculum Complies with the Standards set by Ministry of Education
- 2. Comparison of 2018 Curriculum and Revised Curriculum (2023) with Detail of Updating
- 3. Curriculum Development Committees' Appointment
- 4. Minutes of Meeting/ the Result of Curriculum Critical Review Session
- 5. Academic Works
- 6. Naresuan University Regulation of Undergraduate Education 2016
- 7. Course Expected Learning Outcomes

Comparison of the Structure of the Revised Curriculum     and Previous Curriculum Complies with the Standards set by Ministry of Education

# Comparison of the structure of the revised curriculum and previous curriculum complies with the standards set by Ministry of Education

No.	Description	Ministry of	2018	The 2023
		Education's	Curriculum	Revised
		2015 Criteria	(Credits)	Program
		(Credits)		(Credits)
1	General Education: a Minimum of	30	30	30
	1.1 Languages	-	-	12
	Required Courses			
	- English	-	-	9
	- Thai	-	-	3
	1.2 Humanities and Social Sciences	-	-	3
	1.3 Sciences Technology and Math	-	-	3
	1.4 Health Sciences	-	-	3
	1.5 Physical Education	-	1	1
	(Required Non-Credit)			
	1.6 Elective Courses	-	-	9
	Selecting from Languages or Humanities and Social			
	Sciences or Sciences Technology and Math or Health			
	Sciences			
2	Specialization: a Minimum of	72	102	102
	2.1 Core Courses	-	30	30
	2.2 Required Courses	-	33	33
	2.3 Elective Courses	-	27	27
	2.3.1 Major Elective Courses (Cluster)	-	12	12
	2.3.2 Language Courses	-	15	15
	2.4 Undergraduate Thesis	-	6	6
	2.5 Co-operative Education or Professional Training or	-	6	6
	International Academic			
3	Free Elective Courses: a Minimum of	6	6	6
Total nur	mber of credits: a Minimum of	120	138	138

2. Comparison of 2018 Curriculum and Revised Curriculum (2023) with Detail of Updating

# Comparison of 2018 curriculum and revised curriculum (2023) with detail of updating

Curriculum 2018	Revised Curriculum 2023	Improved Content
Specialization –a Minimum of 102 Credits	Specialization –a Minimum of 99 Credits	
1. Core Courses 30 Credits	1. Core Courses 30 Credits	The name of each
		course remains the
909102 Principles of Marketing 3(2-2-5)	905141 Principles of Marketing 3(3-0-6)	same. However, the
909206 Principles of Accounting 3(2-2-5)	905221 Principles of Accounting 3(3-0-6)	course description and
909204 Principles of Economics 3(2-2-5)	905231 Principles of Economics 3(3-0-6)	codes have been
909207 Principles of Finance 3(2-2-5)	905222 Principles of Finance 3(3-0-6)	changed. Hours of
909101 International Business Management 3(2-2-5)	905111 International Business Management 3(3-0-	laboratories and self-
	6)	study have also
		changed.
909103 Information Technology and Innovation for	905171 Business Computer Application 3(3-0-6)	-Changing name, code,
Business 3(2-2-5)		and description of the
		course. Hours of
		laboratories and self-
		study have also changed.
	905312 International Human Resource	- Moving from Major
	Management 3(3-0-6)	elective course, and
		course description. Hours
		of laboratories, self-study
		and course code have
		also changed.
909208 Business Law and Ethics 3(2-2-5)	905251 Business Law 3(2-2-5)	-Changing name, code,
		and description of the
		course. Hours of
		laboratories and self-
		study have also changed.
909205 Human Resource Management 3(2-2-5)		-Cutting off
909309 Leadership and Organizational Behavior		
3(2-2-5)		
905432 Business Statistics 3(2-2-5)		-Moving to required
		course.
	905261 Introduction to Intercultural	- Moving from required
	Communication 3(3-0-6)	course to core course.
		Hours of laboratories,
		self-study, and course
		code have also changed.
	905262 Business Negotiation and Presentation	-Adding in the new

Curriculum 2018	Revised Curriculum 2023	Improved Content
	3(3-0-6)	durriculum
		}
Select only one language 15 Credits	Select only one language 15 Credits	
A. Bahasa	A. Bahasa	The language section
900301 Bahasa I 3(2-2-5)	900201 Bahasa 1 3(2-2-5)	remains the same (As a
900302 Bahasa II 3(2-2-5)	900202 Bahasa 2 3(2-2-5)	student must select one
900303 Bahasa III 3(2-2-5)	900303 Bahasa 3 3(2-2-5)	language to study for five
900304 Bahasa IV 3(2-2-5)	900304 Bahasa 4 3(2-2-5)	semesters).
900305 Bahasa V 3(2-2-5)	900405 Bahasa 5 3(2-2-5)	
B. Korean	B. Korean	
900311 Korean I 3(2-2-5)	900206 Korean 1 3(2-2-5)	
900312 Korean II 3(2-2-5)	900207 Korean 2 3(2-2-5)	
900313 Korean III 3(2-2-5)	900308 Korean 3 3(2-2-5)	
900314 Korean IV 3(2-2-5)	900309 Korean 4 3(2-2-5)	
900315 Korean V 3(2-2-5)	900410 Korean 5 3(2-2-5)	
C. Chinese	C. Chinese	
900321 Chinese I 3(2-2-5)	900211 Chinese 1 3(2-2-5)	
900322 Chinese II 3(2-2-5)	900212 Chinese 2 3(2-2-5)	
900323 Chinese III 3(2-2-5)	900313 Chinese 3 3(2-2-5)	
900324 Chinese IV 3(2-2-5)	900314 Chinese 4 3(2-2-5)	
900325 Chinese V 3(2-2-5)	900415 Chinese 5 3(2-2-5)	
D. Japanese	D. Japanese	
900331 Japanese I 3(2-2-5)	900216 Japanese 1 3(2-2-5)	Changing course
900332 Japanese II 3(2-2-5)	900217 Japanese 2 3(2-2-5)	description (Korean,
900333 Japanese III 3(2-2-5)	900318 Japanese 3 3(2-2-5)	Chinese, Japanese,
900334 Japanese IV 3(2-2-5)	900319 Japanese 4 3(2-2-5)	German, and Thai)
900335 Japanese V 3(2-2-5)	900420 Japanese 5 3(2-2-5)	and Course code.
C Current	C Carack	
E. French	E. French	
900351 French I 3(2-2-5)	900221 French 1 3(2-2-5)	
900352 French II 3(2-2-5)	900222 French 2 3(2-2-5)	
900353 French III 3(2-2-5)	900323 French 3 3(2-2-5) 900324 French 4 3(2-2-5)	
900354 French IV 3(2-2-5)	, , ,	
900355 French V 3(2-2-5)	900425 French 5 3(2-2-5)	
F. German	F. German	
900371 German I 3(2-2-5)	900226 German 1 3(2-2-5)	
900372 German II 3(2-2-5)	900227 German 2 3(2-2-5)	
900373 German III 3(2-2-5)	900328 German 3 3(2-2-5)	
900374 German IV 3(2-2-5)	900329 German 4 3(2-2-5)	
900375 German V 3(2-2-5)	900430 German 5 3(2-2-5)	
G. Thai (For Non-Thai Students Only)	G. Thai (For Non-Thai Students Only)	
900391 Thai I 3(2-2-5)	900231 Thai 1 3(2-2-5)	
900392 Thai II 3(2-2-5)	900232 Thai 2 3(2-2-5)	]

Curriculum 2018	Revised Curriculum 2023	Improved Content
900393 Thai III 3(2-2-5)	900333 Thai 3 3(2-2-5)	
900394 Thai IV 3(2-2-5)	900334 Thai 4 3(2-2-5)	>
900395 Thai V 3(2-2-5)	900435 Thai 5 3(2-2-5)	
Required Courses 33 Credits	Required Courses 30 Credits	
905243 Import and Export Management 3(2-2-5)	905213 Import and Export Management 3(3-0-6)	
905318 International Logistics and Supply Chain Management 3(2-2-5)	905316 International Logistics and Supply Chain Management 3(3-0-6)	Name of each course remains the same, however, course
905352 Consumer Behavior 3(2-2-5)	905315 Consumer Behavior 3(3-0-6)	description and course
905141 International Marketing Management3(2-2-5)	905242 International Marketing Management 3(3-0-6)	changed. Hours of laboratories and self- study have also changed.
905371 Research Methodology in Business 3(2-2-5)	905372 Research Methodology 3(3-0-6)	- Changing name, code, and description of the course. Hours of laboratories and self- study have also changed.
905452 ASEAN and International Trading Blocs 3(2-2-5) 905317 International Strategic Management 3(2-2-5) 905216 Leadership in International Business 3(2-2-5) 905419 International Ethics and Social Responsibility 3(2-2-5) 905263 Cross–Cultural Communication and Management 3(2-2-5)		- Cutting off
	905373 Business Statistics 3(3-0-6)	- Moving from major elective course to required course. Course description and code have been changed. Hours of laboratories and self-study have also changed.
	905352 Contractual Drafting 3(3-0-6)	-Moving from major
	905318 Project Management 3(3-0-6)	elective course to required course and course code have been

Revised Curriculum 2023	Improved Content
905214 Operations Management 3(3-0-6)	changed.  - Adding in the new
905317 Risk and Conflict Management 3(3-0-6)	curriculum
905419 International Entrepreneurship 3(3-0-6)	-Moving from major elective course to required course. Course description and code have been changed. Hours of laboratories and self-study have also changed.
Major Elective Courses 12 Credits	
Select only one cluster from the following	
Clusters:	- Cutting off
	-Moving to core course.  - Moving to the required course and editing course description and code. Hours of laboratories and self-study have also changed.
	905214 Operations Management 3(3-0-6) 905317 Risk and Conflict Management 3(3-0-6) 905419 International Entrepreneurship 3(3-0-6)  Major Elective Courses 12 Credits

Curriculum 2018	Revised Curriculum 2023	Improved Content
905xxx Customer Relationship Management 3(2-2-5)		-Remaining in Digital Narketing cluster but editing course description and code. Hours of laboratories and self-study have also
	Business Law Cluster  905390 Intellectual Property Law 3(3-0-6)  905391 Marketing and Advertising Law 3(3-0-6)  905392 Alternative Dispute Resolution 3(3-0-6)  905495 Foreign Direct Investment 3(3-0-6)  905496 International Tax Law 3(3-0-6)  905393 Employment Law 3(3-0-6)  905497 Corporate Governance 3(3-0-6)  905498 Negotiable Instrument 3(3-0-6)  905394 International Trade and Insurance 3(3-0-6)	- New courses
	Digital Marketing Cluster  905300 Introduction to E-commerce 3(3-0-6)  905301 Digital Marketing and Content Strategy 3(3-0-6)  905302 Customer Relationship Management 3(3-0-6)  905303 Mobile and Social Media Marketing 3(3-0-6)  905406 Customer Experience, PR, and Storytelling 3(3-0-6)  905407 Digital Marketing Analytics 3(3-0-6)  905304 E-commerce Law 3(3-0-6)  905408 Digital ethics and Compliance 3(3-0-6)  905409 Technology for Business Management 3(3-0-6)	- New Courses
	905405 International Strategic Management 3(3-0-6)	- Remaining in Digital Marketing cluster, but editing course description and code. Hours of laboratories and self-study have also changed.
Undergraduate Thesis 902485 Undergraduate Thesis I 3 credits 902486 Undergraduate Thesis II 3 Credits	905374 Undergraduate Thesis 1 3 credits 905475 Undergraduate Thesis 2 3 Credits	Changing course description and course code

Curriculum 201	8	Revised Curriculum 2	2023	Improved Content
International Academic or Profe	essional Training	International Academic or Profe	ssional Training	
or Cooperative Education	6 Credits	or Cooperative Education	6 Credits	>
				J
905483 International Academic or	Professional	905481 International Academic or		Changing course code.
Training 6	Credits	Professional Training	6 Credits	
or		or		
905484 Cooperative Education 6	Credits	905482 Cooperative Education 6	Credits	
Free Electives - A Minimun	n of 6 Credits	Free Electives - A Minimum	of 6 Credits	
Students may select any cours	es offered by	Students may select any course	es offered by	
Naresuan University Internation	al College or	Naresuan University Internation	al College or	Remaining the same
other institutes approved by N	aresuan	other institutes approved by Na	aresuan	
University.		University.		





## คำสั่งมหาวิทยาลัยนเรศวร ที่อยสุดฟฟ/๒๕๖๕

## เรื่อง แต่งตั้งคณะกรรมการพัฒนาหลักสูตร หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ) หลักสูตรปรับปรุง พ.ศ. ๒๕๖๖ วิทยาลัยนานาชาติ

ด้วยวิทยาลัยนานาชาติ จะดำเนินการปรับปรุงหลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการ ธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ) หลักสูตรปรับปรุง พ.ศ. ๒๕๖๖ ที่จะครบวงรอบการปรับปรุงหลักสูตร ตามประกาศกระทรวงศึกษาธิการ เรื่อง กรอบมาตรฐานคุณวุฒิระดับอุดมศึกษาแห่งชาติ พ.ศ. ๒๕๕๒ และเกณฑ์ มาตรฐานหลักสูตรระดับอุดมศึกษา พ.ศ. ๒๕๕๘ เพื่อใช้ในปีการศึกษา ๒๕๖๖

ดังนั้น เพื่อให้การดำเนินการพัฒนาหรือปรับปรุงรายละเอียดของหลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ) หลักสูตรปรับปรุง พ.ศ. ๒๕๖๖ ของวิทยาลัย นานาชาติ ดำเนินไปด้วยความเรียบร้อย และมีประสิทธิภาพ ฉะนั้น อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๑๗ มาตรา ๒๐ และ มาตรา ๓๗ แห่งพระราชบัญญัติมหาวิทยาลัยนเรศวร พ.ศ. ๒๕๓๓ จึงแต่งตั้งคณะกรรมการพัฒนาหลักสูตร ตามกรอบมาตรฐานคุณวุฒิระดับอุดมศึกษาแห่งชาติ (TQF) พ.ศ. ๒๕๕๒ และ เกณฑ์มาตรฐานหลักสูตรระดับ ปริญญาตรี พ.ศ. ๒๕๕๘ ดังนี้

#### ที่ปรึกษา

- ๑. อธิการบดีมหาวิทยาลัยนเรศวร
- ๒. รองอธิการบดีฝ่ายวิชาการ
- ๓. ผู้อำนวยการวิทยาลัยนานาชาติ
- ๔. รองผู้อำนวยการฝ่ายวิชาการวิทยาลัยนานาชาติ

**หน้าที่** ให้คำปรึกษาด้านต่าง ๆ เพื่อให้การพัฒนาปรับปรุงรายละเอียดของหลักสูตร ดำเนินไปด้วยความเรียบร้อย สำเร็จลุล่วงตามวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้

### คณะกรรมการร่างหลักสูตร

ଭ. ମସ୍ଟ	พิชญา มีสาด	อาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตร และอาจารย์ประจำหลักสูตร	ประธานกรรมการ
๒. อาจา	ารย์ทักษอร ศรีสังขจร	ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก	กรรมการ
๓. นายเ	ปกรณ์ ด่านสีทอง	ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก	กรรมการ
๔. ดร.น	งค์นุช บุญกล่ำ	อาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตร	กรรมการ
		และอาจารย์ประจำหลักสูตร	
د. Mr.R	ingyaomi Phungshok Shimray	อาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตร	กรรมการและ
		และอาจารย์ประจำหลักสูตร	เลขานุการ

### คณะกรรมการวิพากษ์หลักสูตร

<b>ම</b> .	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.นวลฉวี แสงชัย	ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก	ประธานกรรมก	1
ම.	ดร.ชัญญอร พวงสมบัติ	ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก	กรรมการ	
តា.	อาจารย์ศรัณย์พร เกิดเกาะ	อาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตร	กรรมการ	
		และอาจารย์ประจำหลักสูตร		
๔.	ดร.ศรีสัมฤทธิ์ ศุภประเสริฐ	อาจารย์ประจำ	กรรมการ	
₡.	อาจารย์ชญาณี ชื่อชัยเจริญ	อาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตร	กรรมการและ	
		และอาจารย์ประจำหลักสูตร	เลขานการ	

หน้าที่ พัฒนาหลักสูตร ให้สอดคล้องกับกรอบมาตรฐานคุณวุฒิระดับอุดมศึกษาแห่งชาติ (TQF) พ.ศ.๒๕๕๒ และเกณฑ์มาตรฐานหลักสูตรระดับปริญญาตรี พ.ศ.๒๕๕๘

ทั้งนี้ ตั้งแต่วันที่ ๑ มิถุนายน ๒๕๖๕ เป็นต้นไป

สั่ง ณ วันที่ 90 มิถุนายน พ.ศ.๒๕๖๕

(รองศาสตราจารย์ ดร.วัฒนา พัดเกตุ)
รองอธิการบดีฝ่ายวิชาการ ปฏิบัติราชการแทน
อธิการบดีมหาวิทยาลัยนเรศวร

4. Minutes of Meeting/the	e Result of Curriculu	m Critical Review Ses	ssion

สรุปการแสดงความคิดเห็นการพิจารณา ยกร่างหลักสูตร/วิพากษ์หลักสูตร (ปรับปรุง พ.ศ. 2566) หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ)

# 1. รายนามผู้ทรงคุณวุฒิยกร่างหลักสูตร

ชื่อ นางสาวทักษอร ศรีสังขจร

ตำแหน่งทางวิชาการ - ตำแหน่งบริหาร สังกัด/สถานที่ทำงาน วิทยาลัยนานาชาติ มหาวิทยาลัยบูรพา

## 2. ความเห็นต่อหลักสูตรฯ

- 2.1 ปรัชญา/จุดมุ่งหมายของหลักสูตร เหมาะสม
- 2.2 จำนวนหน่วยกิต โครงสร้างหลักสูตร เหมาะสม
  - 2.2.1 หมวดวิชาศึกษาทั่วไป เหมาะสม
  - 2.2.2 หมวดวิชาเฉพาะวิชาแกน (วิชาพื้นฐานวิชาชีพ) เหมาะสมวิชาเอกบังคับ เหมาะสมวิชาเอกเลือก เหมาะสม
- 2.3 แผนการเรียน เหมาะสม

# 3. ข้อเสนอแนะอื่น ๆ (เพิ่มเติม) ดูเอกสารประกอบแนบ

ทักษอร ศรีสังขจร (นางสาวทักษอร ศรีสังขจร)

ความคิดเห็น/ข้อเสนอแนะ เพิ่มเติม (การยกร่างหลักสูตรนานาชาติ) สำหรับหลักสูตรบริหารธุรกิจ บัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ)

หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ (หลักสูตรนานาชาติ) ปรับปรุง พ.ศ. 2566 ได้มีการปรับหลักสูตรให้ทันสมัย สอดคล้องกับบริบทสังคมที่เปลี่ยนแปลงไป เพื่อให้ หลักสูตรนี้มีความเข้มข้นมากขึ้นและเพื่อให้ผู้เรียนได้นำองค์ความรู้ที่ได้จากหลักสูตรฯ ไปปรับใช้ใน อนาคต จึงมีข้อเสนอแนะ ดังนี้

- ควรจัดให้มีรายวิชาที่เกี่ยวกับ Business Psychology เนื่องจากปัจจุบันและอนาคตมีความ
   ต้องการผู้เชี่ยวชาญด้านนี้เป็นอย่างมาก มุมมองของลูกค้าที่มีต่อผลิตภัณฑ์และบริการ
   เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว จึงมีความจำเป็นที่ต้องใช้สุนทรียศาสตร์เข้ามาประกอบด้วย
- ควรจัดให้มีรายวิชาที่เกี่ยวกับ Business Financial and Investment เพื่อให้ผู้เรียนสามารถ ประเมินศักยภาพของธุรกิจ การบริหารสภาพคล่องของธุรกิจ การประเมินความเสี่ยงทางการเงิน และการลงทุน เพื่อใช้ประกอบการตัดสินใจและวางแผน ซึ่งรายวิชาลักษณะนี้จะช่วยให้ผู้เรียน สามารถวิเคราะห์และบริหารการเงินการลงทุนส่วนตัวเบื้องต้นได้ รวมถึงการเป็นผู้ประกอบการ ในอนาคต
- หลักสูตรฯ ได้มีการจัดการเรียนการสอนภาษาที่สาม นับว่าเป็นโอกาสที่ดีของผู้เรียน เพื่อเป็นการ เตรียมพร้อมผู้เรียนแห่งอนาคตควรจัดให้มีรายวิชาที่เกี่ยวกับภาษาทางธุรกิจ (ที่แยกต่างหากจาก รายวิชา GE และ Business Negotiation and Presentation) ซึ่งเป็นศาสตร์ที่ช่วยฝึกทักษะ และไหวพริบให้แก่ผู้เรียน เช่น การเปิดปิดดีลกับคู่ค้า ทักษะการขาย การเจรจาต่อรองเพื่อความ ได้เปรียบหรือเสียหายให้น้อยที่สุด
- เนื่องจากผู้เรียนเพิ่งปรับตัวจากรั้วโรงเรียนเข้าสู่รั้วมหาวิทยาลัย รายวิชาสำหรับปี 1 ควรเป็น รายวิชา GE พื้นฐาน ตามที่หลักสูตรฯ ได้เขียนคำอธิบายรายวิชาและได้จัดแผนการเรียน International Business Management ในปี 1 เทอม 1 อาจจะเร็วเกินไปสำหรับผู้เรียน
- จากคำอธิบายรายวิชาและจัดแผนการเรียนรายวิชา Business Negotiation and
   Presentation ในปี 2 เทอม 1 อาจจะเร็วเกินไปสำหรับผู้เรียน เนื่องจากรายวิชาลักษณะ
   ดังกล่าวผู้เรียนควรมีประสบการณ์การเรียนรู้ผ่านรายวิชาอื่นๆ มาก่อน แล้วมาต่อยอดเชื่อมโยงในรายวิชานี้ต่อไป
- หากทางหลักสูตรฯ สามารถจัดสรรงบประมาณเพื่อเป็นทุนสนับสนุนให้ผู้เรียนได้เริ่มต้นประกอบ ธุรกิจขนาดย่อม เพื่อทดสอบผลิตภัณฑ์ต้นแบบ Prototype, Business Model หรือ Prove of Concept Idea ได้ จะเป็นประโยชน์แก่ผู้เรียนอย่างมากในการเป็นพื้นที่ปลอดภัยให้ได้ทำการ ทดลอง ลองผิดลองถูก เรียนรู้ข้อผิดพลาดและพัฒนาต่อไป อีกทั้งยังเป็นการผลักดันให้ผู้เรียนได้ เรียนรู้ตลอดชีวิตอีกด้วย

- ทักษอร ศรีสังขจร -(นางสาวทักษอร ศรีสังขจร)

# สรุปการแสดงความคิดเห็นการพิจารณา ยกร่างหลักสูตร/วิพากษ์หลักสูตร (ปรับปรุง พ.ศ. 2566) หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชา การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ 1. รายนามผู้ทรงคุณวุฒิยกร่างหลักสูตร ชื่อ (<u>นาย,</u>นาง,นางสาว)......ปกรณ์.....นามสกุล.....ด่านสีทอง.....ด่าน ตำแหน่งทางวิชาการ/ ....... ตำแหน่งบริหาร.....ประธาน หอการค้าจังหวัดพิษณุโลก, กรรมการคณะกรรมการร่วมภาคเอกชน 3 สถาบัน กลุ่มจังหวัดภาคเหนือ ตอนล่าง 1. กรรมการบริษัท วังสีทอง จำกัด สังกัด/สถานที่ทำงาน......หอการค้าจังหวัดพิษณุโลก, บริษัท วังสีทอง จำกัด ...... 2. ความเห็นต่อหลักสูตรฯ 2.1 ปรัชญา/จุดมุ่งหมายของหลักสูตร.....มีความสอดคล้องกับสภาพการณ์ในปัจจุบันที่จะต้อง จัดการเรียนการสอนตามหลักวิชาการจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ และเน้นเรื่องทักษะที่จำเป็นในยุค ศตวรรษที่ 21 2.3 จำนวนหน่วยกิต โครงสร้างหลักสูตร <u>เหมาะสม</u> / ไม่เหมาะสม เนื่องจาก 2.3.1 หมวดวิชาศึกษาทั่วไป.......หากเป็นไปได้น่าจะมีการปรับบางวิชาให้ทันสมัยมาก ยิ่งขึ้น เพื่อให้ทันต่อยุคสมัยและการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วของสังคมโลก และเหตุการณ์สังคม ในปัจจุบัน เช่น วิชาสิทธิมนุษยชน วิชาการจัดการสุขภาพจิต-การจัดการความเครียด วิชาการ จัดการภาษี วิชา Current issues เป็นต้น 2.3.2 หมวดวิชาเฉพาะ วิชาแกน (วิชาพื้นฐานวิชาชีพ)......มีความเหมาะสมตามหลักสูตร

วิชาเอกบังคับ ......มีความเหมาะสมตามหลักสูตร

ทางเลือกให้นิสิตได้เลือกเรียนในกลุ่มวิชาที่นิสิตสนใจ เช่น กฎหมาย และการตลาด

ขั้นการเรียนรู้ .....

วิชาเอกเลือก.....มีความเหมาะสมตามหลักสูตร และเห็นควรมี

2.4 แผนการเรียน......มีความเหมาะสมทั้งด้านการจัดสรรรายวิชาตามลำดับ

3. ข้อเสนอแนะอื่ (เพิ่มเติม)	น ๆ
	(นายปกรณ์ ด่านสีทอง)
	(นายบกรณ ตานสพอง)
	ความคิดเห็น/ข้อเสนอแนะ เพิ่มเติม (การยกร่างหลักสูตรนานาชาติ)
สำหรับหลักสูตร	สาขาวิชา

# สรุปการแสดงความคิดเห็นการพิจารณา ยกร่างหลักสูตร/วิพากษ์หลักสูตร (ปรับปรุง พ.ศ. 2566) หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชา การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศ

1. รายนามผู้ทรงคุณวุฒิวิพากษ์หลักสูตร
ชื่อ (นาย <b>,</b> นาง, <b>นางสาว</b> )ชัญญอร นามสกุลพวงสมบัติ
ตำแหน่งทางวิชาการ/ ตำแหน่งบริหารนายกสมาคม
ATED พิษณุโลก, อุปนายกด้านการบริหารรายได้และการเงิน สมาคมเครือข่ายไมซ์ภาคเหนือตอนล่าง
และ ผู้จัดการ บริษัท พีพี เคมีคอลแอนด์โฮลดิ้ง จำกัด
สังกัด/สถานที่ทำงาน บริษัท พีพี เคมีคอลแอนด์โฮลดิ้ง จำกัด
2. ความเห็นต่อหลักสูตรฯ
2.1 ปรัชญา/จุดมุ่งหมายของหลักสูตรมีความสอดคล้องกับจุดมุ่งหมายหลักสูตร การจัดการ
ธุรกิจระหว่างประเทศ และการที่เน้นเรื่องทักษะที่จำเป็นในยุคศตวรรษที่ 21 นั้นมีความเหมาะสมต่อยุค
สมัยปัจจุบัน
2.2 จำนวนหน่วยกิต โครงสร้างหลักสูตร <b>เหมาะสม</b> / ไม่เหมาะสม เนื่องจาก
2.2.1 หมวดวิชาศึกษาทั่วไปควรจัดรายวิชาที่มีความเหมาะสมต่อนิสิตในหลักสูตร เพื่อเป็นวิชาพื้นฐานก่อนเรียนวิชาเอก เช่น สถานการณ์เศรษฐกิจ และการค้า ของโลก เป็นต้น 2.2.2 หมวดวิชาเฉพาะ วิชาแกน (วิชาพื้นฐานวิชาชีพ)มีความเหมาะสมตามหลักสูตร โดยเสนอ ให้เพิ่มเนื้อหาสาระที่ทันต่อยุคดิจิตัล เช่น เพิ่มเนื้อหาเรื่องการตลาดผ่านช่องทางโชเชียลมีเดีย การบริหาร จัดการทรัพยากรมนุษย์โดยเน้นเรื่องการ Upskill, reskill การใช้งานโปรแกรมคอมพิวเตอร์ที่จำเป็นใน การดำเนินธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็น การนำเสนองาน นำเสนอข้อมูลเชิงสถิติ หรือการคำนวณ รวมถึงการเจรจา ธุรกิจ พร้อมเทคนิคต่างๆ วิชาเอกบังคับมีความเหมาะสมตามหลักสูตร โดยเสนอให้เพิ่ม เนื้อหาของ MICE เข้าไปในรายวิชา Project Management เนื่องจากเป็นเครื่องมือที่สำคัญที่ใช้ในทุก
เนอหาของ MICE เขาเบเนรายวชา Project Management เนองจากเบนเครองมอทสาคญที่เชเนทุก องค์กร
วิชาเอกเลือก
ง แยกเลยก
ขึ้งนักตัด 10 11 13 จัดการมะทรางบระเทศกรรมขะเทเรียน และครรเนนเรียง กลักกฎ หมาย พนฐานที่เข้าง ระดับระหว่างประเทศ และกฎหมายภายในประเทศควบคู่กันไป ในด้านของภาษาที่สาม ควรเน้นให้นิสิต
ระพบระหวางบระเทศ และกฎหมายภายเฉบระเทศตรบตูกฉเบ เฉพาฉของภาษาทสาม ครรเฉนเหนสต สามารถใช้ภาษาที่สามในการสื่อสารทางธุรกิจเบื้องต้นได้

2.4 แผนการเรียนการกระจายรายวิชามีความเหมาะสม โดยมีการ
เรียงลำดับความยากง่ายอย่างเหมาะสม
3. ข้อเสนอแนะอื่น ๆ
(ເพิ່มเติม)
(ดร.ชัญญอร พวงสมบัติ)
a # " a a
ความคิดเห็น/ข้อเสนอแนะ เพิ่มเติม (การยกร่างหลักสูตรนานาชาติ)
สำหรับหลักสูตรสาขาวิชา

สรุปการแสดงความคิดเห็นการพิจารณา ยกร่างหลักสูตร/วิพากษ์หลักสูตร (ปรับปรุง พ.ศ. 2566) หลักสูตรบริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชา...บริหารธุรกิจบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการธุรกิจระหว่าง ประเทศ

1. รายนามผู้ทรงคุณวุฒิวิพากษ์หลักสูตร

	ชื่อ (นาย,นาง <u>,นางสาว</u> )นวลฉวีนามสกุลแสงชัย
	ตำแหน่งทางวิชาการ/ผศ.ดร ตำแหน่งบริหาร
	สังกัด/สถานที่ทำงานมหาวิทยาลัยขอนแก่น
2. คว	ามเห็นต่อหลักสูตรฯ
	2.1 ปรัชญา/จุดมุ่งหมายของหลักสูตร
	ปรัชญา: พิจารณาให้สอดคล้องกับปรัชญาของมหาวิทยาลัย
	จุดมุ่งหมาย:
	<ul> <li>พัฒนาผู้เรียนให้มีคุณลักษณะและสมรรถนะตรงตามความต้องการของ</li> </ul>
	ตลาดแรงงานในสาขาธุรกิจระหว่างประเทศ
	<ul> <li>สามารถนำความรู้ที่ได้ไปวิเคราะห์ แก้ปัญหาในการทำงาน และการประกอบการ</li> </ul>
	ธุรกิจระหว่างประเทศ สามารถประยุกต์ใช้และบูรณาการศาสตร์ต่างๆ เพื่อแก้ไข
	สังคมอย่างเป็นระบบ
	<ul> <li>พัฒนาผู้เรียนให้มีความสามารถในการทำงานกับผู้อื่นและทำงานเป็นกลุ่มได้อย่าง</li> </ul>
	เหมาะสมทั้งในประเทศและระหว่างประเทศและสามารถปรับตัวได้ตาม
	สภาพแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างเหมาะสม
	2.2 จำนวนหน่วยกิต โครงสร้างหลักสูตร <b>เหมาะสม</b> / ไม่เหมาะสม เนื่องจาก
 สร้างค	
010 1411	2.2.1 หมวดวิชาศึกษาทั่วไปจำนวนเหมาะสม นอกจากนี้ยังสามารถเลือกหรือ
เพิ่าแติ	มวิชาที่ช่วยวางพื้นฐานทางธุรกิจ สถานการณ์ภายนอกหรือการพัฒนาที่จำเป็นต้องนำมาพิจารณา
	วางแผนในการเปิดรายวิชาศึกษาทั่วไปได้
6 1011110	2.2.2 หมวดวิชาเฉพาะ
	วิชาแกน (วิชาพื้นฐานวิชาชีพ)เหมาะสม
	วิชาเอกบังคับเหมาะสม

วิชาเอกเลือก.....ควรเปิดวิชาให้นิสิตได้มีโอกาสเลือกมากขึ้น เช่น การบริหาร เครือข่ายและกลุ่มเครือข่าย (Networking & Clustering management) Transformation Management หรือ Business Process management

2.3 แผนการเรียน.....การจัดแผนการเรียนในชั้นปีที่ 3 เทอม 2 และ ชั้นปีที่ 4 เทอมแรก ควรมีการ ยืดหยุ่นให้นิสิตสามารถตัดสินใจลงทะเบียนเรียนได้ ในรายวิชา Major Elective course และ Free Elective course

## 3. ข้อเสนอแนะอื่น ๆ (เพิ่มเติม)

- เป็นหลักสูตรที่น่าสนใจ หากสามารถโอนหน่วยกิตระหว่างมหาวิทยาลัย ในระดับเดียวกันได้ อาจช่วยเพิ่มศักยภาพทางการศึกษาและสามารถรุกตลาดได้มากขึ้น
- การกำหนดกรอบแนวคิดทิศทางการพัฒนาหลักสูตรให้ชัดเจนจะช่วยให้เกิดประโยชน์ในการ สื่อสารความเข้าใจให้แก่ผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสีย และเป็นประโยชน์สำหรับการพิจารณาปรับปรุง หลักสูตรในอนาคต
- ควรปรับเพิ่มเนื้อหารายวิชาที่สื่อให้เห็นนโยบาย/เงื่อนไขการค้า/การทำธุรกิจระหว่างประเทศ
- ควรเน้นให้นักศึกษาที่จบมีคุณสมบัติพร้อมสำหรับการทำงาน โดยมีความสามารถในการจัดการ ภาวะทางอารมณ์ สามารถทำงานเป็นทีม และสามารถสร้างทีมได้ มีความกระตือรือร้น และใฝ่รู้ สามารถนำความรู้มาบูรณาการเพื่อให้เกิดการตัดสินใจได้ดี และสามารถทำงานแบบ multitasking ได้
- ในบางรายวิชาควรมีการเชิญผู้มีประสบการณ์ตรงมาช่วยสอน
- การติดตามประเมินหลักสูตรอย่างสม่ำเสมอ
- มีการสอดแทรกเรื่องของคุณธรรมจริยธรรม
- หลักสูตรจัดเวลาระหว่างการบรรยาย-ปฏิบัติ-ศึกษาด้วยตนเอง ได้สอดคล้องกับวัตถุประสงค์และ ปรัชญาของหลักสูตร

(...ผศ.ดร.นวลฉวี แสงชัย..)



# ผลงานทางวิชาการของอาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตรและ อาจารย์ประจำหลักสูตรตามเกณฑ์มาตรฐานในระบบ CHECO

ชื่อ – สกุล

(ภาษาไทย) : นางสาวศรัณย์พร เกิดเกาะ(ภาษาอังกฤษ) : Miss Saranporn Kirdkoh

(สาเษาองกฤษ) : Miss Saranporn Kirakon	
ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
1. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับความร่วมมือระหว่างประเทศ	0.8
2. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับชาติ	0.6
3. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับนานาชาติ	1
4. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับภูมิภาคอาเซียน	1
<ol><li>งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับสถาบัน</li></ol>	0.4
<ol> <li>งานสร้างสรรค์ที่มีการเผยแพร่สู่สาธารณะในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง หรือผ่านสื่ออิเล็กทรอน์</li> </ol>	<b>ู้เ</b> กส์ 0.2
online	
7. ตำราหรือหนังสือที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอรับตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1
8. ตำราหรือหนังสือที่ผ่านการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การประเมินตำแหน่งทางวิชาการแต่ไม่	ได้ 1
นำมาขอรับการประเมินตำแหน่งทางวิชาการ	
9. บทความวิจัยหรือบทความทางวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูลกลุ่	<b>ุ่มที่ 2</b> 0.6
10. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	
วิชาการระดับชาติ	
11. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.4
วิชาการระดับนานาชาติ หรือในวารสารวิชาการระดับชาติที่มีอยู่ในฐานะข้อมูล ตามประกา	ศ
ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจารณาวารสารท	าง
วิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
Kirdkoh,S. (2019). A study of bilingual websites as a marketing communication	tool
in tourism industry: The case study of cafes in Phitsanulok, Thailand.	
Proceeding of the 10 <sup>th</sup> National and International Academic Research	1
Conference, March 29, 2019, Bangkok, Thailand.	
12. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่อยู่ในฐานข้	้อมูล 1
ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจาร	ัณา
วารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
13. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่ไม่อยู่ใน	0.8
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์กา	าร

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
พิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556 แต่สถาบัน	
นำเสนอสภาสถาบันอนุมัติและจัดทำเป็นประกาศให้ทราบเป็นการทั่วไป และแจ้งให้ กพอ./กกอ.	
ทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ออกประกาศ (ซึ่งไม่อยู่ใน Beall's list) หรือตีพิมพ์ไว้ใน	
วารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล TCI กลุ่มที่ 1	
14. ผลงานค้นพบพันธุ์พืช พันธุ์สัตว์ ที่ค้นพบใหม่และได้รับการจดทะเบียน	1
15. ผลงานที่ได้รับการจดสิทธิบัตร	1
16. ผลงานวิจัยที่หน่วยงานหรือองค์กรระดับชาติว่าจ้างให้ดำเนินการ	1
17. ผลงานวิชาการรับใช้สังคมที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1

ขอรับรองว่าผลงานทางวิชาการข้างต้น ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของการศึกษาเพื่อรับปริญญา เป็นผลงานทางวิชาการที่ได้รับการเผยแพร่ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการพิจารณาแต่งตั้งให้บุคคล ดำรงตำแหน่งทางวิชาการ เป็นผลงานทางวิชาการในรอบ 5 ปีย้อนหลัง และเขียนตามรูปแบบ บรรณานุกรม

(นางสาวศรัณย์พร เกิดเกาะ)

เจ้าของประวัติและผลงานทางวิชาการ

# ผลงานทางวิชาการของอาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตรและ อาจารย์ประจำหลักสูตรตามเกณฑ์มาตรฐานในระบบ CHECO

ชื่อ – สกุล

(ภาษาไทย) : ดร.สุพิชญา มีสาด

(ภาษาอังกฤษ) :Dr.Supichaya Meesad

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
1. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับความร่วมมือระหว่างประเทศ	0.8
2. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับชาติ	0.6
3. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับนานาชาติ	1
4. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับภูมิภาคอาเซียน	1
5. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับสถาบัน	0.4
<ol> <li>งานสร้างสรรค์ที่มีการเผยแพร่สู่สาธารณะในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง หรือผ่านสื่อ</li> <li>อิเล็กทรอนิกส์ online</li> </ol>	0.2
7. ตำราหรือหนังสือที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอรับตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1
8. ตำราหรือหนังสือที่ผ่านการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การประเมินตำแหน่งทางวิชาการแต่ไม่ได้ นำมาขอรับการประเมินตำแหน่งทางวิชาการ	1
<ol> <li>บทความวิจัยหรือบทความทางวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูลกลุ่ม</li> <li>ที่ 2</li> </ol>	0.6
10. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.2
วิชาการระดับชาติ	
11. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.4
วิชาการระดับนานาชาติ หรือในวารสารวิชาการระดับชาติที่มีอยู่ในฐานะข้อมูล ตามประกาศ	
ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจารณาวารสารทาง	ı
วิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
Meesad, S. (2020). A study on impacts of packaging on Otop products	
among tourists in Phitsanulok, 11 <sup>th</sup> ASEAN+9 International	
Conference on Business, Economic, Finance and innovation, 2020	
12. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่อยู่ใน	1
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์	
การพิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
13. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่ไม่อยู่ใน	0.8
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การ	
พิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556 แต่สถาบัน	

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
นำเสนอสภาสถาบันอนุมัติและจัดทำเป็นประกาศให้ทราบเป็นการทั่วไป และแจ้งให้ กพอ./	
กกอ. ทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ออกประกาศ (ซึ่งไม่อยู่ใน Beall's list) หรือตีพิมพ์ไว้ใน	
วารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล TCI กลุ่มที่ 1	
14. ผลงานค้นพบพันธุ์พืช พันธุ์สัตว์ ที่ค้นพบใหม่และได้รับการจดทะเบียน	1
15. ผลงานที่ได้รับการจดสิทธิบัตร	1
16. ผลงานวิจัยที่หน่วยงานหรือองค์กรระดับชาติว่าจ้างให้ดำเนินการ	1
17. ผลงานวิชาการรับใช้สังคมที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1

ขอรับรองว่าผลงานทางวิชาการข้างต้น ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของการศึกษาเพื่อรับปริญญา เป็นผลงานทางวิชาการที่ได้รับการเผยแพร่ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการพิจารณาแต่งตั้งให้บุคคล ดำรงตำแหน่งทางวิชาการ เป็นผลงานทางวิชาการในรอบ 5 ปีย้อนหลัง และเขียนตามรูปแบบ บรรณานุกรม

ลงชื่อ Syxchona M.

(ดร.สุพิชญา มีสาด)

เจ้าของประวัติและผลงานทางวิชาการ

# ผลงานทางวิชาการของอาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตรและ อาจารย์ประจำหลักสูตรตามเกณฑ์มาตรฐานในระบบ CHECO

ชื่อ - สกุล (ภาษาอังกฤษ) : Mr. Ringyaomi Phungshok Shimray

Gira Balliga) . Mr. Milgyaomi Fhungshok Shirilay	
ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
1. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับความร่วมมือระหว่างประเทศ	0.8
2. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับชาติ	0.6
3. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับนานาชาติ	1
4. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับภูมิภาคอาเซียน	1
5. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับสถาบัน	0.4
6. งานสร้างสรรค์ที่มีการเผยแพร่สู่สาธารณะในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง หรือผ่านสื่อ	0.2
อิเล็กทรอนิกส์ online	
7. ตำราหรือหนังสือที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอรับตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1
8. ตำราหรือหนังสือที่ผ่านการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การประเมินตำแหน่งทางวิชาการแต่	1
ไม่ได้นำมาขอรับการประเมินตำแหน่งทางวิชาการ	
9. บทความวิจัยหรือบทความทางวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล	0.6
กลุ่มที่ 2	
10. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุ	u 0.2
าชาการระดับชาติ	
11. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.4
วิชาการระดับนานาชาติ หรือในวารสารวิชาการระดับชาติที่มีอยู่ในฐานะข้อมูล ตาม	
ประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจารณา	
วารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
NeVille, C. and Shimray, P.R. (2021) Work and Study: University Students	
Working Towards Success, Thailand. The 10 <sup>th</sup> National and the 3rd	
International Conference Management Sciences 2021: Innovation	
Management for Enhancing the Local Economy, February, 2021	
Phitsanulok, Thailand 2021; p.182-185.	
12. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่อยู่ใน	1
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย	
หลักเกณฑ์การพิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.	
2556	
13. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่ไม่อยู่ใน	0.8

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์	
การพิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556 แต่	
สถาบันนำเสนอสภาสถาบันอนุมัติและจัดทำเป็นประกาศให้ทราบเป็นการทั่วไป และแจ้งให้	
กพอ./กกอ. ทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ออกประกาศ (ซึ่งไม่อยู่ใน Beall's list) หรือ	
ตีพิมพ์ไว้ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล TCI กลุ่มที่ 1	
14. ผลงานค้นพบพันธุ์พืช พันธุ์สัตว์ ที่ค้นพบใหม่และได้รับการจดทะเบียน	1
15. ผลงานที่ได้รับการจดสิทธิบัตร	1
16. ผลงานวิจัยที่หน่วยงานหรือองค์กรระดับชาติว่าจ้างให้ดำเนินการ	1
17. ผลงานวิชาการรับใช้สังคมที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1

ขอรับรองว่าผลงานทางวิชาการข้างต้น ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของการศึกษาเพื่อรับปริญญา เป็นผลงานทางวิชาการที่ได้รับการเผยแพร่ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการพิจารณาแต่งตั้งให้บุคคล ดำรงตำแหน่งทางวิชาการ เป็นผลงานทางวิชาการในรอบ 5 ปีย้อนหลัง และเขียนตามรูปแบบ บรรณานุกรม

ลงชื่อ ..

(Mr. Ringyaomi Phungshok Shimray)

เจ้าของประวัติและผลงานทางวิชาการ

# ผลงานทางวิชาการของอาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตรและ อาจารย์ประจำหลักสูตรตามเกณฑ์มาตรฐานในระบบ CHECO

ชื่อ – สกุล

(ภาษาไทย) : นางสาวชญาณี ซื่อชัยเจริญ

(ภาษาอังกฤษ) : Miss Chayanee Suechaicharoen

ผลงานเ	ทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
1.	งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับความร่วมมือระหว่างประเทศ	0.8
2.	งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับชาติ	0.6
3.	งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับนานาชาติ	1
4.	งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับภูมิภาคอาเซียน	1
	งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับสถาบัน	0.4
6.	งานสร้างสรรค์ที่มีการเผยแพร่สู่สาธารณะในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง หรือผ่านสื่อ	0.2
	อิเล็กทรอนิกส์ online	
7.	ตำราหรือหนังสือที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอรับตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1
8.	ตำราหรือหนังสือที่ผ่านการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การประเมินตำแหน่งทางวิชาการแต่ไม่ได้	1
	นำมาขอรับการประเมินตำแหน่งทางวิชาการ	
9.	บทความวิจัยหรือบทความทางวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูลกลุ่ม	0.6
	ที่ 2	
10.	บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.2
	ระดับชาติ	
11.	บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.4
	วิชาการระดับนานาชาติ หรือในวารสารวิชาการระดับชาติที่มีอยู่ในฐานะข้อมูล ตามประกาศ	
	ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจารณาวารสารทาง	
	วิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
	Woraphin, T., Suechaicharoen, C. (2019). Factors Influencing Alcohol	
	Consumption of Students from One University in Phitsanulok.	
	Proceeding of International Academic of Science, Technology,	
	Engineering and Management (IASTEM), 21 – 22 December 2018,	
	Bangkok, Thailand; p.65-70	
12.	บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่อยู่ใน	1
	ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์	
	การพิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
13. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่ไม่อยู่ใน	0.8
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การ	
พิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556 แต่สถาบัน	
นำเสนอสภาสถาบันอนุมัติและจัดทำเป็นประกาศให้ทราบเป็นการทั่วไป และแจ้งให้ กพอ./	
กกอ. ทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ออกประกาศ (ซึ่งไม่อยู่ใน Beall's list) หรือตีพิมพ์ไว้ใน	
วารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล TCI กลุ่มที่ 1	
14. ผลงานค้นพบพันธุ์พีช พันธุ์สัตว์ ที่ค้นพบใหม่และได้รับการจดทะเบียน	1
15. ผลงานที่ได้รับการจดสิทธิบัตร	1
16. ผลงานวิจัยที่หน่วยงานหรือองค์กรระดับชาติว่าจ้างให้ดำเนินการ	1
17. ผลงานวิชาการรับใช้สังคมที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1

ขอรับรองว่าผลงานทางวิชาการข้างต้น ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของการศึกษาเพื่อรับปริญญา เป็นผลงานทางวิชาการที่ได้รับการเผยแพร่ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการพิจารณาแต่งตั้งให้บุคคล ดำรงตำแหน่งทางวิชาการ เป็นผลงานทางวิชาการในรอบ 5 ปีย้อนหลัง และเขียนตามรูปแบบ บรรณานุกรม

เจ้าของประวัติและผลงานทางวิชาการ

# ผลงานทางวิชาการของอาจารย์ผู้รับผิดชอบหลักสูตรและ อาจารย์ประจำหลักสูตรตามเกณฑ์มาตรฐานในระบบ CHECO

ชื่อ – สกุล

(ภาษาไทย) : นายศรีสัมฤทธิ์ ศุภประเสริฐ (ภาษาอังกฤษ) : Mr. Srisamrit Supaprasert

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
1. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับความร่วมมือระหว่างประเทศ	0.8
2. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับชาติ	0.6
3. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับนานาชาติ	1
4. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับภูมิภาคอาเซียน	1
5. งานสร้างสรรค์ที่ได้รับการเผยแพร่ในระดับสถาบัน	0.4
6. งานสร้างสรรค์ที่มีการเผยแพร่สู่สาธารณะในลักษณะใดลักษณะหนึ่ง หรือผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์	0.2
online	
7. ตำราหรือหนังสือที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอรับตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1
8. ตำราหรือหนังสือที่ผ่านการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การประเมินตำแหน่งทางวิชาการแต่ไม่ได้	1
นำมาขอรับการประเมินตำแหน่งทางวิชาการ	
9. บทความวิจัยหรือบทความทางวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล	0.6
กลุ่มที่ 2	
10. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.2
ชาการระดับชาติ	
11. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการฉบับสมบูรณ์ที่ตีพิมพ์ในรายงานสืบเนื่องจากการประชุม	0.4
วิชาการระดับนานาชาติ หรือในวารสารวิชาการระดับชาติที่มีอยู่ในฐานะข้อมูล ตามประกาศ	
ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การพิจารณาวารสารทาง	
วิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
12. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่อยู่ใน	1
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์	
การพิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556	
Supaprasert, S. & Lohatepanont, M. & Visamitanan, K. (2021). The Transit-Oriented	
Development (TOD) Index and Its Application to Metro Stations in Bangkok.	
Journal of International Logistics and Trade, 19(3), 115-131. (SCOPUS's	
eISSN: 2508-7592)	
13. บทความวิจัยหรือบทความวิชาการที่ตีพิมพ์ในวารสารวิชาการระดับนานาชาติที่ไม่อยู่ใน	0.8
ฐานข้อมูล ตามประกาศ ก.พ.อ. หรือระเบียบคณะกรรมการอุดมศึกษาว่าด้วย หลักเกณฑ์การ	

ผลงานทางวิชาการตามเกณฑ์มาตรฐานย้อนหลัง 5 ปี	น้ำหนัก
พิจารณาวารสารทางวิชาการสำหรับการเผยแพร่ผลงานทางวิชาการ พ.ศ.2556 แต่สถาบัน	
นำเสนอสภาสถาบันอนุมัติและจัดทำเป็นประกาศให้ทราบเป็นการทั่วไป และแจ้งให้ กพอ./	
กกอ. ทราบภายใน 30 วันนับแต่วันที่ออกประกาศ (ซึ่งไม่อยู่ใน Beall's list) หรือตีพิมพ์ไว้ใน	
วารสารวิชาการที่ปรากฏในฐานข้อมูล TCI กลุ่มที่ 1	
14. ผลงานค้นพบพันธุ์พืช พันธุ์สัตว์ ที่ค้นพบใหม่และได้รับการจดทะเบียน	1
15. ผลงานที่ได้รับการจดสิทธิบัตร	1
16. ผลงานวิจัยที่หน่วยงานหรือองค์กรระดับชาติว่าจ้างให้ดำเนินการ	1
17. ผลงานวิชาการรับใช้สังคมที่ได้รับการประเมินผ่านเกณฑ์การขอตำแหน่งทางวิชาการแล้ว	1

ขอรับรองว่าผลงานทางวิชาการข้างต้น ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของการศึกษาเพื่อรับปริญญา เป็นผลงานทางวิชาการที่ได้รับการเผยแพร่ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการพิจารณาแต่งตั้งให้บุคคล ดำรงตำแหน่งทางวิชาการ เป็นผลงานทางวิชาการในรอบ 5 ปีย้อนหลัง และเขียนตามรูปแบบ บรรณานุกรม

(นายศรีสัมฤทธิ์ ศุภประเสริฐ)

เจ้าของประวัติและผลงานทางวิชาการ

6.	Naresuan Unive	rsity Regulatior	n of Undergradu	ate Education 2016



### ข้อบังคับมหาวิทยาลัยนเรศวร ว่าด้วย การศึกษาระดับปริญญาตรี พ.ศ. ๒๕๕๙

โดยที่เป็นการสมควรปรับปรุงข้อบังคับมหาวิทยาลัยนเรศวร ว่าด้วยการศึกษาระดับปริญญาตรี พ.ศ. ๒๕๕๙ ให้เกิดความเหมาะสมยิ่งขึ้น

ฉะนั้น อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๑๔ (๒) แห่งพระราชบัญญัติมหาวิทยาลัยนเรศวร พ.ศ. ๒๕๓๓ และแก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ ๒) พ.ศ. ๒๕๔๑ โดยมติสภามหาวิทยาลัย ในคราวประชุม ครั้งที่ ๒๑๘ (๔/๒๕๕๘) เมื่อวันที่ ๑๒ มิถุนายน ๒๕๕๘ จึงให้ออกข้อบังคับไว้ดังต่อไปนี้

ข้อ ๑ ข้อบังคับนี้เรียกว่า "ข้อบังคับมหาวิทยาลัยนเรศวร ว่าด้วย การศึกษาระดับปริญญาตรี พ.ศ. ๒๕๕๘"

ข้อ ๒ ข้อบังคับนี้ให้ใช้บังคับกับนิสิตที่เข้าศึกษาตั้งแต่ปีการศึกษา ๒๕๕๘ เป็นต้นไป

ข้อ ๓ ให้ยกเลิกข้อบังคับมหาวิทยาลัยนเรศวร ว่าด้วย การศึกษาระดับปริญญาตรี พ.ศ. ๒๕๔๙ บรรดาข้อบังคับ ระเบียบ คำสั่ง หรือประกาศอื่นใดกำหนดไว้แล้วในข้อบังคับนี้ หรือซึ่งขัด หรือแย้งกับข้อบังคับนี้ ให้ใช้ข้อบังคับนี้แทน

#### ข้อ ๔ ในข้อบังคับนี้

"มหาวิทยาลัย" หมายความว่า มหาวิทยาลัยนเรศวร "สภามหาวิทยาลัย" หมายความว่า สภามหาวิทยาลัยนเรศวร

### ข้อ ๕ คุณสมบัติของผู้เข้าศึกษา

๕..๑ หลักสูตรปริญญาตรีทางวิชาการและทางวิชาชีพหรือปฏิบัติการต้องเป็น ผู้สำเร็จการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนปลายหรือเทียบเท่าซึ่งกระทรวงศึกษาธิการรับรอง

๕๒ หลักสูตรปริญญาตรี (ต่อเนื่อง) จะต้องเป็นผู้สำเร็จการศึกษาระดับ ประกาศนียบัตร วิชาชีพชั้นสูง หรือเทียบเท่า หรือระดับอนุปริญญา (๓ ปี) หรือเทียบเท่าในสาขาวิชา ที่ตรงกับสาขาวิชาที่จะเข้าศึกษาในหลักสูตรปริญญาตรีทางวิชาชีพหรือปฏิบัติการจากสถาบันการศึกษา ซึ่งสภามหาวิทยาลัยรับรอง

๕.๓ หลักสูตรปริญญาตรีแบบก้าวหน้าทั้งทางวิชาการและทางวิชาชีพหรือปฏิบัติการ ต้องเป็นผู้สำเร็จการศึกษาระดับมัธยมศึกษาตอนปลายหรือเทียบเท่า ซึ่งกระทรวงศึกษาธิการรับรอง มีค่าเฉลี่ยสะสมไม่น้อยกว่า ๓.๕๐ จากระบบ ๔ ระดับคะแนนหรือเทียบเท่าและระหว่างศึกษาใน หลักสูตรแบบก้าวหน้า หากภาคการศึกษาใดมีผลการเรียนต่ำกว่า ๓.๕๐ จะถือว่าขาดคุณสมบัติ ในการศึกษาหลักสูตรแบบก้าวหน้า

๕๔ เป็นผู้ที่มีร่างกายแข็งแรง และไม่เป็นโรคติดต่อร้ายแรง อันเป็นอุปสรรคต่อการศึกษา ๕.๕ ไม่เคยต้องโทษตามคำพิพากษาของศาลถึงที่สุดให้จำคุก เว้นแต่ความ ที่กระทำโดยประมาท หรือความผิดลทุโทษ

๕.๖ ไม่เคยถูกคัดชื่อออก หรือถูกไล่ออกจากสถาบันการศึกษาใดๆ เพราะความผิดทางความประพฤติ

#### ข้อ ๖ การรับเข้าศึกษา

มหาวิทยาลัยจะทำการสอบคัดเลือก หรือคัดเลือกผู้สำเร็จการศึกษาขั้นมัธยมศึกษา ตอนปลาย หรือเทียบเท่า หรือระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง หรือเทียบเท่า หรือ ระดับ อนุปริญญา (๓ ปี) หรือเทียบเท่า ในสาขาวิชาที่ตรงกับสาขาวิชาที่จะเข้าศึกษาในหลักสูตรปริญญาตรี ทางวิชาการ และทางวิชาชีพหรือปฏิบัติการ หรือหลักสูตรปริญญาตรี แบบก้าวหน้าทั้งทางวิชาการและทางวิชาชีพ หรือปฏิบัติการ เข้าเป็นนิสิตเป็นคราวๆ ไป ตามประกาศ และรายละเอียดที่มหาวิทยาลัยหรือสำนักงานคณะกรรมการอุดมศึกษากำหนด

ข้อ ๗ การรับโอนนิสิต หรือนักศึกษาจากสถาบันการศึกษาอื่น

๗.๑ มหาวิทยาลัยอาจรับโอนนิสิต หรือนักศึกษาจากสถาบันอุดมศึกษาอื่น
 ซึ่งมหาวิทยาลัยรับรอง

๗.๒ คุณสมบัติของผู้ขอโอนมาเป็นนิสิตของมหาวิทยาลัย
 ๗.๒.๑ มีคุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในข้อ ๕
 ๗.๒.๒ ได้ศึกษาในสถาบันการศึกษาที่มหาวิทยาลัยรับรองมาแล้วไม่น้อยกว่า

หนึ่งปีการศึกษา

๗.๓ ผู้ประสงค์ที่จะขอโอนมาเป็นนิสิตมหาวิทยาลัย ต้องปฏิบัติดังนี้
 ๗.๓.๑ ยื่นคำร้องต่อมหาวิทยาลัยตามแบบฟอร์มที่กำหนด โดยส่งถึงมหาวิทยาลัย
 ไม่น้อยกว่าสามสิบวัน ก่อนวันลงทะเบียนของภาคการศึกษาที่ประสงค์จะเข้าศึกษา หรือ
 ๗.๓.๒ ให้สถานศึกษาเดิมจัดส่งระเบียนผลการเรียนและรายละเอียดเนื้อหา
 รายวิชาที่ได้เรียนไปแล้วมายังมหาวิทยาลัยโดยตรง

๗.๔ มหาวิทยาลัยอาจพิจารณาให้ความเห็นชอบรับโอน โดยผ่านการพิจารณาจาก คณะหรือหน่วยงานที่เทียบเท่า

๗.๕ การเทียบโอนหน่วยกิตและผลการเรียน

๗.๕.๑ มหาวิทยาลัยจะพิจารณาเทียบโอนรายวิชาที่เรียนมา โดยความเห็นชอบ ของคณะหรือหน่วยงานที่เทียบเท่า ทั้งนี้ต้องเป็นไปตามที่กำหนดไว้ในประกาศมหาวิทยาลัย

๗.๕.๒ การเทียบโอนหน่วยกิตและผลการเรียนจากสถาบันการศึกษา ต่างประเทศ ให้เป็นไปตามประกาศของมหาวิทยาลัย

 ๗.๕๓ การเทียบโอนหน่วยกิตและผลการเรียนจากสถาบันอุดมศึกษา ภายในประเทศ ในกรณีมีข้อตกลงในการลงทะเบียนเรียนข้ามสถาบัน ให้เป็นไปตามประกาศของ มหาวิทยาลัย

๗.๕.๔ การเทียบโอนหน่วยกิตและผลการเรียนในการจัดวิชาศึกษาทั่วไป รายวิชาในหลักสูตร สำหรับหลักสูตรปริญญาตรี (ต่อเนื่อง) จากรายวิชาที่ได้ศึกษามาแล้วใน ระดับประกาศนิยบัตรวิชาชีพชั้นสูง หรือระดับอนุปริญญา ให้เป็นไปตามประกาศของมหาวิทยาลัย ข้อ ๘ การขอเข้าศึกษาเพื่อปริญญาที่สอง

๘.๑ ผู้ที่สำเร็จการศึกษาระดับปริญญาจากมหาวิทยาลัยนเรศวร หรือจากสถาบัน อุดมศึกษาอื่น อาจขอเข้าศึกษาต่อเพื่อปริญญาตรีสาขาวิชาอื่นเป็นการเพิ่มเติมได้ แต่ต้องเป็น ผู้มีคุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในข้อ ๕

๘.๒ การแสดงความจำนงขอเข้าศึกษา ต้องปฏิบัติดังนี้
๘.๒.๑ ยื่นคำร้องต่อมหาวิทยาลัยตามแบบฟอร์มที่กำหนด โดยส่งถึง มหาวิทยาลัยไม่น้อยกว่าสามสิบวัน ก่อนวันลงทะเบียนของภาคการศึกษาที่ประสงค์จะเข้าศึกษา
๘.๒.๒ การรับเข้าศึกษา มหาวิทยาลัยอาจพิจารณารับเข้าโดยผ่านความ เห็นชอบของคณะ หรือหน่วยงานที่เทียบเท่า

๘.๓ การเทียบโอนหน่วยกิต

๘.๓.๑ การเทียบโอนหน่วยกิตให้นำข้อ ๗.๕ มาใช้บังคับโดยอนุโลม ข้อ ๙ การรายงานตัวเป็นนิสิต

๔.๑ ผู้ที่สอบคัดเลือกได้ ผู้ที่ได้รับการคัดเลือก ผู้ที่ได้รับอนุมัติให้โอนมาจาก สถานศึกษาอื่น หรือผู้ที่ได้รับอนุมัติให้เข้าศึกษาต่อหรือผู้ที่เข้าศึกษาเพื่อปริญญาที่สองจะต้อง ไปรายงานตัว และเตรียมหลักฐานต่างๆ ตามที่กำหนดไว้ในประกาศมหาวิทยาลัย เพื่อขึ้นทะเบียนเป็น นิสิต ในวัน เวลา ที่มหาวิทยาลัยกำหนด

«๒ กรณีนิสิตไม่ไปรายงานตัวตามวันเวลาที่มหาวิทยาลัยกำหนด ให้ถือว่า สละสิทธิ์ การเข้าเป็นนิสิต เว้นแต่ได้รับอนมัติจากมหาวิทยาลัยเป็นรายๆ ไป

๘.๓ เมื่อขึ้นทะเบียนเป็นนิสิตแล้ว มหาวิทยาลัยจะกำหนดรหัสประจำตัว นิสิต โดยทางคณะจะจัดอาจารย์ที่ปรึกษาให้ และให้อาจารย์ที่ปรึกษามีหน้าที่ให้คำปรึกษา แนะนำ ตลอดจนแนะแนวการศึกษาให้สอดคล้องกับแผนกำหนดการศึกษา

**ช้อ ๑๐** ระบบการจัดการศึกษา มหาวิทยาลัยมีระบบการจัดการศึกษา ๒ ระบบ คือ การศึกษาในระบบและการศึกษานอกระบบ

๑๐.๑ การศึกษาในระบบ เป็นการศึกษาในหลักสูตรที่มีการกำหนดจุดมุ่งหมาย แผนการศึกษา ระยะเวลาของการศึกษา การวัดผลและการประเมินผล ซึ่งเป็นเงื่อนไขของการสำเร็จ การศึกษา

๑๐.๒ การศึกษานอกระบบ เป็นการศึกษาที่มีความยืดหยุ่นในการกำหนด จุดมุ่งหมาย รูปแบบ วิธีการจัดการศึกษา ระยะเวลาของการศึกษา การวัดผล และการประเมินผล ซึ่งเป็นเงื่อนไขของการสำเร็จการศึกษา

๑๐.๓ มหาวิทยาลัยใช้ระบบการจัดการศึกษา ระบบทวิภาค โดยแบ่งการจัด การศึกษาออกเป็น ๒ แบบ คือ

๑๐.๓.๑ แบบ ๒ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา เป็นการจัดการศึกษาปกติ ซึ่งเป็นภาคการศึกษาบังคับ มีระยะเวลาศึกษาไม่น้อยกว่า ๑๕ สัปดาห์ มหาวิทยาลัยอาจเปิดภาคฤดูร้อน ซึ่งเป็นภาคการศึกษาไม่บังคับและใช้ระยะเวลาเรียนประมาณ ๘ สัปดาห์ โดยจัดชั่วโมงเรียนของแต่ละ รายวิชา ให้มีจำนวนชั่วโมงต่อหน่วยกิต ตามที่กำหนดไว้ในภาคการศึกษาปกติของระบบทวิภาค

๑๐.๓.๒ แบบ ๓ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา ใช้ระยะเวลาเรียนไม่น้อยกว่า ๑๕ สัปดาห์ต่อภาคการศึกษา ทั้งนี้ต้องจัดการเรียนให้มีจำนวนชั่วโมงต่อหน่วยกิต ตามที่กำหนด ไว้ในภาคการศึกษาปกติของระบบทวิภาค

๑๐.๔ กรณีที่หลักสูตรสาขาวิชาใด ประกอบด้วยรายวิชาที่จำเป็นต้องเปิดสอน ในภาคฤดูร้อน เพื่อการฝึกงานหรือฝึกภาคสนาม หรือกรณีศึกษาให้ถือเสมือนว่าภาคฤดูร้อนเป็น ส่วนหนึ่งของภาคการศึกษาภาคบังคับด้วย

๑๐.๕ มหาวิทยาลัย ใช้ระบบหน่วยกิตในการดำเนินการศึกษา จำนวนหน่วยกิต ใช้แสดงถึงปริมาณการศึกษาของแต่ละรายวิชา

#### ๑๐.๖ การคิดหน่วยกิต

๑๐.๖.๑ รายวิชาภาคทฤษฎีที่ใช้เวลาบรรยายหรืออภิปรายปัญหาไม่น้อยกว่า ๑๕ ชั่วโมงต่อภาคการศึกษาปกติ ให้มีค่าเท่ากับ ๑ หน่วยกิต ระบบทวิภาค

๑๐.๖.๒ รายวิชาภาคปฏิบัติ ที่ใช้เวลาฝึกหรือทดลองไม่น้อยกว่า ๓๐ ชั่วโมง ต่อภาคการศึกษาปกติ ให้มีค่าเท่ากับ ๑ หน่วยกิต ระบบทวิภาค

๑๐.๖.๓ การฝึกงาน หรือการฝึกอบรมในต่างประเทศ ที่ใช้เวลาฝึกไม่น้อย กว่า ๔๕ ชั่วโมงต่อภาคการศึกษาปกติ ให้มีค่าเท่ากับ ๑ หน่วยกิต ระบบทวิภาค

๑๐.๖.๔ การฝึกสหกิจศึกษา ทั้งในประเทศหรือต่างประเทศ ใช้เวลาฝึกสหกิจ ศึกษา ไม่ต่ำกว่า ๑๖ สัปดาห์อย่างต่อเนื่อง โดยมีจำนวนหน่วยกิต ๖ – ๙ หน่วยกิต ระบบทวิภาค

๑๐.๗ มหาวิทยาลัยอาจกำหนดเงื่อนไขที่ต้องผ่านก่อน (Prerequisite) สำหรับการลงทะเบียนบางรายวิชา โดยนิสิตต้องมีผลการเรียนระดับ D ขึ้นไป เพื่อให้นิสิตสามารถ เรียนรายวิชานั้นอย่างมีประสิทธิภาพ

๑๐.๘ รายวิชาหนึ่งๆ มีรหัสรายวิชาและชื่อรายวิชาที่กำกับไว้ ๑๐.๘ รหัสรายวิชาประกอบด้วย

๑๐.๙.๑ เลขที่ ๓ ตัวแรก แสดงถึง สาขาวิชา

๑๐.๙.๒ เลขที่ ๔ ตัวแรก แสดงถึง ระดับชั้นปีของการศึกษา ๑๐.๙.๓ เลขที่ ๕ ตัวแรก แสดงถึง หมวดหมูในสาขาวิชา ๑๐.๙.๔ เลขที่ ๖ ตัวแรก แสดงถึง อนุกรมของรายวิชา

๑๐.๑๐ สภาพนิสิต แบ่งออกได้ ดังนี้

๑๐.๑๐.๑ นิสิตปกติ ได้แก่ นิสิตที่มีผลการเรียนและการสอบได้ค่าระดับ เฉลี่ยสะสมตั้งแต่ ๒.๐๐ ขึ้นไป

๑๐.๑๐.๒ นิสิตรอพินิจ ได้แก่ นิสิตที่มีผลการเรียนและการสอบได้ค่าระดับ เฉลี่ยสะสมมากกว่า ๑.๕๐ แต่น้อยกว่า ๒.๐๐

๑๐.๑๐.๓ นิสิตพันสภาพ ได้แก่ นิสิตที่มีผลการเรียนและการสอบได้ค่าน้อย กว่า ๑.๕๐ หรือ มีผลการเรียนเฉลี่ยสะสมมากกว่า ๑.๕๐ แต่น้อยกว่า ๒.๐๐ สามภาคการศึกษาปกติ ๑๐.๑๑ การจำแนกสภาพนิสิต จะกระทำเมื่อสิ้นภาคการศึกษา ของการศึกษาใน

ระบบทวิภาค แบบ ๒ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา หรือการศึกษาในระบบทวิภาค แบบ ๓ ภาค การศึกษา ต่อปีการศึกษา สำหรับผลการศึกษาภาคฤดูร้อนให้นำไปรวมกับผลการศึกษาถัดไป ที่นิสิต ผู้นั้นลงทะเบียนเรียน ยกเว้น ผู้ที่จบการศึกษาภาคฤดูร้อน

### ข้อ ๑๑ หลักสูตรสาขาวิชา

๑๑.๑ หลักสูตรระดับปริญญาตรีของแต่ละสาขาวิชา ประกอบด้วย

๑๑.๑.๑ หมวดวิชาศึกษาทั่วไป หมายถึง หมวดวิชาที่เสริมสร้างความเป็น มนุษย์ที่สมบูรณ์ ให้มีความรอบรู้อย่างกว้างขวาง เข้าใจ และเห็นคุณค่าของตนเอง ผู้อื่น สังคม ศิลปวัฒนธรรมและธรรมชาติ ใส่ใจต่อความเปลี่ยนแปลงของสรรพสิ่ง พัฒนาตนเองอย่างต่อเนื่อง ดำเนินชีวิตอย่างมีคุณธรรม พร้อมให้ความช่วยเหลือเพื่อนมนุษย์ และเป็นพลเมืองที่มีคุณค่า ของสังคมไทยและสังคมโลก โดยให้มีจำนวนหน่วยกิตรวม ไม่น้อยกว่า ๓๐ หน่วยกิต

๑๑.๑.๒ หมวดวิชาเฉพาะสาขา เป็นกลุ่มรายวิชาแกน วิชาเฉพาะด้าน วิชาพื้นฐานวิชาชีพ และวิชาชีพที่มุ่งหมายให้ผู้เรียนมีความรู้ความเข้าใจและปฏิบัติงานได้ โดยให้มี หน่วยกิตรวม ดังนี้

é

๑๑.๑.๒.๑ หลักสูตรปริญญาตรี (๔ ปี) ทางวิชาการ ทางวิชาชีพ หรือ ปฏิบัติการ ให้มีจำนวนหน่วยกิตหมวดวิชาเฉพาะรวม ไม่น้อยกว่า ๗๒ หน่วยกิต

๑๑.๑.๒.๒ หลักสูตรปริญญาตรี (๕ ปี) ให้มีจำนวนหน่วยกิต หมวด

วิชาเฉพาะรวมไม่น้อยกว่า ๙๐ หน่วยกิต

๑๑.๑.๒.๓ หลักสูตรปริญญาตรี (ไม่น้อยกว่า ๖ ปี) ให้มีจำนวน หน่วยกิตหมวดวิชาเฉพาะรวมไม่น้อยกว่า ๑๐๘ หน่วยกิต

๑๑.๑.๒.๔ หลักสูตรปริญญาตรี (ต่อเนื่อง) ให้มีจำนวนหน่วยกิต หมวดวิชาเฉพาะรวม ไม่น้อยกว่า ๔๒ หน่วยกิต และในจำนวนนั้นต้องเป็นวิชาทางทฤษฎีไม่น้อยกว่า ๑๘ หน่วยกิต

๑๑.๑.๒.๕ หลักสูตรปริญญาตรีแบบก้าวหน้า ให้มีจำนวน หน่วยกิต รายวิชาระดับบัณฑิตศึกษา ไม่น้อยกว่า ๑๒ หน่วยกิต

๑๑.๑.๓ หมวดวิชาเลือกเสรี เป็นรายวิชาที่เปิดโอกาสให้นิสิตเลือกเรียนรายวิชา ใดๆ ในหลักสูตรปริญญาตรี ยกเว้นรายวิชาหมวดศึกษาทั่วไป เพื่อให้ผู้เรียนได้ขยายความรู้ทางวิชาการ ให้กว้างขวางออกไป ตลอดจนเป็นการส่งเสริมความถนัด และความสนใจของผู้เรียนให้ได้มากยิ่งขึ้น โดยให้มีจำนวนหน่วยกิตรวมไม่น้อยกว่า ๖ หน่วยกิต

๑๑.๒ หลักสูตรปริญญาตรี (๔ ปี) ให้มีจำนวนหน่วยกิตรวม ไม่น้อยกว่า ๑๒๐ หน่วยกิต ให้ใช้เวลาศึกษาไม่เกิน ๘ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่เกิน ๑๒ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๑.๓ หลักสูตรปริญญาตรี (๕ ปี) ให้มีจำนวนหน่วยกิตรวม ไม่น้อยกว่า ๑๕๐ หน่วยกิต ให้ใช้เวลาศึกษาไม่เกิน ๑๐ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่เกิน ๑๕ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๑๔ หลักสูตรปริญญาตรี (ไม่น้อยกว่า ๖ ปี) ให้มีจำนวนหน่วยกิตรวม ไม่น้อยกว่า ๑๘๐ หน่วยกิต ให้ใช้เวลาศึกษาไม่เกิน ๑๒ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และ ไม่เกิน ๑๘ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๑.๕ หลักสูตรปริญญาตรี (ต่อเนื่อง) ให้มีจำนวนหน่วยกิตรวม ไม่น้อยกว่า ๗๐ หน่วยกิต ให้ใช้เวลาศึกษาไม่เกิน ๔ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่เกิน ๖ ปีการศึกษา สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา ทั้งนี้ให้นับเวลาศึกษาจากวันที่เปิดภาคการศึกษาแรกที่รับเข้า ศึกษาในหลักสูตรนั้น

๑๑.๖ เพื่อให้การลงทะเบียนเรียนรายวิชาสอดคล้องกับหลักสูตรสาขาวิชา ให้อาจารย์ที่ปรึกษาและนิสิตทำความเข้าใจหลักสูตร สาขาวิชา และแผนการศึกษานั้น และให้อาจารย์ ที่ปรึกษาเป็นผู้ให้คำปรึกษา ดูแลนิสิตลงทะเบียนเรียนรายวิชาให้สอดคล้องกับหลักสูตร สาขาวิชา

#### ข้อ ๑๒ การลงทะเบียนเรียน

๑๒.๑ การลงทะเบียนเรียน ให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ในประกาศมหาวิทยาลัย หากนิสิตมาลงทะเบียนหลังวันที่มหาวิทยาลัยกำหนด จะต้องซำระค่าปรับตามที่กำหนดไว้ ในประกาศมหาวิทยาลัย

๑๒.๒ การลงทะเบียนรายวิชาใดๆ นิสิตสามารถลงทะเบียนเรียนหรือ ลงทะเบียนเพิ่ม-ถอน รายวิชา ผ่านระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ด้วยตนเอง ตามวันเวลาที่กำหนดไว้ ในประกาศมหาวิทยาลัย

๑๒.๓ การลงทะเบียนรายวิชาหลังกำหนด ให้กระทำได้ภายใน ระยะเวลาของการขอเพิ่มรายวิชา หากพ้นกำหนดนี้ มหาวิทยาลัยอาจยกเลิกสิทธิ์การ ลงทะเบียนรายวิชาในภาคการศึกษานั้น

๑๒.๔ การลงทะเบียนเรียนจะสมบูรณ์ก็ต่อเมื่อได้ชำระค่าธรรมเนียมต่างๆ ตามที่กำหนดไว้ในประกาศมหาวิทยาลัย

๑๒.๕ วิชาใดที่ได้รับอักษร I หรือ P นิสิตไม่ต้องลงทะเบียนเรียนรายวิชานั้นซ้ำอีก ๑๒.๖ การจัดการศึกษาในระบบทวิภาค แบบ ๒ ภาคการศึกษา ต่อปีการศึกษา นิสิตสามารถลงทะเบียนเรียนรายวิชาของแต่ละภาคการศึกษาปกติได้ ไม่น้อยกว่า ๘ หน่วยกิต แต่ไม่เกิน ๒๒ หน่วยกิต และสามารถลงทะเบียนเรียนรายวิชาสำหรับภาคฤดูร้อนได้ ไม่เกิน ๘ หน่วยกิต การจัดการศึกษาในระบบทวิภาค แบบ ๓ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา นิสิตสามารถ

ลงทะเบียนเรียนรายวิชาของแต่ละภาคการศึกษาได้ไม่น้อยกว่า ๖ หน่วยกิต แต่ไม่เกิน ๑๕ หน่วยกิต กรณีนิสิตต้องการลงทะเบียนเรียนน้อยกว่า ๘ หน่วยกิต หรือเกินกว่า ๒๒ หน่วยกิต สำหรับการจัดการศึกษาในระบบทวิภาค แบบ ๒ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา ตามวรรคหนึ่ง หรือต้องการ ลงทะเบียนเรียนน้อยกว่า ๖ หน่วยกิต หรือมากกว่า ๑๕ หน่วยกิต สำหรับการจัดการศึกษาในระบบ หวิภาค แบบ ๓ ภาคการศึกษาต่อปีการศึกษา ตามวรรคสอง ให้ยื่นคำร้องขออนุมัติต่อ มหาวิทยาลัย

๑๒.๗ การลงทะเบียนที่ผิดเงื่อนไข ให้ถือว่าการลงทะเบียนนั้นเป็นโมฆะ และ รายวิชาที่ลงทะเบียนผิดเงื่อนไขนั้น ให้ได้รับอักษร W

๑๒.๘ นิสิตอาจขอลงทะเบียนเข้าร่วมศึกษารายวิชาใดๆ เพื่อเป็นการเพิ่มพูน ความรู้ (Audit) ได้โดยความเห็นชอบของอาจารย์ผู้สอนและคณะ หรือหน่วยงานที่เทียบเท่าที่รายวิชานั้น สังกัดอยู่ยินยอม และได้ยื่นหลักฐานนั้นต่อมหาวิทยาลัย ทั้งนี้ นิสิตจะต้องชำระค่าหน่วยกิตรายวิชานั้น ตามที่กำหนดไว้ในประกาศมหาวิทยาลัย และนิสิตจะได้รับผลการเรียนเป็นอักษร S หรือ U

๑๒.๙ ภาคการศึกษาปกติใด หากนิสิตไม่ได้ลงทะเบียนเรียนด้วยเหตุใดๆ ก็ตาม จะต้องขอลาพักการศึกษาสำหรับภาคการศึกษานั้น โดยทำหนังสือขออนุมัติลาพักการศึกษาต่อคณบดี และจะต้องเสียค่าธรรมเนียมเพื่อขึ้นทะเบียนเป็นนิสิต/เพื่อรักษาสภาพนิสิตภายในสิบห้าวัน นับจากวัน เปิดภาคการศึกษา หากไม่ปฏิบัติตามดังกล่าว ต้องพันสภาพการเป็นนิสิต

๑๒.๑๐ มหาวิทยาลัยอาจอนุมัติให้นิสิตที่พันสภาพนิสิต กลับเข้าเป็นนิสิตใหม่ ถ้ามี เหตุผลอันสมควร โดยให้ถือระยะเวลาที่พันสภาพนิสิตนั้น เป็นระยะเวลาพักการศึกษา ในกรณีเช่นนี้ นิสิตจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเพื่อขึ้นทะเบียนเป็นนิสิต รวมทั้งค่าธรรมเนียมอื่นๆ ที่ค้างชำระเสมือน เป็นผู้สาพักการศึกษา มหาวิทยาลัยไม่อนุมัติให้กลับเข้าเป็นนิสิตตามวรรคก่อน หากพันกำหนดเวลา สองปี นับจากวันที่นิสิตผู้นั้นพ้นสภาพการเป็นนิสิต

๑๒.๑๑ ในกรณีมีโครงการแลกเปลี่ยนนิสิต นักศึกษา ระหว่างสถาบันอุดมศึกษา หรือมีข้อตกลงเฉพาะราย หรือมีข้อตกลงในการลงทะเบียนเรียนข้ามสถาบัน

๑๒.๑๑.๑ มหาวิทยาลัยอาจพิจารณาอนุมัติให้นิสิตลงทะเบียนเรียนรายวิชา
ที่เปิดสอนในสถาบันอุดมศึกษาอื่น แทนการลงทะเบียนเรียนในมหาวิทยาลัยนเรศวรทั้งหมด หรือบางส่วนได้
๑๒.๑๑.๒ กรณีเป็นนิสิตหรือนักศึกษาจากสถาบันอื่น มหาวิทยาลัย อาจพิจารณา
อนุมัติให้ลงทะเบียนรายวิชาที่เปิดสอนในมหาวิทยาลัยนเรศวร โดยชำระค่าธรรมเนียมตามที่กำหนดไว้
ในประกาศมหาวิทยาลัย

gy)

#### ข้อ ๑๓ การเพิ่มและถอนรายวิชา

๑๓.๑ การเพิ่มรายวิชาจะกระทำได้ภายใน ๒ สัปดาห์แรก นับจากวันเปิดภาคการศึกษา หรือภายใน ๑ สัปดาห์แรก นับจากวันเปิดภาคฤดูร้อน

๑๓.๒ การถอนรายวิชาจะกระทำได้ภายในกำหนดเวลาไม่เกินสัปดาห์ที่ ๑๒ ของเวลาเรียนของภาคการศึกษานับตั้งแต่วันเปิดภาคการศึกษา การถอนรายวิชาภายในกำหนดเวลา เดียวกันกับการเพิ่มรายวิชาจะไม่ปรากฏอักษร W ในระเบียนผลการศึกษา แต่ถ้าถอนรายวิชาหลัง กำหนดเวลาการเพิ่มรายวิชานิสิตจะได้รับอักษร W

๑๓.๓ ขั้นตอนปฏิบัติในการเพิ่มและถอนรายวิชา ให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ใน ประกาศมหาวิทยาลัย

๑๓.๔ การคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยของนิสิตที่ย้ายสาขาวิชา หรือย้ายคณะ ให้นำเอาผลคูณของจำนวนหน่วยกิตกับค่าระดับขั้นของทุกรายวิชาที่ปรากฏในหลักสูตรสาขาวิชา ที่รับเข้า ไม่ว่าจะเป็นรายวิชาที่เทียบให้หรือไม่ก็ตาม รายวิชาที่ไม่ปรากฏในหลักสูตรสาขาวิชา ที่รับเข้า ไม่ว่านิสิตจะได้รับค่าระดับขั้นใด จะไม่นำมาคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ย

๑๓.๕ การคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยของนิสิตที่โอนย้ายมาจากสถาบันอุดมศึกษาอื่น ให้คำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยเฉพาะรายวิชาที่เรียนใหม่

### ข้อ ๑๔ การวัดและการประเมินผลการศึกษา

๑๔.๑ มหาวิทยาลัยจัดให้มีการวัดผลการศึกษาภาคการศึกษาละไม่น้อยกว่าหนึ่งครั้ง ๑๔.๒ นิสิตต้องมีเวลาเรียนแต่ละรายวิชาไม่ต่ำกว่าร้อยละ ๘๐ ของเวลาเรียนทั้งหมด จึงจะมีสิทธิ์ได้รับการวัดและประเมินผลในรายวิชานั้น ผู้ไม่มีสิทธิ์ได้รับการวัดและประเมินผลตามวรรคก่อน จะได้รับระดับชั้น F หรือ อักษร U

๑๔.๓ มหาวิทยาลัยใช้ระบบระดับขั้นและค่าระดับขั้นในการวัดและประเมินผล นอกจากรายวิชาที่กำหนดให้วัดและประเมินผลด้วยอักษร S และ U

തേട്. ๔ สัญลักษณ์และความหมายของการวัดและประเมินผลรายวิชาต่างๆ ให้กำหนด ดังนี้

สัญลักษณ์	ความหมาย	ค่าระดับขั้น
Α	ดีเยี่ยม (Excellent)	€.00
B+	ดีมาก (Very Good)	<b>ສາ.໕</b> ໐
В	ର୍ଜି (Good)	a.00
C+	ดีพอใช้ (Fairly Good)	<b>७.</b> €0
С	พอใช้ (Fair)	ම.00
D+	อ่อน (Poor)	ඉ.දීර
D	อ่อนมาก (Very Poor)	0.00
F	ตก (Failed)	0.00
S	เป็นที่พอใจ (Satisfactory)	
U	ไม่เป็นที่พอใจ (Unsatisfactory)	
1	การวัดผลยังไม่สมบูรณ์ (Incomplet	te)
Р	การเรียนการสอนยั่งไม่สิ้นสุด (In Pr	ogress)
W	การถอนรายวิชา (Withdrawn)	

Có.

กรณีที่มีการเทียบโอนผลการเรียนจากการศึกษานอกระบบ หรือการศึกษาตามอัธยาศัย ให้เป็นไปตามประกาศของมหาวิทยาลัย โดยมีสัญลักษณ์การวัดผลและการประเมินผล ดังนี้

- CE หน่วยกิตที่ได้จากการทดสอบ (Credits from examination)
- CP หน่วยกิตที่ได้จากการเสนอแฟ้มสะสมงาน (Credits from portfolio)
- CS หน่วยกิตที่ได้จากการทดสอบมาตรฐาน (Credits from standardized tests)
- CT หน่วยกิตที่ได้จากการประเมินหรืออบรมที่วัดโดยหน่วยงานต่าง ๆ (Credits from training)
- CX หน่วยกิตที่ได้จากการยกเว้นการเรียน (Credits from exemption)

๑๔.๕ ระบบอักษร S และ U ใช้เฉพาะบางรายวิชาที่มหาวิทยาลัยกำหนด

และประเมินผลด้วยอักษร S และ U

๑๔.๖ อักษร I เป็นสัญลักษณ์ที่แสดงว่านิสิตไม่สามารถเข้ารับการวัดผลในรายวิชานั้น ให้เสร็จสมบูรณ์ได้ โดยมีหลักฐานแสดงว่ามีเหตุสุดวิสัยบางประการ การให้อักษร I ต้องได้รับ ความเห็นชอบจากอาจารย์ผู้สอนและการอนุมัติจากคณบดีที่รายวิชานั้นสังกัดอยู่ นิสิตจะต้อง ดำเนินการขอรับการวัดและประเมินผลเพื่อแก้อักษร I ให้สมบูรณ์ภายใน ๔ สัปดาห์นับแต่วันเปิด ภาคการศึกษาถัดไปของการลงทะเบียนเรียน หากพ้นกำหนดดังกล่าวมหาวิทยาลัยจะเปลี่ยน อักษร I เป็นระดับขั้น F หรืออักษร U

ൈ๗ อักษร P เป็นสัญลักษณ์ที่แสดงว่ารายวิชานั้นยังมีการเรียนการสอนต่อเนื่องอยู่ และไม่มีการวัดและประเมินผลภายในภาคการศึกษาที่ลงทะเบียน ทั้งนี้ให้ใช้เฉพาะบางรายวิชาที่ มหาวิทยาลัยกำหนด อักษร P จะเปลี่ยนก็ต่อเมื่อมีการวัดและประเมินผล ภายในระยะเวลาไม่เกินวัน สุดท้ายของการสอบปลายภาค ประจำสองภาคการศึกษาถัดไปหากพันกำหนดระยะเวลาดังกล่าว ตามวรรคก่อนแล้ว มหาวิทยาลัยจะเปลี่ยนอักษร P เป็นระดับขั้น F หรืออักษร U

๑๔.๘ อักษร W เป็นสัญลักษณ์ที่แสดงว่า

๑๔.๘.๑ นิสิตได้ถอนรายวิชาที่ลงทะเบียนตามเงื่อนไขการลงทะเบียน ๑๔.๘.๒ การลงทะเบียนผิดเงื่อนไขและเป็นโมฆะ ๑๔.๘.๓ นิสิตถูกสั่งพักการศึกษาในภาคการศึกษานั้น

๑๔.๘.๔ มหาวิทยาลัยนเรศวรอนุมัติให้นิสิตถอนทุกรายวิชาที่ลงทะเบียน ๑๔.๘ อักษร S U I P และ W จะไม่ถูกนำมาคำนวณหาค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ย ๑๔.๑๐ การนับหน่วยกิตสะสม และการคำนวณหาค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ย ๑๔.๑๐.๑ การนับจำนวนหน่วยกิตสะสมเพื่อให้ครบหลักสูตร ให้นับเฉพาะ

หน่วยกิตของรายวิชาที่สอบได้เท่านั้น

๑๔.๑๐.๒ มหาวิทยาลัยจะคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยจากหน่วยกิต และค่าระดับขั้นของรายวิชาทั้งหมดที่นิสิตได้ลงพะเบียนในแต่ละภาคการศึกษา

๑๔.๑๐.๓ การคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยให้นำเอาผลคูณของจำนวน หน่วยกิตกับค่าระดับขั้นของทุกๆ รายวิชาตามข้อ ๑๔.๑๐.๒ มารวมกันแล้วหารด้วยจำนวนหน่วยกิต ของรายวิชาทั้งหมด ยกเว้นข้อ ๑๔.๙ และในกรณีที่นิสิตลงทะเบียนเรียนรายวิชาใดรายวิชาหนึ่ง มากกว่าหนึ่งครั้ง มหาวิทยาลัยจะคำนวณค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยจากหน่วยกิตและค่าระดับขั้นที่นิสิต ลงทะเบียนเรียนครั้งสุดท้ายเพียงครั้งเดียว

#### ข้อ ๑๕ การเรียนซ้ำ

๑๕.๑ รายวิชาใดที่นิสิตสอบได้ต่ำกว่า C นิสิตสามารถลงทะเบียนเรียนซ้ำได้ ๑๕.๒ รายวิชาบังคับใดตามโครงสร้างหลักสูตรที่นิสิตสอบได้ F นิสิตต้อง

ลงทะเบียนเรียนซ้ำ

๑๔๓ รายวิชาบังคับใดตามโครงสร้างหลักสูตรที่นิสิตสอบได้  $\cup$  นิสิตต้องลงทะเบียนเรียนซ้ำ **ข้อ ๑๖** การลา

๑๖.๑ การลาป่วยและการลากิจ

นิสิตผู้ไดมีกิจจำเป็น หรือเจ็บป่วย ไม่สามารถเข้าขั้นเรียนในชั่วโมงเรียนได้ ให้ยื่นใบลาตามแบบฟอร์มของมหาวิทยาลัยผ่านอาจารย์ที่ปรึกษา แล้วนำไปขออนุญาตจากอาจารย์ผู้สอน ๑๖.๒ การลาพักการศึกษา

๑๖.๒.๑ นิสิตจะขออนุญาตลาพักการศึกษาได้ในกรณีต่อไปนี้

- (๑) ถูกเรียกระดมพลหรือเกณฑ์เข้ารับราชการทหาร
- (๒) ได้รับทุนแลกเปลี่ยนนักศึกษาระหว่างประเทศ หรือ ทุนอื่นใด

ซึ่งมหาวิทยาลัยเห็นสมควรสนับสนุน

- (m) เจ็บป่วยหรือประสบอุบัติเหตุ
- (๔) เหตุผลอื่นๆ ที่คณะเห็นสมควร

๑๖.๒.๒ นิสิตที่ประสงค์จะลาพักการศึกษาตลอดหนึ่งภาคการศึกษาปกติ หรือมากกว่า ให้ยื่นใบลาตามแบบฟอร์มของมหาวิทยาลัย พร้อมกับหนังสือยินยอมจากผู้ปกครอง ผ่านอาจารย์ที่ปรึกษาถึงคณบดี เพื่อพิจารณาอนุมัติแล้วแจ้งมหาวิทยาลัยเพื่อทราบต่อไป

๑๖.๒.๓ นิสิตที่ลาพัก หรือถูกสั่งพักการศึกษาตลอดหนึ่งภาคการศึกษาปกติ หรือมากกว่า จะต้องชำระค่าธรรมเนียมเพื่อขึ้นทะเบียนเป็นนิสิตทุกภาคการศึกษา

๑๖.๓ การลาออก นิสิตที่ประสงค์จะขอลาออก ต้องยื่นใบลาออกพร้อมหนังสือ ยินยอมจากผู้ปกครองผ่านอาจารย์ที่ปรึกษาถึงคณบดี แล้วเสนอมหาวิทยาลัยเพื่อพิจารณาอนุมัติ

ข้อ ๑๗ การย้ายสาขาวิชา

๑๗.๑ การย้ายสาขาวิชาภายในคณะ ให้ปฏิบัติตามเงื่อนไขของคณะและภาควิชานั้น ๑๗.๒ การย้ายสาขาวิชาไปคณะอื่น จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขต่อไปนี้

๑๗.๒.๑ นิสิตที่ประสงค์จะขอย้ายสาขาวิชาไปคณะอื่น จะต้องได้รับ ความเห็นชอบจากอาจารย์ที่ปรึกษา ภาควิชา และคณบดีคณะเดิม และได้เรียนตามแมนการศึกษา ในคณะเดิมมาแล้ว ไม่น้อยกว่าสองภาคการศึกษาปกติ

๑๗.๒.๒ การย้ายสาขาวิชาไปคณะอื่นจะต้องได้รับความเห็นชอบจากมหาวิทยาลัย โดยผ่านการพิจารณาของคณะหรือหน่วยงานที่เทียบเท่าที่นิสิตสังกัดและจะรับย้ายไปสังกัดนั้น ทั้งนี้ ให้ทำเป็นประกาศมหาวิทยาลัย

๑๗.๒.๓ การย้ายสาขาวิชาหรือย้ายคณะจะสมบูรณ์ต่อเมื่อได้ชำระ ค่าธรรมเนียมการย้ายสาขา ตามประกาศของมหาวิทยาลัย และต้องดำเนินการให้เสร็จสิ้นก่อนวันเปิด ภาคการศึกษาที่นิสิตประสงค์จะย้ายไป

๑๗.๒.๔ เมื่อนิสิตได้ย้ายสาขาวิชาแล้ว รายวิชาที่เคยเรียนมาอาจนำมาคำนวณ หาค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยในสาขาวิชาใหม่ได้

ข้อ ๑๘ การพันสภาพนิสิต

นิสิตจะพ้นสภาพนิสิตด้วยเหตุดังต่อไปนี้

ଭ๘.๑ ฅาย

ഒ๘.๒ ลาออก

๑๘.๓ โอนไปเป็นนิสิต นักศึกษาสถาบันการศึกษาอื่น

๑๘.๔ ขาดคุณสมบัติของการเข้าเป็นนิสิตข้อหนึ่งข้อใดตามที่กำหนดไว้ในข้อ ๕

ര๘.๕ ไม่มาลงทะเบียนเรียนภายในเวลาที่มหาวิทยาลัยกำหนดตามข้อ ๑๒.๙

๑๘.๖ มีความประพฤติไม่สมควรเป็นนิสิต หรือกระทำการอันก่อให้เกิดความ

เสื่อมเสียแก่มหาวิทยาลัย และมหาวิทยาลัยเห็นสมควรให้ถอนชื่อจากทะเบียนนิสิต

രേ. เมื่อได้ขึ้นทะเบียนเป็นนิสิตมหาวิทยาลัยนเรศวรเป็นเวลา ๒ เท่าของเวลาที่ กำหนดไว้ในแผนการศึกษาของสาขาวิชานั้นแล้วยังไม่สำเร็จการศึกษา

๑๘.๘ มีผลการศึกษาอย่างใดอย่างหนึ่ง ดังต่อไปนี้

๑๘.๘.๑ เมื่อเรียนมาแล้ว มีผลการเรียนน้อยกว่า ๑.๕๐ ต่อหนึ่งภาคการศึกษา ๑๘.๘.๒ เมื่อมีสถานภาพนิสิตรอพินิจ มีผลการเรียนเฉลี่ยสะสม มากกว่า

๑.๕๐ แต่น้อยกว่า ๒.๐๐ สามภาคการศึกษาปกติ

### ข้อ ๑๙ การเสนอให้ได้รับปริญญาตรี

ൈ...๑ ในภาคการศึกษาสุดท้ายที่นิสิตจะสำเร็จการศึกษา นิสิตจะต้องยื่นใบ รายงานคาดว่าจะสำเร็จการศึกษา โดยผ่านอาจารย์ที่ปรึกษาต่อมหาวิทยาลัยภายในระยะเวลา ๑ เดือน นับจากวันเปิดภาคเรียน ทั้งนี้นิสิตต้องมีสถานภาพการเป็นนิสิตในภาคการศึกษาที่อื่นใบรายงาน ๑๙.๒ นิสิตที่ได้รับการเสนอให้ได้รับปริญญาตรี ต้องมีคุณสมบัติดังต่อไปนี้

๑๙.๒.๑ เรียนรายวิชาต่างๆ ครบตามหลักสูตรและเงื่อนไขของ

สาขาวิชานั้น และ ไม่มีรายวิชาใดได้รับอักษร I หรืออักษร P โดยใช้เวลาเรียน ดังนี้

๑๙.๒.๑.๑ การศึกษาเพื่อปริญญาตรี ๔ ปี สำเร็จการศึกษาได้ไม่ก่อน

๖ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่ก่อน ๑๔ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๙.๒.๑.๒ การศึกษาเพื่อปริญญาตรี ๕ ปี สำเร็จการศึกษาได้ไม่ก่อน ๘ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่ก่อน ๑๗ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๙.๒.๑.๓ หลักสูตรปริญญาตรี ไม่น้อยกว่า ๖ ปี สำเร็จการศึกษาได้ ไม่ก่อน ๑๐ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่ก่อน ๒๐ ภาคการศึกษา ปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๙.๒.๑.๔ การศึกษาเพื่อปริญญาตรี (ต่อเนื่อง) สำเร็จการศึกษาได้ ไม่ก่อน ๔ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลาและไม่ก่อน ๘ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

െർ.๒.๑.๕ การศึกษาเพื่อปริญญาที่สอง สำเร็จการศึกษาได้ไม่ก่อน ๒ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับการลงทะเบียนเรียนเต็มเวลา และไม่ก่อน ๓ ภาคการศึกษาปกติ สำหรับ การลงทะเบียนเรียนไม่เต็มเวลา

๑๙.๒.๒ นิสิตที่ขอเทียบโอนรายวิชาต้องใช้เวลาศึกษาอยู่ในมหาวิทยาลัย นเรศวรอย่างน้อย ๑ ปีการการศึกษา

> ๑๙.๒.๓ มีค่าระดับขั้นสะสมเฉลี่ยตลอดหลักสูตรไม่น้อยกว่า ๒.๐๐ ๑๙.๒.๔ ได้รับการทดสอบความรู้ภาษาอังกฤษ และความรู้ด้าน

คอมพิวเตอร์ และเทคโนโลยีสารสนเทศ

๑๙.๓ นิสิตที่จะได้รับการเสนอชื่อให้ได้รับปริญญาเกียรตินิยม นอกจากเป็นผู้มี คุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในข้อ ๑๙.๒ แล้ว ต้องมีคุณสมบัติเพิ่มเติมดังต่อไปนี้



# Course Description and Course Expected Learning Outcomes Core Courses – 30 Credits

NO	Core Course	CLOs
1	905141 Principles of Marketing 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course offers an introduction to marketing	should be able to:
	and its importance in a business. This course	Understand basic marketing principles
	includes marketing principles, marketing	2. Identify essential marketing strategies
	strategies, marketing functions, marketing	3. Describe marketing functions
	planning, and consumer needs. Upon	4. Define marketing planning
	completing this course, students should be	5. Recognize basic consumer needs
	able to describe basic marketing principles and	6. Describe marketing principles and their
	their roles in business.	roles in business
		7. Understand social and collaboration skills
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
2	905231 Principles of Economics 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course focuses on basic economic	should be able to:
	principles and fundamentals of	Understand basic economic principles
	microeconomics and macroeconomics. The	2. Recognize fundamental of
	topics covered in this course include factors	microeconomics and macroeconomics
	underlying demand and supply, price	3. Identify factors underlying demand and
	determination, various types of market	supply
	structures and equilibrium, efficient utilization	4. Recognize price determination
	of resources, national income, and major	5. Understand market structures
	components. Moreover, roles of government,	6. Know utilization of resources, national
	money, external factors in income	incomes, and major components
	determination are also contained in this	7. List roles of government, money, and
	course.	external factors in income determination
		8. Understand social and collaboration skills
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
		9. Select the relevant statistical information
		for class learning activities
3	905221 Principles of Accounting 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course provides concepts, nature, and	should be able to:
	principles of accounting. The key areas of this	1. Understand accounting cycle
	course include accounting cycle, current	2. Identify current assets, long–term assets,
	assets, long-term assets, liabilities/equities,	and liabilities/equities
	balance sheet, income, and cash flow	3. Define balance sheet, income, and cash
	statement, and accounting report. Upon	flow

NO	Core Course	CLOs
	completing this course, students should be able to write an accounting report for a business.	<ul> <li>4. Write an accounting report</li> <li>5. Understand social and collaboration skills</li> <li>(21<sup>st</sup> Century skills)</li> </ul>
4	905222 Principles of Finance 3(3-0-6) This course delivers concepts and principles of finance. The essential topics in finance are included in this course, such as financial system, financial structures, income and cash-statement, cash flow management in finance, concepts of time value of money, basic asset valuation, risk and return, capital budgeting, and financing decisions.	After completing this course, the students should be able to:  1. Recognize the concepts of financial system and financial structures  2. Define income and cash–statement, and cash flow management in finance  3. Understand the concept of time value of money and basic valuation  4. Identify risk and return and capital budgeting in finance  5. Select a financing decision for business  6. Understand social and collaboration skills  (21st Century skills)
5	905171 Business Computer Application 3(3-0-6) This course focuses on basic computer applications for business. Basic knowledge of hardware, software, security, and privacy are provided. Moreover, important business software applications are included in this course such as word processing, spreadsheets, presentation software, databases, and business-oriented utilization of the Internet.	After completing this course, the students should be able to:  1. Understand basic concepts of hardware, software, security, and privacy.  2. Recognize how to use word processing, spreadsheets, and presentation software  3. Recognize how to use basic databases for business  4. Recognize business-oriented utilization of the Internet.  5. Understand information technology literacy and media literacy skills (21st Century skills)
6	905111 International Business Management 3(3-0-6) (Business Structure) This course delivers basic concepts of international business management. The key areas in this course include basic business organizational structures, fundamentals of international business management, functional operations in international business,	After completing this course, the students should be able to:  1. Clarify basic business organizational structures  2. Understand fundamental of international business management  3. Define functional operations in international business

NO	Core Course	CLOs
	international business strategies, cultures and	4. Identify international business strategies
	international business, and ethics in	5. Understand the importance of cultures on
	international business. Upon completing this	international business
	course, students are expected to draft of	6. Recognize ethics in international business
	organizational structure for an international	7. Describe a draft of the organizational
	business.	structure for an international business
		8. Understand social and collaboration skills
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
7	<b>905251 Business Law</b> 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	(+IP)+ ethics, Business Law and Ethics	should be able to:
	This course offers basic understanding of	1. Recognize scope and importance of
	business law. The essential areas include	business law in doing business
	scope and importance of business law;	2. Understand the meaning, categories, and
	meaning, categories and hierarchy of law;	hierarchy of law
	relationship between law and business;	3. Define relationship between law and
	essential concepts and rules of law in business	business
	transactions; intellectual property; business	4. Identify essential concepts and rules of law
	ethics; and legal issues related to business	in business transactions
	matters.	5. Understand intellectual property, business
		ethics, and legal issues related to business
		matters
8	905312 International Human Resource	After completing this course, the students
	Management 3(3-0-6)	should be able to:
	(basic HRM+ IHRM)	Identify basic concepts of human
	This course provides an overview of	resource management
	international human resource and its	2. Understand concepts of international
	importance in international business	human resource management
	management. The key areas in this course are	3. Differentiate HRM and IHRM
	such as basic concepts of human resource	4. Recognize strategic in IHRM planning
	management, differences between	especially for MNCs
	international human resource management,	5. Clarify recruitment and selection for
	strategic IHRM planning, recruitment and	international business
	selection, performance appraisal, training and	6. Define performance appraisal, training and
	development, compensation management,	development, and compensation
	diversity in MNCs, and ethics in IHRM context.	management in international business
		7. Understand social, leadership, initiative,
		flexibility, and collaboration skills (21st

NO	Core Course	CLOs
		Century skills)
		8. Demonstrate ethics in international
		human resource management context
		9. Explain the importance of multiculturism
		and diversity in MNCs
		10.Complete the assigned tasks under
		multicultural environment
9	905261 Introduction to Intercultural	After completing this course, the students
	Communication 3(3-0-6)	should be able to:
	This course focuses on intercultural	1. Identify meanings and elements of culture
	communication and its effects on individuals	2. Recognize cultural values and perception in
	and businesses. The topics covered in this	different contexts
	course include meanings and elements of	3. Understand influence of culture on
	culture, cultural values and perception in	communication process and interpretation of
	different contexts, influence of culture on	a communication act
	communication processes and interpretation	4. Describe verbal and nonverbal
	of a communication act, verbal and nonverbal	communication
	communication, communication processes in	5. Identify communication processes in
	different cultures, and intercultural	different cultures and intercultural
	communication competence and skills.	communication competence and skills
		6. Understand and respect other cultures
		7. Understand social and collaboration skills
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
10	905262 Business Negotiation and	After completing this course, the students
	Presentation 3(3-0-6)	should be able to:
	This course offers an introduction to concepts	1. Define types of negotiation
	of business negotiation and a presentation for	2. Describe negotiation strategies and tactics
	business negotiation. The key aspects in	3. Understand basic communication and
	business negotiation are included in this	presentation for negotiating
	course such as types of negotiation,	4. Recognize ethics in negotiation
	negotiation strategies and tactics,	5. Understand international and cross-cultural
	communication and presentation skills for	negotiation
	negotiating, ethics in negotiation, and	6.Communicate and present in class activities
	international and cross-cultural negotiation.	professionally.
	Upon completing this course, the students will	7. Conduct professional business
	have the opportunity to practice professional	communication in various platforms
	presentation and business communication.	8. Discuss the impacts of multiculturism in
	negotiating, ethics in negotiation, and international and cross-cultural negotiation.  Upon completing this course, the students will have the opportunity to practice professional	6.Communicate and present in class activi professionally. 7.Conduct professional business communication in various platforms

NO	Core Course	CLOs
		business negotiation
		9. Identify possible common issues in
		business negotiation

### **Required Courses**

### 33 Credits

NO	Required Courses	CLOs
1	905242 International Marketing Management	After completing this course, the students
	3(3-0-6)	should be able to:
	This course provides concepts of international	1. Implement principle of international
	marketing management. The essential topics in	marketing and functions of international
	this course are such as principle of international	marketing
	marketing, functions of international marketing,	2. Identify international marketing strategies
	international marketing strategies, international	and international marketing plan
	marketing plans, impacts of global marketing	3. Recognize impacts of global marketing
	environments and challenges, and the	environment and challenges in international
	importance of global and local awareness in	marketing management
	international marketing. Upon completing this	4. Define the importance of global and local
	course, students must write a report as an	awareness in international marketing
	international marketing proposal for a firm to	5. Recognize the marketing strategies for
	expand its business in the international	international marketing management
	market(s).	6. Discuss the importance of multiculturalism
		in marketing
		7. Write an international marketing proposal
		for a firm to expand its business in the
		international market(s)
		8. Apply creativity and productivity in class
		activities (21 <sup>st</sup> Century skills)
		9. Search and select relevant data to solve
		assigned problems in class activities (Life-long
		learning skill)
		10. Implement critical thinking in the assigned
		tasks (Life-long learning skill)
2	905213 Import and Export Management	After completing this course, the students
	3(3-0-6)	should be able to:
	This course focuses on basic concepts of import	1. Understand basic concepts of import and
	and export business. The essential areas in the	export business

import and export business are discussed, such as importing and exporting processes, customs formalities, associating parties and responsibilities, financial and banking systems related to import and export, Incoterms, international trades, and insurance and claim processes.  4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export business 4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export and export 6. Explain incoterms and their significant import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to an export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics upport-export management contex of the firm 10. Demonstrate business ethics upport-export management contex 11. Understand consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior effect on marketing 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to consumer behavior include basic consumer b	
formalities, associating parties and responsibilities, financial and banking systems related to import and export, Incoterms, international trades, and insurance and claim processes.  3. Identify customs formalities relating import and export business 4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export 5. Understand financial and banking related to import and export 6. Explain incoterms and their signification import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics used import export management context.  3. Identify customs formalities relations import and export business 4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export significance in import and export business 7. Identify customs formalities relations import and export and export and export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics used import and export business and claim processes in the import export business 8. Recognize associating parties and responsibilities in import and export specified to and export business 8. Recognize associating parties and responsibilities in import and export specified to import and export agreement export business 9. Videntify customs formalities and import and export agreement specified to import and export agreement export business 9. Videntify customs formalities and responsibilities in import and export agreement export business 9. Videntify customs formalities and responsibilities in import and export agreement export business 9. Videntify customs formalities in import and export agreem	d
responsibilities, financial and banking systems related to import and export, Incoterms, international trades, and insurance and claim processes.  4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export 5. Understand financial and bankin related to import and export 6. Explain incoterms and their signi import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to and export management for an in firm 10. Demonstrate business ethics u import-export management conte  3 905315 Consumer Behavior 3 (3-0-6) This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	
related to import and export, Incoterms, international trades, and insurance and claim processes.  4. Recognize associating parties and responsibilities in import and export 5. Understand financial and bankin related to import and export 6. Explain incoterms and their signi import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics u import-export management contest in the import export business.  3. 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6) This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	ed to
international trades, and insurance and claim processes.  5. Understand financial and bankin related to import and export 6. Explain incoterms and their signi import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to and export management for an in firm 10. Demonstrate business ethics u import-export management conte 3 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6) This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	
processes.  5. Understand financial and bankin related to import and export  6. Explain incoterms and their signi import and export business  7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business  8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics unimport-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior  This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	I
related to import and export  6. Explain incoterms and their signi import and export business  7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business  8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics unimport-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior  3(3-0-6)  This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	rt business
6. Explain incoterms and their signi import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management context import and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management context import and export management context in firm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management context in firm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management context in firm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management context in firm 11. Understand consumer behavior effect on marketing	systems
import and export business 7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business 8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement 9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management contest import and export management for an infirm 10. Demonstrate business ethics unimport-export management contest import and export management contest in the surface of the surface	
7. Identify international trades, and and claim processes in the import export business  8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior  3 4 After completing this course, the stopping should be able to:  4 Inderstand consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	icance in
and claim processes in the import export business  8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating the and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics uper import-export management contest import-export management contest import-export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics uper import-export management contest import and export agreement import and export agreement import and export agreement import and export management for an infirm import-export management contest import-export management conte	
export business  8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management context import-export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management contex	insurance
8. Recognize documents related to and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior  3 (3-0-6)  This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	and
and export business, such as bank documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management context import-export management context import-export management context is should be able to:  1. Understand consumer behavior marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	
documents, insurance documents import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management context and a series of the series of	import
import and export agreement  9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics use import-export management context import-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6)  This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	ing
9. Write analytical reports relating to and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management context.  3. 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6) After completing this course, the standard should be able to:  1. Understand consumer behavior effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	and
and export management for an infirm  10. Demonstrate business ethics us import-export management context import-export management context.  3 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6) This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing.	
firm  10. Demonstrate business ethics u import-export management conte  3 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6) After completing this course, the standard strength of the stan	o import
10. Demonstrate business ethics u import-export management conte marketing. The key areas in consumer behavior import-export management conte and its effect on marketing.  10. Demonstrate business ethics u import-export management conte and import-export management contents are also and import-export management contents and import-export management contents are also and import-export management contents and import-export management contents and import-export management contents are also and import-export management contents and import-export management contents and import-export management contents are also and import-export management contents and import-export management contents are also and import-export management contents are also and import-export management contents and import-export management contents are also and import-export management contents are also and import-export management contents are also and import-export m	ernational
import-export management context of the second seco	
3 905315 Consumer Behavior 3(3-0-6)  This course prepares students with knowledge related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	nder
This course prepares students with knowledge should be able to:  related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	×t
related to consumer behavior and its effect on marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	udents
marketing. The key areas in consumer behavior effect on marketing	
	and its
include basic consumer behavior theories, 2. Recognize theories related to co	
	nsumer
decision-making processes, consumer needs, behavior	
motivation and perception, and influence of  3. Describe decision–making process	ses
culture on consumer behavior.  4. Define consumer needs, motivat	ion, and
perception	
5. Recognize the influence of mult	culturism
on consumer behavior	
6. Understand social and collabora	tion skills
(21 <sup>st</sup> Century skills)	
4 <b>905214 Operations Management 3(3-0-6)</b> After completing this course, the st	udents
This course focuses on an introduction to should be able to:	

#### NO **CLOs Required Courses** operations management. The key areas of this 1. Understand basic concepts of production course include concepts of production and and operations management 2. Define principles of operations operations management, principles of operations management, strategies of operations management 3. Describe strategies of operations management, roles of operations management, operations management systems, forecasting, management 4. Recognize roles of operations management facilities management, inventory management, LEAN management, and quality assurance 5. Identify operations management systems 6. Explain forecasting in operations management. management 7. Understand facilities, inventory, and LEAN management 8. Define quality assurance management 5 905316 International Logistics and Supply After completing this course, the students Chain Management 3(3-0-6) should be able to: This course offers overall concepts of 1. Explain overall concepts of international international logistics and supply chain. The main logistics and supply chain management focuses of this course include international 2. Define processes of international logistics logistics and supply chain processes, important and supply chain factors in international logistics and supply chain 3. Understand important factors in management, specific terms and meaning in international logistics and supply chain international logistics and supply chain management management, resourcing, warehousing, material 4. Describe specific terms and meaning in international logistics and supply chain handling, modes of transportation, international strategic networking framework, and sustainability management in international logistics and supply chain 5. Select the effective and suitable resourcing, management. warehousing management, material handling methods, and modes of transportation 6. Recognize sustainability in international logistics and supply chain management. 6 905352 Contractual Drafting 3(3-0-6) After completing this course, the students This course focuses on importance of should be able to: contractual drafting in business. The essential 1. Understand roles of business law and topics in contractual drafting include roles of ethics in business negotiation and contract business law in business negotiation and drafting contractual drafting, techniques to draft business 2. Use suitable words for contractual drafting contracts, and ways to close the loopholes of 3. Recognize the techniques to draft business

NO	Required Courses	CLOs
	contracts. Upon completing this course, students	contracts
	are required to prepare contractual drafting for a	4. Identify ways to close loopholes of
	business.	contracts
		5. Prepare (write) contractual drafting for a
		business
7	905372 Research Methodology 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course delivers fundamental concepts of	should be able to:
	research methodology. The key areas in research	1. Understand research philosophy
	methodology are provided, such as research	2. Recognize the meaning of research and its
	philosophy, meaning of research and its	applications in business.
	applications in business, research approaches,	3. Describe different research approaches:
	literature review in research, research processes,	quantitative, qualitative, and mixed approach
	research design, data collection, data analysis	4. Understand the importance of literature
	and interpretation, and ethics in business	review in research
	research.	5. Identify research processes and research
		design
		6. Define data collection, and data analysis
		and interpretation
		7. Recognize ethics in business research
		8. Identify the relevant information from
		media for research (Media literacy – 21 <sup>st</sup>
		Century skills)
		9. Implement research skills (Life-long
		learning skill)
8	905373 Business Statistics 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course focuses on basic knowledge of	should be able to:
	statistics in business administration. The main	1. Understand characteristics and roles of
	areas in this course include characteristics and	statistics in business administration
	roles of statistics in business administration,	2. Define concepts of quantitative analysis
	concepts of quantitative analysis methods,	methods
	probability concepts related to business, data	3. Identify probability concepts related to
	collection method, data analysis and	business
	interpretation for business solutions, and	4. Choose data collection method (Research
	descriptive statistics.	skills – Life-long learning skills)
		5. Conduct data analysis and interpretation
	Prerequisite course: Research Methodology	for business solution (Research skills – Life-
		long learning skills)

NO	Required Courses	CLOs
		6. Demonstrate descriptive statistics for
		business administration (Research skills –
		Life-long learning skills)
9	905317 Risk and Conflict Management 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course delivers fundamentals of risk and	should be able to:
	conflict management. The key areas in this	1. Understand fundamentals of risk and
	course include risk assessment, risk management	conflict management
	process, conflict assessment, conflict	2. Define risk assessment and risk
	management process, and risk and conflict	management process
	resolutions.	3. Describe conflict assessment and conflict
		management process
		4. Identify risk and conflict strategic
		resolutions for both domestic and
		international businesses
		5. Understand the flexibility in management
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
10	905318 Project Management 3(3-0-6)	After completing this course, the students
	This course offers foundations of project	should be able to:
	management. The essential areas of this course	1. Understand foundations of systematic
	include importance of project management in	project management in business
	business, project management methodologies,	2. Recognize importance of project
	project management proposal, work plan and	management
	framework, risk management and problems	3. Describe project management
	management, project monitoring and control,	methodologies
	roles of a project manager, interpersonal skills in	4. Explain project management proposal,
	project management, and project team	work plan and framework
	management.	5. Define risk management and problem
		management in a project
		6. Understand project monitoring and
		control
		7. Define roles of a project manager
		8. Identify importance interpersonal skills in
		project management
		9. Understand project team management
		10. Identify the strategies for effective project
		management
		11. Understand how to initiate the project

NO	Required Courses	CLOs
		(21 <sup>st</sup> Century skills) e.g. MICE project, event
		12. Apply management skills and write a
		report on the project
		13. Calculate a budget for the assigned
		activities
11	905419 International Entrepreneurship	After completing this course, the students
	3(3-0-6)	should be able to:
	This course would inspire students with the	1. Explain the fundamental concepts in both
	vision and opportunities inherent in international	domestic and international
	entrepreneurship, to heighten their awareness of	entrepreneurships.
	the inherent challenges and dilemmas and to	2. Identify key important factors as well as
	equip students with the insights, tools, concepts,	the challenges in entrepreneurships
	innovation, and skills necessary to successfully	3. Identify the business theories and
	overcome the obstacles and achieve the vision	frameworks to write a business plan
	of international entrepreneurship.	4. Identify the strategy for effective business
		management under entrepreneurships
		context
		5. Explain the importance of multiculturalism
		in international entrepreneurships
		6. Use Business Model Canvas
		7. Understand how to initiate business (21st
		Century skills)
		8. Write business plan
		9. Apply international business management
		skills to solve business problem under
		entrepreneurship context

### Major Elective Courses (Cluster 1)

Business Law - 12 Credits

NO	Business Law	CLOs
1	905390 Intellectual Property Law	On successful completion of this course, students
	3(3-0-6)	will be able to:
	The fundamental principles of law	1. Identify each type of intellectual property rights
	concerning intellectual property rights in	in modern business
	modern business such as copyrights,	2. Understand the requirements for Intellectual
	patents, designs, trade secrets,	Property rights protection
	trademarks, their requirements and scope	3. Describe the scope and exceptions of

NO	Business Law	CLOs
	of protection, exceptions, infringement	Intellectual Property protection
	and enforcement.	4. Demonstrate an infringement and enforcement
		of Intellectual Property Law
		5. Demonstrate the ethics regarding Intellectual
		property Law
2	905391 Marketing and Advertising Law	On successful completion of this course, students
	3(3-0-6)	will be able to:
	The laws and regulations associated with	1. Identify the laws and regulations associated with
	marketing and advertising, both online	marketing and advertising, consumer protection
	and offline, covering civil and criminal	2. Demonstrate civil and criminal aspects of
	aspects. This includes consumer	marketing and advertising laws
	protection laws ensuring truth in	3. Understand consumer protection laws regarding
	advertising and full disclosure by labelling,	truth in advertising and full disclosure
	direct sale, direct marketing etc.	4. Demonstrate the ethics regarding Marketing and
		Advertising Law
3	905392 Alternative Dispute Resolution	On successful completion of the course students
	3(3-0-6)	will be able to:
	The overview of Alternative Dispute	1. Explain each type of Alternative Dispute
	Resolution as a means to solve the	Resolution and its theories, meaning, mechanism
	disputes apart from the conventional	2. Discuss advantages and disadvantages of each
	litigation including its theories, meaning,	type of Alternative Dispute Resolution
	mechanisms, advantages and	3. Apply each type of Alternative Dispute
	disadvantages. This includes negotiation,	Resolution as a means to solve the disputes
	mediation, conciliation and arbitration.	appropriately
		4. Apply the ethics during ADR process
4	905495 Foreign Direct Investment	On successful completion of this course, students
	3(3-0-6)	will be able to:
	The basic theories of foreign direct	1. Explain theories of foreign direct investment
	investment including legal structure of	2. Identify legal structure of business organizations
	business organizations, foreign exchange	and foreign exchange control transactions
	control transactions, foreign direct	3. Recognize foreign direct investment in the
	investment in the multilateral, regional	multilateral, regional and bilateral agreements.
	and bilateral agreements.	
5	905496 International Tax Law 3(3-0-6)	On successful completion of this course, students
	Basic concepts of taxation including	will be able to:
	personal income tax, corporate income	1. Demonstrate concepts of taxation including
	tax, value-added tax, special business tax	personal income tax, corporate income tax, value-

NO	Business Law	CLOs
	and international taxations.	added tax, special business tax
		2. Discuss international taxations.
		3. Understand ethics related to tax
6	905393 Employment Law 3(3-0-6)	On successful completion of this course, students
	The contracts of employment, the law on	will be able to:
	labour relations, the law on labour	1. Demonstrate the contracts of employment and
	protection, rights and responsibilities of	related ethics
	employer and employee, alien workers	2. Identify the law on labor relations and the law
	and other related laws.	on labor protection
		3. Explain rights and responsibilities of employer
		and employee, alien workers
7	905497 Corporate Governance 3(3-0-6)	On successful completion of this course, students
	The overview of the relationships	will be able to:
	between the corporation and its board of	1. Identify the relationships between the
	directors, management, shareholders, and	corporation and its board of directors,
	other stakeholders. Rights and	management, shareholders, and other
	responsibilities of board of directors and	stakeholders
	shareholder.	2. Demonstrate Shareholder and board of
		directors' rights and responsibilities
		3. Demonstrate the ethics in corporate
8	905498 Negotiable Instrument 3(3-0-6)	On successful completion of this course, students
	The principles of law related to bills and	will be able to:
	other negotiable instruments including	1. Use each type of bills and other negotiable
	their functions and regulations.	instruments
		2. Describe the functions and regulations of bills
		and other negotiable instruments
		3. Understand ethics in negotiable instrument
9	905394 International Trade and	On successful completion of this course, students
	Insurance 3(3-0-6)	will be able to:
	Trade risks and risk management,	1. Identify Trade risks, risk management, currency
	methods of payment, bond guarantees	risk management
	and standby letters of credit, export credit	2. Demonstrate methods of payment, bond
	insurance, currency risk management,	guarantees and standby letters of credit, export
	trade finance, structured trade finance,	credit insurance
	and terms of payment.	3. Discuss trade finance, structured trade finance,
		and terms of payment

NO	Business Law	CLOs
		4. Demonstrate ethics in international trade

# Major Elective Courses (Cluster 2) Digital Marketing – 12 Credits

NO	Digital Marketing	CLOs
1	905300 Introduction to E-commerce 3(3-0-6)	Upon the completion of this course, the
	This course will explore the basic knowledge of e-	students will be able to:
	business, benefits and limitations, and the major	1. Describe the basic knowledge of e-
	impacts of these electronic-enabling technologies	business
	in business. The concepts of e-marketplace	2. Explain benefits and limitations of e-
	including e-market, e-procurement, and e-	business as well as the major impact of
	business management will be covered. This	electronic-enabling technologies in business
	course will also focus on E-commerce in global	3. Demonstrate the concepts of e-
	and international context	marketplace including e-marketing, e-
		procurement, and e-business management
		4. Demonstrate the concepts of E-
		commerce in global and international
		marketplaces.
		5. Implement e-business skills to
		accomplish the assigned tasks
2	905301 Digital Marketing and content strategy	Upon the completion of this course, the
	3(3-0-6)	students will be able to:
	This course will cover the introduction to digital	1. Recognize the basic knowledge of digital
	marketing, the core strategies content marketers	marketing and content creating
	use to acquire and retain targeted customers	2. Identify the core strategies that content
	profitably, how to develop, organize and	marketers use to acquire and retain
	implement a content marketing strategy, analyze	targeted customers profitably.
	and measure the effectiveness of content	3. Implement a content marketing strategy,
	marketing, write compelling copy, use a strategic	analysis and effective methods of content
	framework when writing, and build the	marketing including write compelling copy,
	professional brand and authority through content	use a strategic framework when writing, and
	marketing.	build the professional brand through
		content marketing.
		4. Apply creativity with the assigned tasks
		(21 <sup>st</sup> Century skills)
3	905302 Customer relationship management	Upon the completion of this course, the
	3(3-0-6)	students will be able to:

#### NO **CLOs** Digital Marketing This course will explore customer relationship 1. Recognize the concept of customer management (CRM), its application in marketing, relationship management for both domestic sales, and service, the effective CRM strategies and international business management help companies align business process with contexts 2. Implement customer relationship customer centric strategies using people, technology, and knowledge and how to use CRM management in marketing, sales, and to optimize the identification, acquisition, growth service and retention of desired customers to gain 3. Implement the effective CRM strategies align with the business process to gain competitive advantage and maximize profit. competitive advantage and maximize profit. 4. Demonstrate communication skills and social skills (21st Century skills) in the assigned tasks. 5. Identify and solve the problems under the context of customer relationship management (Life-long learning skills) 4 905303 Mobile and Social Media marketing Upon the completion of this course, the students will be able to: This course will explore the basic knowledge of 1. Explain the basic knowledge of mobile mobile and social media marketing including and social media marketing for both mobile web analytics and mobile display domestic and international business advertising, mobile and social media engagement, management contexts. advertisements on social media platforms, 2. Implement the effective mobile and effective mobile and social media strategies, social media marketing strategies including create compelling campaigns that take advantage the engagement, advertising, and creating of the power of mobile. Also, various social media campaign. metrics involved in SMM like cost-per-click (CPC), 3. Explain various social media metrics cost-per-view (CPV), cost-per-impression (CPM) involved in SMM like cost-per-click (CPC), and more will be covered. cost-per-view (CPV), cost-per-impression (CPM) 4. Apply creativity with the assigned tasks (21<sup>st</sup> Century skills) 5 905405 International Strategic Management Upon the completion of this course, the students will be able to: 1. Identify international business theories This course will explore the basic concepts of strategy development; characteristics of effective and strategies in business operation. strategy; business environment analysis, basic 2. Implement the strategic management

NO	Digital Marketing	CLOs
	forms of strategy used to improve competitive	plan and management skills in business in
	advantage, basic concepts in strategic	learning activities or assigned problems
	management; development and enhancement of	3. Illustrate comparative business analysis
	specialization of international business, and ethics	especially in multinational environment.
	in strategy implementation in international	4. Demonstrate critical thinking (Life-long
	business.	learning skills), and productivity skills (21st
		Century skills)
6	905406 Customer experience, PR, and	Upon the completion of this course, the
	storytelling 3(3-0-6)	students will be able to:
	This course will explore a deep understanding of	1. Explain customer experience process and
	customer-driven companies, the customer	implement the strategies.
	experience process and strategy development,	2. Identify customers and determine their
	how to identify customers and determine their	values
	value. Also, effective public relations, tactics, and	3. Implement public relations tactics as
	strategic storytelling model for business will be	well as the storytelling model for business.
	covered.	4. Understand the importance of social
		skills in PR context (21 <sup>st</sup> Century skills)
		5. Demonstrate communication skills and
		creativity in the assigned tasks (21 <sup>st</sup> Century
		skills)
7	905407 Digital Marketing Analytics 3(3-0-6)	Upon the completion of this course, the
	This course will encourage the students to	students will be able to:
	implement the business models and theories in	1. Recognize the concepts of digital
	digital marketing analysis as well as digital	marketing analytics in both domestic and
	marketing optimization strategy for a marketing	international markets
	campaign, including creating a predictive model	2. Discuss about the strategies used for
	using analytics tools.	digital marketing optimization
		3. Implement the business models and
		theories in digital marketing analysis and
		digital marketing optimization.
		4. Apply critical thinking and productivity in
		the assigned tasks (21 <sup>st</sup> Century skills)
8	905304 E-commerce Law 3(3-0-6)	Upon the completion of this course, the
	This course aims to explore the legal issues	students will be able to:
	surrounding electronic commerce. It will review	1. Recognize the concepts of E-commerce
	traditional legal issues surrounding business in an	law for both domestic and international
	electronic format, particularly the formal validity	contexts
	t e e e e e e e e e e e e e e e e e e e	1

NO	Digital Marketing	CLOs
	of electronic transactions, security and	2. Demonstrate legal issues and ethics
	authentication, contract formation and electronic	surrounding electronic commerce.
	payment systems, online consumer protection	3. Demonstrate traditional legal issues
	issues, online advertising and marketing, dispute	surrounding business in an electronic
	resolution, conflict of laws.	format.
		4. Demonstrate online consumer protection
		issues, online advertising and marketing,
		dispute resolution, conflict of laws.
9	905408 Digital ethics and compliance 3(3-0-6)	Upon the completion of this course, the
	This course will explore digital ethics and	students will be able to:
	compliance including ethical implications in the	1. Recognize the concepts of digital ethics
	companies. Also, the challenges and	for both domestic and international context
	opportunities for companies under digitalization	2. Demonstrate digital ethics and
	environment will be covered.	compliance in the companies.
		3. Discuss on the digital ethics issues in
		MNCs
10	905409 Technology for Business Management	Upon the completion of this course, the
	3(3-0-6)	students will be able to:
	This course will encourage the students to learn	1. Identify the concepts of technology for
	technologies for business. Also, technology as	international business
	business necessity, security, and support would	2. Demonstrate the business ethics in
	be covered. The trending technologies for	technology context for both domestic
	business will be illustrated.	and international context
		3. Use the technologies for business in
		assigned tasks
		4. Illustrate technology as business
		necessity, security, and support.
		5. Express the information technology
		literacy in the business management
		context (21 <sup>st</sup> Century skills)

## Undergraduate Thesis Courses

#### 6 Credits

NO	Undergraduate Thesis	CLOs
1	905374 Undergraduate Thesis I	On completion of this course, the students should
	3 Credits	be able to:
	This course is a first part of	1. Understand the concept of conducting research

#### NO CLOs **Undergraduate Thesis** undergraduate thesis project. In for business. Undergraduate Thesis I, students are 2. Present background of the study, the research required to write background of research problems, and research objectives. study, research problems, and research 3. Search related literature or studies of the objectives. The students should be able research study. to search for literature or studies related 4. Clarify the research methodology of the to their research study. Moreover, the research study. students are required to provide 5. Comply with the requirements prescribed by research methodology for their study the NU Institutional Review Board (IRB) when it and other compositions in conducting comes to thesis/research writing. the research. A presentation of a 6. Present research proposal (including paper research proposal is also included under submission and proposal defense). the supervision of an advisor. 7. Implement research skills (Life-long learning skill) 2 905475 Undergraduate Thesis 2 On completion of this course, the students should 3 Credits be able to: In Undergraduate Thesis II, students 1. Understand the concept of researching for continue working on their research study business. that passes proposal defense from 2. Conduct data analysis and synthesis. Undergraduate Thesis I, under the 3. Make data interpretation and research supervision of their advisors. The conclusion students are required to collect data for 4. Write complete research report/Manuscript their research and conduct data analysis 5. Present complete undergraduate thesis paper and synthesis. Moreover, the students (Final Paper submission & Final Defense) must also interpret the data and draw 6. Implement research skills (Life-long learning up research conclusions. A completed skills) research report is needed to be submitted after the completion of their final presentation/defense. Prerequisite: Undergraduate Thesis I

## Coop/Intern/Professional Internship

#### 6 Credits

NO	Coop/Intern/Professional Internship	CLOs
1	905482 Cooperative Education 6 Credits	Upon completion of this course, students should
	Professional training in the area related to	have:
	the students' field of study in the	1.The ability to operate the assigned work in the
	government or private sector.	company/ organization as well as to work as part
		of the organization along with the colleagues.
		2.The ability to implement the knowledge and
		theory in work.
		3.The ability to recognize and explain the practice
		of international business operation from working.
2.	905481 International Academic or	Upon completion of this course, students should
	Professional Training 6 Credits	have:
	Professional training in the government or	1. The ability to operate the assigned work in the
	private sector with the approval of the	company/ organization as well as to work as part
	university.	of the organization along with the colleagues.
		2. The ability to implement the knowledge and
		theory in work.

## Third Language Courses 5 Courses – 15 Credits

NO	Language	CLOs
1	900206 Korean 1 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will focus on the overview of the	able to
	Korean language and culture with a focus on	1. Recognize and pronounce all consonants and
	elementary phonetics and the principles of	vowel sounds of Korean.
	pronunciation, writing Korean characters,	2. Use in basic communicative tasks about
	basic conversation, sentence patterns, and	everyday life, such as greeting with idiomatic
	useful vocabularies needed in daily life will	expressions, providing limited personal
	be taught.	information (e.g. name, school year, major), asking
		a few formulaic questions, and asking/giving
		directions.
		3. Understand basic information about familiar
		topics, such as daily routines, and past activities in
		the simple present and past tense.
		4. Explain simple questions and requests politely
		using the honorific suffix
		5. Memorize quantity of items using appropriate
		numbers systems (native and Sino-Korean based
		on noun classifiers).
2	900207 Korean 2 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will develop students' proficiency	able to
	in listening, speaking, reading, and writing with	1. Understand elements of fundamental
	the emphasis on fundamental sentence	grammar and basic vocabulary allowing students
	structure, comprehension and oral	to express, request, and understand basic
	expression.	information.
		2. Use basic information, read simple short
		texts, and write at a simple-sentence level
		3. Make simple questions and requests
		politely using the honorific suffix
		4. Practice simple conversation with native
		Koreans about the subjects that are familiar to
		them.
3	900308 Korean 3 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will focus on complex	able to
	grammatical structural and students' reading	1. Relate various communication tasks from the

NO	Language	CLOs
4	ability through a variety of written material.  Reading, writing and conversation skills will be emphasized.  900309 Korean 4 3(2-2-5)  This course will emphasize on complex grammatical structure, vocabulary, advanced	previous semester  2. Understand how to use in tasks about someone's opinions, making an appointment, making a request to someone, buying things, and making suggestions.  3. Understand and practice in conversation with appropriate level of politeness  4. Apply in simulated conversations using more complex sentence structures  Upon completion of this course, students will be able to  1. Relate various communication tasks from the
	reading and writing for use in daily life.	previous semester and simulated conversations using more complex sentence structures  2. Understand and use in more tasks about daily life.  3. Apply in conversation with appropriate level of politeness
5	900410 Korean 5 3(2-2-5)  This course will focus on advanced study to enhance spoken commands, develop reading comprehension, and improving the ability to write business related information.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Use various communication tasks from the previous semester  2. Understand in more tasks about describe daily routine, making an appointment, making a request to someone, buying things, and making suggestions.  3. Apply simulated conversations using more complex sentence structures
6	900216 Japanese 1 3(2-2-5)  The course will focus on the acquisition of Hiragana letters, Katakana letters, Roman letters, and numbers an overview of the characteristics of the Japanese language, and the basic sentence structures.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Identify the correct letters of hiragana and katakana with correct sounds.  2. Identify the usage of hiragana and katakana.  3. Understand writing ways for irregular sounds, such as long vowels, diphthongs, a geminated consonant, or labio-velarized syllables, and also can make correct sounds.

NO	Language	CLOs
INO	Language	<ol> <li>Define the usage of Roman letters as phonetic symbols of hiragana or katakana words.</li> <li>Understand the usage of Roman letters for typing Japanese.</li> <li>Understand the basic Japanese numbers and also know when irregular reading of numbers will occur.</li> <li>Recognize the correct word about the name of a month, day of a week, date, time, or so on.</li> <li>Define differences between noun predicate sentences and verb predicate sentences.</li> <li>Select proper words to make a sentence.</li> <li>Recall and use simple conversations about</li> </ol>
7	900217 Japanese 2 3(2-2-5)  This course will provide a continuation of fundamental Japanese related to daily lives.  The course will focus on the introduction of new letters named kanji (Chinese characters).	daily life.  Upon completion of this course, students will be able to  1. Classify correct adjective groups.  2. Understand adjective conjugation rules.  3. Recognize the correct kanji characters with a basic meaning.  4. Understand the reading kanji rules.  5. Understand the way to using the Chinese sound of kanji and the Japanese sound of kanji.  6. Type kanji characters.  7. Select proper suffixes to count numbers or make a sentence.  8. Outline a short story and translate in English.  9. Use some basic Japanese conversation related
8	900318 Japanese 3 3(2-2-5)  This course will focus on complex grammar with verb conjugation or adjective conjugation. The reading and typing skills of the kanji and hiragana mix context will be emphasized.	to daily lives.  Upon completion of this course, students will be able to  1. Classify word classes.  2. Classify correct verb groups.  3. Summarize and explain Japanese conjugation rules.  4. Explain permission, prohibition, progressive, habitual action, or so on using proper conjugation

NO	Language	CLOs
		forms.
		5. Convert hiragana words to appropriate kanji and
		can type to kanji-hiragana mixed context.
		6. Read short articles with kanji and hiragana mixed
		context and translate in English.
9	900319 Japanese 4 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will focus on the studying	able to
	ordinary forms to understand the differences	1. Distinguish characteristics of three different
	between spoken Japanese and writing	kinds of Japanese predicate sentences: noun
	Japanese. Emphasize listening and	predicate sentences, verb predicate sentences, or
	communicative practices using in daily life.	adjective predicate sentences.
		2. Comprehend the rules of "ordinary form.".
		3. Convert formal Japanese to ordinary Japanese.
		4. Explain the place and direction in Japanese.
		5. Summarize the given information, stories, or
		articles.
		6. Speculate on the results by listening to simple
		Japanese conversations.
		7. Type while listening to Japanese.
		8. Read additional kanji correctly.
10	900420 Japanese 5 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will focus on the development of	able to
	business-related vocabulary, or dialogue by	1. Sketch a short plot with given information.
	using business situations and contexts.	2. Demonstrate Japanese with formal speaking
	Acquiring basic computer literacy by	sentences.
	Japanese, such as making advertisements,	3. Use proper words to make demonstrate
	schedule, or so on. Study Japanese culture	business conversation in a business-oriented
	to broaden the overall knowledge of Japan.	situation.
		4. Demonstrate the interpretation of English or
		Thai to Japanese or Japanese to English or Thai.
		5. Produce a small project in Japanese, such as
		promotion videos, advertising, information boards,
		or so on.
		6. Prepare simple Japanese documents with the
		kanji and hiragana mixed writing context and using
		e-mail with Japanese styles.
		7.
		<u> </u>

NO	Language	CLOs
11	900211 Chinese 1 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	Study the sound system, write Chinese	able to
	characters, study simple useful conversations	1. Identify the Chinese sound system so as to
	such as greeting, introducing yourself and	speak Chinese with correct pronunciation and
	making a purchase. Study basic sentence	intonation
	structures.	2. Remember approximately 100 Chinese
		characters.
		3. Show appropriate examples of common
		everyday conversations in simple Chinese such as
		greeting, introducing yourself, asking for one's
		personal information (including name, occupation,
		nationality, address, phone number), etc.
		4. Recall the basic Chinese grammatical concepts
		so as to monitor your own Chinese language
		production
		5. Define some of aspects of Chinese culture
		embedded in the Chinese language.
12	900212 Chinese 2 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	Develop the four language skills including	able to
	reading, writing, listening, and speaking skills	1. Show appropriate examples of common
	used in daily life by using fundamental	everyday conversations in simple Chinese such as
	sentence structures. Write Chinese characters,	asking for one's age, asking for opinions from
	introduce reading and writing in simple	others, shopping, asking for permission, etc.
	sentences	2. Remember 200 Chinese characters in total
		3. Illustrate Chinese characters by Microsoft Word
		on computer
		4. Illustrate short essays in writing simple
		sentences with 150 Chinese words
		5. Recall basic Chinese grammatical concepts so as
		to monitor your own Chinese language
		production
		6. Define some aspects of Chinese culture
		embedded in the Chinese language.
13	900313 Chinese 3 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	Develop and improve the four language skills	able to
	including reading, writing, listening, and	1. Classify adjectives, modal verbs and particles
	speaking skills. Practice more complex	2. Show appropriate examples of conversations in

NO	Language	CLOs
	grammatical structures and necessary expressions required where Chinese is needed in daily life.	daily topics such as giving a complement, asking for directions  3. Remember approximately 300 Chinese characters.  4. Restate short essays in non-academic topics  5. Illustrate non-academic essays in writing 150 words with dictionary help  6. Define some of aspects of Chinese culture embedded in the Chinese language.
14	900314 Chinese 4 3(2-2-5) Study idioms commonly used in daily life. Continue integrated study of the four language skills including reading, writing, listening, and speaking skills with more complex grammatical structures. Emphasize on vocabulary development and comprehension for daily life topics	Upon completion of this course, students will be able to  1. Use most daily conversations with moderate fluency  2. Remember approximately 400 Chinese characters  3. Demonstrate to read texts with narrative content but designed for Chinese language learners  4. Sketch daily life by writing short essays and diaries with 300 Chinese words by dictionary help  5. Define some of aspects of Chinese culture embedded in the Chinese language
15	900415 Chinese 5  Develop conversational skills, idioms and expressions used in business communication.  Study business related vocabulary, dialogue and grammar using business situations and context. Develop more practical skills and broaden the knowledge of Chinese culture which is related to business.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Converse in business situations  2. Remember approximately 500 Chinese characters  3. Demonstrate how to read short texts in business communication  4. Sketch business communications by writing non-academic essays with 300 Chinese words by dictionary help  5. Dramatize a report of business communications  6. Define most aspects of Chinese culture embedded in the Chinese language

NO	Language	CLOs
16	Pool Serman 1 3(2-2-5)  This course will focus on the introduction to basic German including sentence structures, vocabulary, and German-speaking cultures.  Also, the basic communicative competence in speaking, listening, reading, and writing would be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Memorize accurate grammatical required for basic communication in daily life settings  2. Recognize the basic conversation statements such as greetings, asking for and giving personal information, numbers and counting, telling the time, describing household items, dining, leisure activities  3. Recognize the fundamental everyday
17	900227 German 2 3(2-2-5)  This course will continue work on basic  German sentence structures, vocabulary, and  German- speaking cultures. Also, the more  complex communicative competence in  speaking, listening, reading, and writing would  be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Recognize accurate grammatical required for basic communication in daily life settings  2. Recognize the basic conversation statements for the transferring of information in various functions, such as asking for information, agreeing/disagreeing, complaining, asking for/giving advice  3. Understand a wide range of everyday communicative situations
18	900328 German 3 3(2-2-5)  This course will emphasize on the development of the four language skills with emphasis on accuracy in speech, writing, and diction. Also, the advanced grammar, presentation, and discussions based on selected readings/topics on culture and civilization of German speaking countries will be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Recognize the accurate speech, advance grammar, and vocabulary.  2. Discuss on selected readings/topics on culture and civilization of German  3. Present using German on the selected topics
19	900329 German 4 3(2-2-5)  This course will focus on the grammatical structure of the language with an emphasis on conversation practice, oral comprehension, writing, student presentations, and classroom discussions	Upon completion of this course, students will be able to  1. Demonstrate the accurate grammatical structure, conversation, and oral comprehension  2. Discuss on selected readings/topics based on culture and day-to-day topics.

NO	Language	CLOs
	based on culture and day-to-day topics.	3. Present using German on the selected topics
20	900430 German 5  This course will focus on the development of conversational skills, idioms, expressions used in business communication, vocabulary, and the comprehension of written text. Also, the practice speaking on topics such as introduction, description of the company and its products, telephoning, business presentations, travel arrangements and transactions would be provided. Furthermore, business news, business articles, and excerpts from business-oriented texts would be covered to enhance reading skills.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Acquire a level of grammatical accuracy required for basic communication in daily life settings  2. Demonstrate speaking skills appropriate for transfer of information in various functions, such as asking for specific information, computer usage, complaining, asking for/giving advice, past and future events  3. Demonstrate listening skills to insure comprehension in a wide range of everyday communicative situations  4. Acquire writing skills appropriate in formal situations, i.e. business, services and travel
21	900231 Thai 1 3(2-2-5)  This course will focus on the introduction to Thai phonology, understanding tonal sounds and practice the pronunciation of troublesome sounds. Also, the basic everyday conversations with an emphasis on vocabulary building and basic sentence patterns would be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Memorize Thai phonology, tonal sound, and pronunciation  2. Recognize the basic everyday conversations  3. Recognize basic vocabulary and sentence patterns.
22	900232 Thai 2 3(2-2-5) This course will continue with the pronunciation practice, vocabulary building and the development of longer conversations. Also, the Thai writing system will be introduced and the reading simple language and writing selected language useful in daily life and the composition of personal information will be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Recognize pronunciation, vocabulary building and the longer conversations.  2. Illustrate the Thai writing system and the reading and writing simple language  3. Recognize selected language useful in daily life and the composition of personal information
23	900333 Thai 3 3(2-2-5)  This course will focus on the additional Thai vocabulary for formal settings with longer	Upon completion of this course, students will be able to  1. Recognize additional Thai vocabulary for formal

NO	Language	CLOs
	conversations on various topics and practicing	settings with longer conversations
	extended reading with follow-up writing of	2. Read and write with follow-up writing of
	questions and answers.	questions and answers.
24	900334 Thai 4  3(2-2-5)  This course will focus on the introduction to the academic language and vocabulary from various fields of employment and business, a study of familiarization and the use of Thai Royal language. Also, the practicing reading from newspapers and selected academic passages, an introduction to academic writing; how to structure an introduction, paragraphs, content, and summary, with an emphasis on linking methods would be covered.	Upon completion of this course, students will be able to  1. Recognize academic language and vocabulary from various fields of employment and business, a study of familiarization and the use of Thai Royal language.  2. Read from newspapers and selected academic passages,  3. Demonstrate an academic writing; how to structure an introduction, paragraphs, content, and summary, with an emphasis on linking methods would be covered.
25	900435 Thai 5 3(2-2-5)	Upon completion of this course, students will be
	This course will focus on the oral classroom	able to
	presentations on selected topics. Also, writing	Demonstrate oral classroom presentations on
	reports, letters, and memos, and the	selected topics.
	language for use in businesses,	2. Write reports, letters, and memos,
	advertisements, and the mass would be	3. Demonstrate the language used in businesses,
	covered.	advertisements, and the mass media